

西安希格玛有限责任会计师事务所

Xi'an Xigema Certified Public Accountant Firm Limited

希会审字(2008)0955号

审核报告

新乡平原同力水泥有限责任公司：

我们审核了后附的新乡平原同力水泥有限责任公司（以下简称“贵公司”）编制的 2008 年 7-12 月和 2009 年度盈利预测。我们的审核依据是《中国注册会计师其他鉴证业务准则第 3111 号——预测性财务信息的审核》。贵公司管理层对该预测及其所依据的各项假设负责。这些假设已在盈利预测报告中披露。

根据我们对支持这些假设的证据的审核，我们没有注意到任何事项使我们认为这些假设没有为预测提供合理基础。而且，我们认为，该预测是在这些假设的基础上恰当编制的，并按照该编制基础的规定进行了列报。

由于预期事项通常并非如预期那样发生，并且变动可能重大，实际结果可能与预测性财务信息存在差异。

西安希格玛有限责任会计师事务所

中国注册会计师：

中国

西安市

中国注册会计师：

二〇〇八年八月三十一日

盈利预测报告

本公司盈利预测报告是管理层在最佳估计假设的基础上编制的，但盈利预测所依据的各种假设具有不确定性，投资者进行投资决策时应谨慎使用。

一、盈利预测的编制基础

本盈利预测以业经西安希格玛有限责任会计师事务所审计的本公司 2007 年度及 2008 年 1-6 月实际经营成果为基础，依据本公司截止 2008 年 6 月 30 的企业组织结构，结合本公司 2008 年度的生产、经营计划、资金使用计划、投资计划及其他有关资料，并以下文第二节所述之盈利预测的基本假设为前提，按照下文“盈利预测编制说明”中所述公司之主要会计政策编制了本公司 2008 年 7-12 月及 2009 年度的盈利预测。

本公司于 2007 年 1 月 1 日起开始执行财政部于 2006 年颁布的《企业会计准则》（以下简称“新会计准则”），会计处理方法的选用与公司目前所采用的和增发股份完成后拟采用的会计原则、会计政策和核算方法相一致。

二、盈利预测的基本假设

1、本公司遵循的国家及地方的有关法律、法规、政策在预测期间内无重大变化；

2、国家对本公司所经营行业的宏观政策在预测期间内不发生重大变化；

3、本公司主要经营所在地、行业形势及业务涉及地区的社会经济环境在预测期间内无重大变化；

4、本公司从 2007 年 1 月 1 日起全面执行新会计准则体系及其补充规定，公司董事会制定及选用的会计政策和重大会计估计不因新会计准则相关解释及实施细则陆续出台而发生重大调整；

5、国家现有的银行信贷利率、通货膨胀率在预测期间无重大变动，外汇汇率的适度

波动符合国家宏观调控目标，预期不会给公司经营活动造成重大不利影响；

6、本公司适用的各种税项在预测期间的征收基础、计算方法及税率不会有重大改变；

7、本公司从事行业的特点及产品市场状况无其他重大变化；

- 8、本公司的生产经营计划如期实现，无重大变化；
- 9、本公司的主要产品市场需求状况、价格状况无重大变化和重大影响；
- 10、本公司不会受到重大或有负债的影响而导致营业成本的增长；
- 11、本公司的经营运作未受到诸如人员、交通、水电和原材料供应的严重短缺和成本中客观因素的巨大变动而产生的不利影响；
- 12、本公司在预测期间内无自然灾害等其他不可抗力因素造成的重大不利影响。

三、盈利预测表

本公司 2008 年度 7-12 月、2009 年度盈利预测表见附表一。

四、盈利预测项目编制说明

(一) 公司基本情况及预测期间生产、营销安排

1. 公司简介

新乡平原同力水泥有限责任公司（以下简称“公司”或“本公司”），由河南省投资集团有限公司、新乡市经济技术投资有限责任公司、新乡市凤泉区建设投资有限公司和河南省新乡水泥厂共同出资组建。公司于 2002 年 9 月 5 日在新乡市工商行政管理局注册登记，企业法人营业执照注册号：410700100006390，公司法人代表：郝令旗，公司注册地址及办公地址：新乡市凤泉区建材路 10 号，邮政编码：453011。

本公司注册资本 1.587 亿元，其中：河南投资集团有限公司、新乡市经济投资有限公司、新乡市凤泉区建设投资有限公司、河南省新乡水泥厂分别出资 10674.132 万元、2527.426 万元、1779.022 万元、889.42 万元，分别持有本公司股权比例为 67.26%、15.93%、11.21%、5.60%。

本公司主要从事：水泥、水泥熟料、水泥制品制造、销售。本公司现拥有一条日产 5,000 吨的水泥熟料生产线及配套的年产 100 万吨水泥粉磨站，公司每年可生产熟料 155 万吨，年生产水泥 100 万吨。

2. 本公司 2008 年 7-12 月及 2009 年度营销计划：

根据 2007 年度及 2008 年 1-6 月实际销售情况，在分析市场情况变化的基础上，预计 2008 年 7-12 月销售 32.5 水泥 44.55 万吨，销售 42.5 水泥 12.10 万吨，销售熟料 43.68 万吨；2009 年度销售 32.5 水泥 70 万吨，销售 42.5 水泥 30 万吨，销售熟料 101.8 万吨。

3. 2008年1-6月实际销售情况

2008年1-6月实际销售32.5万吨水泥，24.92万吨销售42.5万吨水泥，22.31万吨销售熟料56.69万吨。

(二) 主要会计政策、会计估计和会计报表编制方法

1. 财务会计制度

执行中华人民共和国财政部2006年2月15日发布的《企业会计准则》及其《应用指南》。

2. 会计期间

自公历1月1日起至12月31日止

3. 记账本位币

人民币

4. 记账方法

借贷记账法

5. 记账基础及计量原则

以权责发生制为记账基础进行会计确认、计量和报告；计量原则一般采用历史成本，在保证所确定金额能够取得并可靠计量的前提下，可采用重置成本、可变现净值、现值及公允价值；各项资产如发生减值，则按照相关准则要求计提相应减值准备。

6. 现金流量表中现金等价物的确定标准

现金等价物是指公司持有的三个月内到期、流动性强、易于转换为已知金额的现金、价值变动风险极小的投资。

7. 金融资产和金融负债的核算

[1]金融资产或承担的金融负债包括：①以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产和金融负债；②持有至到期的投资；③贷款和应收款项；④可供出售的金融资产；⑤其他金融负债。

[2]公司按照公允价值确认取得金融资产或金融负债。对以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产和金融负债，相关交易费用直接计入当期损益；对其他类别的金融资产或金融负债相关交易费用计入初始确认金额。公司取得的金融资产所支付的价款中包含的已宣告但尚未发放的债券利息或现金股利单独确认为应收项目。

[3]金融资产减值：期末对以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产以外的金融资产（含单项金融资产或一组金融资产）的账面价值进行检查，持有至到期投资、贷款和应收款项发生减值时持有将其账面价值与预计未来现金流量现值之间的差额确认为减值损失计入当期损益；可供出售金融资产发生减值时原直接计入所有者权益的因公允价值下降形成的累计损失予以转出计入当期损益，已经确认减值损失的可供出售债务工具在以后会计期间公允价值已上升且客观上与确认原减值损失后发生的事项有关的，原确认的减值损失予以转回计入当期损益，可供出售权益工具投资发生的减值损失不通过损益转回。

金融资产减值的客观证据包括下列各项：

- ①发行方或债务人发生严重财务困难；
- ②债务人违反了合同条款，如偿付利息或本金发生违约或逾期等；
- ③债权人出于经济或法律等方面因素的考虑，对发生财务困难的债务人作出让步；
- ④债务人很可能倒闭或进行其他债务重组；
- ⑤因发行方发生重大财务困难，该金融资产无法在活跃市场继续交易；
- ⑥无法辨认一组金融资产中的某项资产的现金流量是否已经减少，但根据公开的数据对其进行总体评价后发现，该组金融资产自初始确认以来的预计未来现金流量确已减少且可计量，如该组金融资产的债务人支付能力逐步恶化，或债务人所在国家或地区失业率提高、担保物在其所在地区的价格明显下降、所处行业不景气等；
- ⑦债务人经营所处的技术、市场、经济或法律环境等发生重大不利变化，使权益工具投资人可能无法收回投资成本；
- ⑧权益工具投资的公允价值发生严重或非暂时性下跌；
- ⑨其他表明金融资产发生减值的客观证据。

[4]公司应收款项包括应收账款、应收票据、预付账款、其他应收款、长期应收款。

①应收款项的计量：按与购货方合同或协议的应收价款作为初始入账金额，合同或协议价款的收取如采用递延方式（收款期在 3 年以上），按应收款项的现值计量。企业收回或处置应收款项时，按取得对价的公允价值与该应收款项账面价值之间的差额，确认为当期损益。

②坏账的确认标准

本公司期末对应收款项进行全面检查，对于单项金额重大的应收款项，单独进行减值测试。对于单项金额非重大的应收款项与经单独测试后未减值的应收款项一起按类似信用风险特征划分为若干组合，再按这些应收款项组合在资产负债表日余额的一定比例计算确定减值损失，计提坏账准备。

坏账损失的核算方法：本公司对可能发生的坏账损失采用备抵法核算，期末对应收款项采用账龄分析法和个别认定法相结合计提坏账准备，与已提坏账准备的差额计入当期损益。对于有确凿证据表明确实无法收回的应收款项，经董事会批准后列作坏账损失，冲销提取的坏账准备。资产负债表日通过减值测试和按比例进行计提坏账准备。

③坏账准备的计提方法和计提比例：坏账采用备抵法核算。除一些特殊事项外，应收款项（包括应收账款和其他应收款）坏账准备按账龄分析法计提，具体比例如下：

账龄	计提比例
1 年以内	1%
1—2 年	10%
2—3 年	40%
3—4 年	60%
4—5 年	80%
5 年以上	100%

[5]公允价值确定

①公允价值，是指在公平交易中，熟悉情况的交易双方自愿进行资产交换或者债务清偿的金额。在公平交易中，交易双方应当是持续经营企业，不打算或不需要进行清算、重大缩减经营规模，或在不利条件下仍进行交易。

②金融工具组合的公允价值，根据该组合内单项金融工具的数量与单位市场报价共同确定。

8、存货的核算

[1]公司存货包括原材料、半成品、产成品、包装物及低值易耗品等。存货按照实际成本计价。

[2]存货取得和发出的计价方法：取得时按实际成本法计价：实际采购成本包括购买价款、相关税费、运输费、装卸费、保险费以及其他可归属于存货采购成本

的费用；发出采用加权平均法；低值易耗品摊销按一次转销法计入当期损益。

[3] 存货的盘存制度：采用永续盘存制。公司每半年对存货进行盘点，并于年度终了前进行一次全面的盘点清查。对于盘盈、盘亏以及报废的存货应当及时查明原因，分别情况及时处理。盘盈的存货，冲减管理费用。盘亏、毁损和报废的存货，扣除过失人或者保险公司赔款和残料价值后，经公司批准后计入管理费用。存货毁损属于非正常损失的部分，扣除过失人或者保险公司赔款和残料价值后，经公司批准后计入营业外支出。

[4] 存货跌价准备：期末存货应按照成本与可变现净值孰低计量。存货的成本高于其可变现净值的，按其差额计提存货跌价准备；存货成本低于其可变现净值的，按其成本计量，不计提存货跌价准备，原已计提存货跌价准备的，在已计提存货跌价准备金额的范围内转回。

[5] 存货可变现净值确定方式如下：

①产成品、商品和用于出售的材料等直接用于出售的商品存货，在正常生产经营过程中，以该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额，确定其可变现净值。

②需要经过加工的材料存货，在正常生产经营过程中，以所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关税费后的金额，确定其可变现净值。

9、长期股权投资的核算

[1] 长期股权投资的初始计量

①同一控制下企业合并形成的长期股权投资：在合并日按取得被合并方所有者权益账面价值的份额确认初始投资成本。

②非同一控制下企业合并形成的长期股权投资

A 一次交换交易实现的企业合并，按购买日付出的资产、发生或承担的负债以及发行权益性证券的公允价值确认初始投资成本。

B 多次交换交易分步实现的企业合并，按每一单项交易的成本之和确认初始投资成本。

C 为进行企业合并发生的各项直接相关费用计入初始投资成本。

D 合并合同或协议中对可能影响合并成本的未来事项做出约定的，购买日如估计未来事项很可能发生且对合并成本影响金额能够可靠计量，将其计入初始投资成本。

③其他方式取得的长期股权投资

A 以支付现金方式取得，按实际支付的购买价款（包括与取得长期股权投资直接相关的费用、税金及其他必要支出）确认初始投资成本。

B 以发行权益性证券取得的长期股权投资，按发行权益性证券的公允价值确认初始投资成本。

C 投资者投入的长期股权投资，按投资合同或协议约定的价值确认初始投资成本。

D 取得长期股权投资的实际支付价款或对价中，如包含已宣告但尚未发放的现金股利或利润，作为应收项目处理，不计入长期股权投资初始成本。

[2]长期股权投资的后续计量

①成本法核算

A 对具有控制权，纳入合并报表范围子公司的长期股权投资。

B 对被投资单位不具有共同控制或重大影响，且在活跃市场中没有报价、公允价值不能可靠计量的长期股权投资。

②权益法核算：对被投资单位具有共同控制或重大影响的长期股权投资（如合营企业投资与联营企业投资）。

[3]投资损益的确认

①成本法

A 被投资单位宣告分派的现金股利或利润确认为投资收益。

B 确认的投资损益仅限于被投资单位接受投资后产生累计净利润的分配额，所获得的利润或现金股利超过上述数额的部分，作为初始投资成本的收回。

②权益法

A 以取得投资时被投资单位各项可辨认资产等的公允价值为基础，对被投资单位净利润进行调整后确认投资损益。

B 存在下列情况之一的，按被投资单位账面净损益与持股比例计算确认投资损益，并在附注中说明这一事实及其原因：

I 无法可靠确定投资时被投资单位各项可辨认资产等的公允价值。

II 投资时被投资单位各项可辨认资产等的公允价值与其账面价值之间差额较小。

III 其他原因导致无法对被投资单位净损益进行调整。

C 确认应分担被投资单位发生的亏损时，首先冲减长期股权投资账面价值，其账面价值如不足冲减，则继续以其他实质上构成对被投资单位净投资的长期权益账面价值为限确认投资损失，冲减其账面价值。经上述处理后，如按合同或协议约定仍应承担额外义务，则按预计承担的义务确认预计负债，计入当期投资损失。

[4]长期股权投资的减值确认

①期末，对被投资单位不具有共同控制或重大影响，且在活跃市场中没有报价、公允价值不能可靠计量，按成本法核算的长期股权投资，以其账面价值与按类似金融资产当时市场收益率对未来现金流量折现确定的现值之间差额，确认减值损失，计入当期损益，并在以后会计期间不予转回。

②期末，其他长期股权投资如存在减值迹象，则对其可收回金额（据其公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量现值孰高者确定）进行估计，如可收回金额低于其账面价值，将资产账面价值减至可收回金额，减记的金额确认为资产减值损失，计入当期损益，并在以后会计期间不予转回。

10、固定资产的核算

[1]固定资产的确认：公司为生产商品、提供劳务、出租或经营管理而持有的，使用寿命超过一个会计年度，单位价值在 3000 元以上的、能够单独发挥效用的有形资产。

[2]固定资产折旧使用方法：年限平均法

类 别	预计使用年限
房屋建筑物	10-45
设备部分	12-28
运输工具	8-10
办公机具	5

[3]固定资产残值率：按固定资产原值的 5%确定

[4]公司按月计提固定资产折旧，并根据用途分别计入相关资产的成本或当期费用；计提折旧时，当月增加的固定资产，次月起计提折旧；当月减少的固定资产，次月起停止计提折旧。

[5]固定资产大修理费及日常修理费的核算：发生时直接计入当期费用。

[6]固定资产房屋装修费的核算：符合固定资产确认条件的，计入固定资产成本，

否则计入当期管理费用。

[7]固定资产减值准备：期末对固定资产资产组进行减值测试时，如存在减值迹象，则对其可收回金额（据其公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量现值孰高者确定）进行估计，如可收回金额低于其账面价值，将资产账面价值与可收回金额之间的差额确认资产减值损失，计入当期损益，并在以后会计期间不予转回。

11、在建工程的核算

[1]在建工程的计量：按工程发生的实际支出进行计量。

[2]在建工程结转固定资产的时点：所购建的固定资产在达到预定可使用状态之日起结转固定资产，次月开始计提折旧。

[3]对已达到预定可使用状态但尚未办理竣工决算的工程，自达到预定可使用状态之日起，按照工程预算、造价或工程成本等资料，估价转入固定资产，次月开始计提折旧。竣工决算办理完毕后，按照决算金额调整原估价。

[4]在建工程减值准备：期末对在建工程进行全面检查，若在建工程长期停建并预计未来 3 年内不会重新开工，所建项目在性能上、技术上已经落后且所带来的经济利益具有很大的不确定性，则对其可收回金额（据其公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量现值孰高者确定）进行估计，如可收回金额低于其账面价值，将资产账面价值减至可收回金额，减记的金额确认为资产减值损失，计入当期损益，并在以后会计期间不予转回。

12、无形资产的核算

[1]无形资产的确认标准：公司拥有或控制的没有实物形态的可辨认非货币性资产。包括专利权、非专利技术、商标权、著作权、土地使用权及特许权等。

公司在非同一控制下企业合并中，支付的合并成本对价大于取得对方可辨认净资产公允价值份额之间的差额确认为商誉。

[2]无形资产的计量

①外购无形资产的成本，包括购买价款、相关税费以及直接归属于使该项资产达到预定用途所发生的其他支出；

②自行开发无形资产的成本，包括从满足无形资产确认条件开始到达到预定用途前所发生的支出总额（包括符合资本化条件的开发阶段研发支出）；

③公司购入或以支付土地出让金方式取得土地使用权的处理：

A 尚未开发或建造自用项目前作为无形资产核算；

B 土地使用权用于自行开发建造厂房等地上建筑物时，土地使用权的账面价值不与地上建筑物合并计算其成本，而仍作为无形资产进行核算，土地使用权与地上建筑物分别进行摊销和提取折旧；

C 改变土地使用权用途，将其用于出租或增值目的时，按账面价值转为投资性房地产。

[3]无形资产的摊销

①无形资产的摊销自其可使用时（及其达到预定用途）开始至终止确认时止。对无法预见其为公司带来经济利益期限、使用寿命不确定的无形资产不予摊销。

②摊销金额需扣除预计残值，已计提减值准备的，再扣除已计提减值准备累计金额，使用寿命有限的无形资产残值一般为零。

[4]无形资产使用寿命的确认

①合同性权利或其他法定权利的期限。

②合同性权利或其他法定权利在到期时内续约等延续、且有证据表明公司续约不需支付大额成本，续约期计入使用寿命。

③合同或法律如未规定使用寿命，可综合各方面因素判断该无形资产为公司带来经济利益的期限。

④如无法按前述三条合理确定无形资产为公司带来经济利益的期限，将其确认为使用寿命不确定的无形资产。

[5]无形资产的减值准备

①期末，对使用寿命有限的无形资产的使用寿命及摊销方法进行复核，其使用寿命及摊销方法与以前估计不同的，改变摊销期限及方法；同时每个会计期间对使用寿命不确定的无形资产的使用寿命进行复核，如有证据表明其使用寿命有限，则估计其使用寿命并按使用寿命有限的无形资产确定摊销方法。

②期末如存在减值迹象，对其可收回金额（据其公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量现值孰高者确定）进行估计，如可收回金额低于其账面价值，将资产账面价值减至可收回金额，减记的金额确认为资产减值损失，计入当期损益，并在以后会计期间不予转回。

13、长期待摊费用的核算

指公司已发生但应由本期和以后各期负担，且分摊期限在 1 年以上的各项费用；

不能使以后会计期间受益的长期待摊费用项目，则将其摊余价值全部计入当期损益。

14、递延所得税资产的核算

[1]递延所得税资产的确认与计量：公司以很可能取得用来抵扣的可抵扣暂时性差异的应纳税所得额为限，对由可抵扣暂时性差异产生的所得税资产予以确认；税法规定可以结转以后年度的为弥补亏损（可抵扣亏损）和税款递延，视同可抵扣暂时性差异处理。

[2]递延所得税资产的减值准备：期末对其账面价值进行复核，若未来期间很可能无法获得足够的应纳税所得额用以抵扣递延所得税资产，应确认递延所得税资产损失。

15、应付职工薪酬

[1]应付职工薪酬的范围：指公司为获得职工提供的服务而给予各种形式的报酬及其他相关支出。

①职工：指与公司订立劳动合同的所有人员，含全职、兼职和临时职工及未与公司订立劳动合同但由公司正式任命的人员（如董事会成员、监事会成员）。

②职工薪酬：职工工资、奖金、津贴和补贴；职工福利费、医疗保险费、养老保险费、失业保险费、工伤保险费和生育保险费等社会保险费；住房公积金；工会经费和职工教育经费；非货币性福利；因解除与职工的劳动关系给予的补偿等。

[2]应付职工薪酬的确认和计量

①在职工为公司提供服务的会计期间内，根据提供服务的受益对象，将应确认的职工薪酬计入相关资产成本或当期损益。

②如公司在职工合同到期之前解除与职工的劳动关系；或为鼓励职工自愿接受裁减而制定正式解除劳动关系计划或提出自愿裁减建议，且上述计划或建议即将实施，同时公司对此不再单方面撤回，则按确认的补偿计入当期损益。

[3]应付职工薪酬的披露

①应付职工工资、奖金、津贴和补贴，及其期末应付未付金额；

②应为职工缴纳的医疗保险费、养老保险费、失业保险费、工伤保险费和生育保险费等社会保险费，及其期末应付未付金额；

③应为职工缴存的住房公积金及其期末应付未付金额；

④为职工提供的非货币性福利及其计算依据；

⑤应付的因解除劳动关系给予的补偿及其期末应付未付金额；

⑥其他职工薪酬。

16、递延所得税负债

公司根据所得税准则确认的应纳税暂时性差异产生的负债。

17、预计负债的会计处理

[1]预计负债的确认

①与或有事项相关的义务是公司承担的现实义务；

②履行该义务很可能导致经济利益流出公司；

③该义务的金额能够可靠地计量。

[2]预计负债的计量，按照履行相关现时义务所需支出的最佳估计数进行初始计量，确定最佳估计数时，综合考虑与或有事项有关的风险、不确定性和货币时间价值等因素。

[3]公司清偿预计负债所需支出全部或部分预期由第三方补偿的，补偿金额在基本确定能够收到时，作为资产单独确认，确认的补偿金额不超过所确认负债的账面价值。

18、收入的确认原则和方法：公司已将商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方；既没有保留通常与所有权相联系的继续管理权，也没有对已售出的商品实施有效控制；收入的金额能够可靠地计量；相关的经济利益很可能流入公司；相关的已发生或将发生的成本能够可靠地计量。

19、政府补助

政府补助指公司从政府无偿取得货币性资产或非货币性资产，但不包括政府作为企业所有者投入的资本。

[1]公司取得的与资产相关的政府补助，即用于购建或以其他方式形成长期资产的政府补助，应确认为递延收益，自相关资产达到预定可使用状态时起，在该资产使用寿命内平均分配，分次计入以后各期收益（营业外收入）。

[2]公司取得的与收益相关的政府补助的处理

①用于补偿已发生的相关费用或损失的政府补助，取得时直接计入当期损益；

②用于补偿以后期间的相关费用或损失的政府补助，取得时确认为递延收益，在确认相关费用的期间计入当期损益；

③政府补助的计量，取得货币性资产的，按照实际收到的金额计量；取得非货币性资产的，按照公允价值计量；公允价值不能可靠取得的，按照名义金额 1 元计

量。

20、借款费用

[1]借款费用确认原则：公司为购建或生产符合资本化条件的固定资产、投资性房产等资产而借入借款当期发生的利息费用，予以资本化；购建或生产符合资本化条件的资产在达到预定可使用或可销售状态时，停止资本化。

借款费用开始资本化需同时满足以下条件：

- ①资产支出已经发生；
- ②借款费用已经发生；
- ③为使资产达到预定可使用或者可销售状态所必要的购建或生产活动已经开始。

[2]资本化利息的计算

①为购建或生产符合资本化条件的资产而借入专门借款的，按专门借款当期实际发生的利息费用，减去尚未动用的借款资金存入银行取得的利息收入确定资本化金额；

②为购建或生产符合资本化条件的资产而占用一般借款的，根据累计资产支出超过专门借款部分的资产支出加权平均数乘以所占用一般借款的资本化率，计算确定资本化利息金额。

[3]专门借款发生的辅助费用，在所购建或生产符合资本化条件的资产达到预定可使用或可销售状态前发生，予以资本化；一般借款发生的辅助费用，在发生时确认为费用计入当期损益。

[4]符合资本化条件的资产在购建或生产过程中发生非正常中断且中断时间连续超过 3 个月的，暂停借款费用的资本化，同时将中断期间已资本化的借款费用调整确认为费用，计入当期损益。

21、所得税的会计处理方法，采用资产负债表债务法

22、会计政策、会计估计变更和差错更正

[1]会计政策变更

- ①根据国家有关法律、行政法规或国家统一的会计制度等要求进行变更；
- ②能够提供更可靠、更相关的会计信息。

公司会计政策、会计估计变更经董事会审议通过后执行。

[2]会计政策、会计估计变更和差错更正的会计处理方法

- ①会计政策变更采用追溯调整；
- ②会计估计变更采用未来适用法；
- ③差错更正采用追溯重述法。

23、或有事项

[1]或有事项的确认：过去的交易或者事项形成的，其结果须由某些未来事项的发生或不发生才能决定的不确定事项。通常包括未决诉讼或仲裁、债务担保、产品质量保证（含产品安全保证）、承诺、亏损合同、重组义务、环境污染整治等。

[2]或有资产不确认为资产，但或有资产很可能会给公司带来经济利益时，则应在会计报表附注中披露该或有资产的形成原因、预期对企业产生的财务影响等。

[3]或有负债不确认为负债（预计负债除外），公司需披露或有负债信息如下（不包括极小可能导致经济利益流出企业的或有负债）：

①或有负债的种类及其形成原因，包括已贴现商业承兑汇票、未决诉讼、未决仲裁、对外提供担保等形成的或有负债；

②经济利益流出不确定性的说明；

③或有负债预计产生的财务影响，以及获得补偿的可能性；无法预计的，说明其原因。

24、财务报表的合并

[1]合并范围：能够控制的所有子公司均纳入报表合并范围。

[2]合并报表编制方法：以母公司和纳入合并范围内子公司的个别财务报表为基础，抵销母子公司间及子公司相互之间发生的内部交易对合并财务报表的影响后，由母公司合并编制。按照《企业会计准则第 33 号——合并财务报表》的要求，合并报表应抵销的项目有：

①合并资产负债表

A 母公司对子公司的长期股权投资与母公司在子公司所有者权益中所享有的份额相互抵销，同时抵销相应的长期股权投资减值准备；

B 母公司与子公司、子公司相互之间的债权债务相互抵销，同时抵销应收账款的坏账准备和债券投资的减值准备；

C 母公司与子公司、子公司相互之间销售商品、提供劳务或其他方式形成的存货、固定资产、工程物资、在建工程、无形资产等所包含的未实现内部销售损益予以抵销；

D 母公司与子公司、子公司相互之间发生的其他内部交易对合并资产负债表的影响予以抵销。

②合并利润表

A 母公司与子公司、子公司相互之间销售商品产生的营业收入和营业成本予以抵销；

B 母公司与子公司、子公司相互之间销售商品形成固定资产或无形资产所包含未实现内部销售损益抵销的同时，对固定资产折旧额或无形资产摊销额与未实现内部销售损益相关的部分进行抵销；

C 母公司与子公司、子公司相互之间持有对方债券所产生的投资收益，与其相对应的发行方利息费用相互抵销；

D 母公司与子公司、子公司相互之间持有对方长期股权投资的投资收益予以抵销；

E 母公司与子公司、子公司相互之间发生的其他内部交易对合并利润表的影响予以抵销。

③合并现金流量表

A 母公司与子公司、子公司相互之间当期以现金投资或收购股权增加的投资所产生的现金流量予以抵销；

B 母公司与子公司、子公司相互之间当期取得投资收益收到的现金，与分配股利、利润或偿付利息支付的现金相互抵销；

C 母公司与子公司、子公司相互之间以现金结算债权与债务所产生的现金流量相互抵销；

D 母公司与子公司、子公司相互之间当期销售商品所产生的现金流量予以抵销；

E 母公司与子公司、子公司相互之间处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额，与购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金相互抵销。

④合并所有者权益变动表

A 母公司对子公司的长期股权投资与母公司在子公司所有者权益中享有的份额相互抵销；

B 母公司对子公司、子公司相互之间持有对方长期股权投资的投资收益予以抵销；

C 母公司与子公司、子公司相互之间发生的其他内部交易对所有者权益变动的影

响予以抵销。

D 纳入合并范围的母子公司采用统一会计政策及会计期间。

(三) 税项

税种	计税基础	税率	税收优惠政策
增值税	营业收入	17%	[1]
营业税	营业收入	5%	
城建税	营业税和增值税纳税额	7%	
教育费附加	营业税和增值税纳税额	3%	
企业所得税	应税所得额	33%、25%	[2]

[1] 税收优惠

①根据河南省发展和改革委员会《关于公布<2006 年全省第一批资源综合利用企业名单>和<改制更名或利用资源名称变更企业名单>的通知》（豫发改资源[2006]826 号）文件，公司被认定为资源综合利用企业，公司利用粉煤灰、硫酸渣、锅炉炉渣、磷石膏生产的 32.5 复合硅酸盐水泥、32.5 普通硅酸盐水泥和 42.5 普通硅酸盐水泥被认定为“国家鼓励的资源综合利用”产品。该认定有效期为 2006 年 7 月 1 日—2008 年 6 月 30 日。根据财政部、国家税务总局《关于继续对部分资源综合利用产品等实行增值税优惠的政策通知》，公司资源综合利用产品水泥产品起自 2006 年 7 月 1 日—2008 年 6 月 30 日享受增值税即征即退的优惠政策。

②根据河南省发展和改革委员会《关于公布<2007 年全省第一批资源综合利用企业名单><新型墙体材料企业名单>和<产品名称或利用资源名称变更企业及改制企业换发认定证书名单>的通知》（豫发改资源[2007]828 号）文件，公司被认定为资源综合利用企业，公司利用粉煤灰、硫酸渣、采矿和选矿废渣生产的通用 42.5 硅酸盐水泥熟料被认定为“国家鼓励的资源综合利用”产品。该认定有效期为 2007 年 7 月 1 日—2009 年 6 月 30 日。根据财政部、国家税务总局《关于继续对部分资源综合利用产品等实行增值税优惠的政策通知》，公司资源综合利用产品水泥熟料产品起自 2007 年 7 月 1 日—2009 年 6 月 30 日享受增值税即征即退的优惠政策。

③根据河南省发展和改革委员会《关于公布<2008 年全省第一批资源综合利用企业名单>和<企业更名换发认定证书名单>的通知》（豫发改资源[2008]851 号）文件，公司被认定为资源综合利用企业，公司生产的 32.5 复合硅酸盐水泥和 42.5 普通硅酸盐水泥被认定为“国家鼓励的资源综合利用”产品。该认定有效期为 2008

年 7 月 1 日—2010 年 6 月 30 日。根据财政部、国家税务总局《关于继续对部分资源综合利用产品等实行增值税优惠的政策通知》，公司资源综合利用产品水泥产品起自 2008 年 7 月 1 日—2010 年 6 月 30 日享受增值税即征即退的优惠政策。

[2] 企业所得税税率

2007 年度本公司适用企业所得税税率为 33%，自 2008 年 1 月 1 日开始，按照《中华人民共和国企业所得税法》规定，本公司适用企业所得税率为 25%。

(四) 主要项目盈利预测编制说明

1、营业收入、成本及毛利分析

本公司营业收入包括水泥销售收入和熟料销售收入。公司将依照既定生产、营销计划，通过市场开拓和技术创新完成预测收入指标。

2008 年度营业收入预测数 426,685,036.31 元，2009 年度营业收入预测数 422,485,000.00 元，分别比 2007 年度实际营业收入增加 51,548,974.67 元和 47,348,938.36 元，分别比 2007 年度增长 13.74%和 12.62%。

(1) 营业收入分析

A、销售数量的确定：

2008 年度销售数量已签订销售合同的按合同约定销售数量计算，未签订销售合同的根据本公司 2008 年度生产经营计划，参照 2007 年实际销售数量予以确定。

2009 年度销售数量已签订销售合同的按合同约定销售数量计算，未签订销售合同的根据本公司 2009 年度生产经营计划，参照 2007 年及 2008 年 1-6 月实际销售数量予以确定。

根据 2007 年度及 2008 年 1-6 月实际销售情况，在分析市场情况变化的基础上，预计 2008 年 7-12 月销售 32.5 水泥 44.55 万吨，销售 42.5 水泥 12.10 万吨，销售熟料 43.68 万吨；2009 年度销售 32.5 水泥 70 万吨，销售 42.5 水泥 30 万吨，销售熟料 101.8 万吨。

2008 年 6 月 1 日，国家开始实施水泥新标准，取消了 P032.5 水泥品种，本次预测已充分考虑这种情况，2008 年下半年和 2009 年预测无 P032.5 的生产销售计划。

B、销售价格确定：

合同有约定的，以合同价为准进行加权平均预测填列；无合同的，以加权平均后的单价结合 2008 年 1-6 月份实际售价和目前的市场竞争态势、成本项目中煤价上涨等因素，并考虑公司销售策略：适当提高售价以部分转嫁成本上涨压力后的情况进行预

测。

C、营业收入增长的原因：主要是产品的市场占有率基本不变的情况下产品价格上涨所致。

2008年1-6月实际实现主营业务收入208,132,335.16元，已完成预测数的49%。上半年收入数低于下半年预测数，主要是公司年初的雪灾和生产线大修理因素影响了公司的生产经营，同时公司产品价格调整滞后于原煤价格上涨因素所致。

随着公司生产经营步入正常化轨道和产品价格调整到位，预计7-12月实现营业收入218,552,701.15元。2009年度预计营业收入422,485,000.00元。

（2）营业成本的预测依据和计算方法

营业成本主要根据前期数据进行对比、分析，合理预计直接材料费、直接人工费及其他直接费用的支出，再考虑上年实际费用数据和本年计划编制而成。本公司计划通过加强各职能部门的生产组织管理，减少材料浪费，提高工时效率，控制其他支出，从而实现目标。

预计2008年度销售成本为327,101,483.69元，预计2009年度销售成本为339,096,699.97元。分别较2007年度增加38,015,457.06元和50,010,673.34元，较2007年度增长13.15%和17.30%。

2008年1-6月实际实现营业成本160,683,863.89元，预计7-12月实现营业成本166,417,619.80元。

营业成本比2007年增加的原因：主要是原煤等各种原材料价格上涨导致产品单位成本同比增长所致。

（3）营业毛利率的分析

2008年度1-6月实际毛利率22.80%，预计7-12月营业毛利率为23.85%，比1-6月有所上升

2008年度毛利率为23.34%，2007年度毛利率为22.94%，2008年较2007年度增长0.4%。主要是单位产品价格较成本略有上升所致。

2009年度毛利率为19.74%，2008年度毛利率为23.34%，2009年较2008年度下降3.6%。主要是产品销售竞争激烈的情况下，产品价格无法及时与成本抬升保持一致，从而导致毛利率下降。

3、主营业务税金及附加

主营业务税金及附加根据预测主营业务收入、原材料采购计划以及税法规定的城

建税率、教育费附加率、耗用的石灰石、粘土耗用量规定税额预测资源税等进行预测。

2007年已实现营业税金及附加6,129,844.40元；2008年度预测营业税金及附加为7,606,692.77元，较2007年增加24.09%，增加的原因主要是根据2008年销售业务增加所致。

2009年预测营业税金及附加7,866,151.02元，较2008年增加3.41%，增加原因为：资源税额较2008年上升所致。

4、营业费用的预测

营业费用的预测是根据2008、2009年度销售计划安排，参照2007年、2008年1-6月的实际发生水平，结合2008、2009年度的费用预算进行调整。

2008年度预计营业费用14,978,270.30元，较2007年度实际实现营业费用10,066,261.68元增加4,912,008.62元，增长48.89%，2009年度预计营业费用11,423,967.79元，较2008年度预计营业费用14,978,270.30元减少3,554,302.51元，减少23.73%。

营业费用比上年增加的原因：

(1)本公司与关联方河南同力水泥股份有限公司签署了《商标许可使用合同》，自2008年1月1日起，约定以每吨人民币2.00元价格按实际销售量支付给河南同力水泥股份有限公司“同力”商标使用许可费用。

(2)公司本年度水泥包装，包括人工费用、物料消耗等费用较上年度大幅上升。

(3)公司计划加强产品市场工作和战略合作，完善客户关系管理系统，加强业务人员和市场开发，业务费、广告费等项目支出将有所上升。

2008年1-6月实际营业费用支出6,540,866.33元，预计7-12月营业费用支出8,437,403.97元，比1-6月有所上升，主要系销售业务增加导致各项费用相应增加所致。

2009年度较2008年度销售费用下降的原因，主要原因是本公司预计2009年度商标使用费不再缴纳，同时本公司将采取各种措施严格控制费用额度所致。

6、管理费用的预测

管理费用根据以前年度历史资料及预测期间变动趋势进行预测，并假定公司现行的费用支出控制制度得以严格执行。

工资及工资附加费项目依据公司人员编制、工资计划及规定的计提比率预测；折旧费依据固定资产原值和预测期固定资产增减情况及公司采用的折旧政策预测；与资

产相关的无形资产等各种摊提费用依据预测期资产价值及摊提标准预测；其他各项费用依据公司历史的支付水平考虑预测期变化因素预测。

2008 年度预计管理费用 35,947,047.00 元，较 2007 年度管理费用 29,458,070.53 元增加 6,488,976.47 元，增加 22.03%，2009 年度预计管理费用 35,929,549.13 元，较 2008 年度预计管理费用 35,947,047.00 元减少 17,497.87 元，减少 0.05%。

2008 年度管理费用较 2007 年度增加的原因，主要为 2008 年度固定资产大修费用、固定资产折旧费用、税金等项目增加所致。2008 年 1-6 月实际管理费用支出 17,935,146.93 元，预计 7-12 月管理费用支出 18,011,900.07 元，下半年较上半年增加 76,753.14 元。

2009 年管理费用较 2008 年数额基本持平。

7、财务费用的预测

财务费用主要系长短期借款的利息支出，根据预测期的借款额度和借款利率确定。

2008 年度预计财务费用 26,768,617.53 元，较 2007 年度实际实现财务费用 32,461,342.56 元减少 5,692,725.03 元，减少 17.54%，2009 年度预计财务费用 21,938,744.07 元，较 2008 年度预计财务费用 26,768,617.53 元减少 4,829,873.46 元，减少 18.04%。

预计 2008 年 7-12 月公司财务费用为 12,756,835.18 元，较 2008 年 1-6 月财务费用 14,011,782.35 元减少 1,254,947.17 元。2008 年度较 2007 年度财务费用下降，主要为委托贷款年利率下降至 7.56% 和贷款规模减少所致。2009 年度预计借款规模较 2008 年下降，故财务费用预计较 2008 年度降低。

8、资产减值损失

2008 年度 1-6 月实际实现资产减值损失 65,590.97 元，2008 年 7-12 月预计资产减值损失 65,590.97 元，2009 年度未预计资产减值损失。

本公司 2008 年度坏账准备数额系按 2008 年预计发生坏账可能性，并按照主要会计政策中所述坏账准备计提方法计提。导致本公司坏账原因主要为应收账款账和其他应收款龄的变化。

考虑到目前水泥市场销售实际情况，本公司对销售政策进行了修改，将从严控制赊销行为的发生，并将加大对以前年度应收账款的催收力度，故预计 2009 年应收款项账龄波动不大，坏账金额影响较小，故本公司没有预计坏账准备。

根据目前的市场情况，本公司预计存货在未来 1-2 年内不会发生减值，故在 2008

年7月至2009年末，故本公司没有预计存货跌价准备。

9、营业外收入

本公司营业外收入主要包括政府补助，如增值税返还收入、资源税返还收入、余热发电补助专项资金等项目。

营业外收入中政府补助预测主要根据公司享受的资源综合利用产品增值税退还政策及实际退还的历史经验数据进行预测。

预计2008年7-12月营业外收入为11,783,900.22元，2009年度预计营业外收入23,243,216.36元。

2007年度收到财政返还388.32万元，增值税返还1451.35万元。

2008年上半年已收到增值税返还191.15万元，收到财政返还300.02万元。

2008年下半年预计资源综合利用退税产品实现增值税1112.06万元，预计财政返还54.58万元，分摊余热发电财政专项款11.75万。

2009年预计资源综合利用退税产品实现增值税2185.18万元，预计财政返还115.64万元，分摊余热发电财政专项款23.50万。

11、营业外支出

2007年度营业外支出为11,395.39元，2008年度1-6月营业外支出133,738.40。2008年下半年度预计不会出现大额的固定资产清理损失，故预计资产清理损失为零；2008、2009年度本公司无捐赠计划，故预计捐赠支出为零。2008、2009年度本公司预计不会有重大违规情况，故预计罚款支出及其他项目为零。

12、企业所得税的预测

公司所得税费用是依据预测期内的应纳税所得额和递延所得税影响为基础，按照公司适用的所得税税率计算的。公司2007年度适用的企业所得税率为33%。根据全国人大五次会议修订的《中华人民共和国企业所得税法》的规定，自2008年1月1日起，企业所得税的税率为25%，公司2008年度的所得税费用暂按25%的所得税率进行预测，分别以2008年7-12月及2009年度利润总额加应纳税所得额调增项目及调减项目计提本期所得税费用。

2008年1-6月实际实现当期所得税4,303,685.33元，2008年7-12月预计当期所得税6,996,149.77元，2009年度预计当期所得税11,025,831.87元。

（五）盈利预测结果与同行业已上市公司的比较分析、影响盈利预测的主要问题

及采取的措施

1、盈利预测结果

公司 2008 年度预计实现净利润 19,639,982.40 元，其中：2008 年 1-6 月实际实现利润 5,938,723.29 元，预计 7-12 月实现净利润 13,701,259.12 元。

公司 2009 年度预计实现净利润 18,447,272.50 元。

2、公司与同行业已上市公司的比较分析资料如下：

本公司属水泥制造行业。经网上查询，已上市水泥制造企业安徽海螺水泥股份有限公司（600585）、唐山冀东水泥股份有限公司（000401）、华新水泥股份有限公司（600801）、甘肃祁连山水泥集团股份有限公司（600720）的公开财务信息，进行行业比较情况如下：

2007 年度报告比较资料

金额单位：人民币万元

公司名称	主营业务收入	主营业务成本	主营业务毛利	毛利率%
海螺水泥	1,877,609.80	1,292,570.56	585,039.24	31.16
冀东水泥	386,041.42	282,271.68	103,769.74	26.88
华新水泥	477,010.81	363,704.06	113,306.75	23.75
祁连山水泥	125,686.15	93,104.22	32,581.93	25.92
平均数	716,587.05	507,912.63	208,674.42	29.12
本公司	37,513.61	28,908.60	8,605.01	22.94

2008 年度 1-6 月报告比较资料

金额单位：人民币万元

公司名称	主营业务收入	主营业务成本	主营业务毛利	毛利率%
海螺水泥	1,019,758.66	732,756.95	287,001.70	28.14
冀东水泥	223,187.39	169,032.75	54,154.65	24.26
华新水泥	272,452.62	213,828.64	58,623.98	21.52
祁连山水泥	74,728.44	47,786.94	26,941.50	36.05
平均数	397,531.78	290,851.32	106,680.46	26.84
本公司	20,813.23	16,068.39	4,744.84	22.80

以上资料均选自各公司 2007 年报和 2008 年度半年报披露数据。

分析：从上述指标对比可知，本公司毛利率低于行业平均水平。主要在于本公司余热发电项目还未投入使用，致使本公司产品成本较高所致。

3、影响盈利预测的主要问题

(1) 政策性风险

①受宏观调控政策变化影响的风险

水泥行业是建材工业的主体部分，与宏观经济发展状况，尤其是与固定资产投资规模存在很大的相关性。我国经济近年来持续保持快速、平稳增长态势，宏观经济形势总体向好，水泥工业也随工业化和城镇化进程的推进、基础设施建设步伐的加快和城乡居民住房水平的升级而快速发展。但为促进经济继续平稳运行，我国政府自 2003 年以来，在财政政策、货币政策和产业政策等方面进行了一系列调整，并直接影响固定资产投资增速。

国家统计局资料显示，2007 年度我国 GDP 同比增长 11.4%，较上年同期提高 0.3 个百分点，连续五年增速达到或超过 10%；CPI 上涨 4.8%，比上年同期上升 3.3 个百分点。宏观经济有偏快走向过热的趋势，存在较大的宏观调控压力。2007 年 12 月份召开的中央经济工作会议明确，2008 年的货币政策将从稳健向适度从紧转变。如果国家进一步加大宏观调控力度，尤其是采取对固定资产投资影响较大的政策措施，可能导致固定资产投资增速减缓，这将直接影响水泥市场需求量和销售价格，并对公司未来发展带来较大不利影响。

②环保政策变化的风险

水泥行业属于高耗能、重污染产业，其生产会产生大量粉尘和较大噪音，“节能减排”一直是水泥行业调整升级的方向。公司一直十分重视环境保护工作，在环保建设方面保持持续性的资金投入和及时的环保设施设备更新完善，并通过了河南省环境保护局和新乡市环境保护局的相关环保审批。但随着全民环保意识的增强、可持续发展战略及科学发展观的落实执行，国家和地方政府可能会颁布新的法律法规来提高水泥企业的环保达标水平，并不断加大对水泥等高能耗高污染产业的治理力度，从而增加公司环保支出，进而对公司经营业绩造成一定不利影响。

(2) 市场风险

①销售市场集中而受区域经济发展状况影响的风险

水泥市场销售呈现以本地销售为主的区域化特征。目前，公司水泥销售主要以新乡本地为主。由于水泥行业与宏观经济发展状况和固定资产投资规模的紧密关联性，河南省固定资产投资规模虽然一直保持高速发展，但地区发展极不平衡，特别是新乡地区的固定资产投资规模落后于河南省的平均水泥，因此对公司未来经营情况产生较大影响。

②市场竞争加剧的风险

水泥产品具有很强的同质性和运输半径，同一区域内的水泥企业间竞争激烈新乡地区是河南省传统水泥产区，当地聚集了大量水泥企业，特别是天瑞、孟店等水泥企业的生产能力与本公司不相上下，市场竞争较为激烈。此外，随着一批立窑企业的关停，这些企业纷纷转为粉磨站，从熟料生产转为加工水泥，使新乡地区的水泥竞争格局未得到根本好转，甚至有加剧迹象。

(3) 业务经营风险

①燃料、能源供应及价格波动风险

水泥行业属于能源消耗型行业，煤炭和电力是水泥生产过程中所需主要燃料和能源。关于煤炭供应，由于美元贬值及石油贵金属价格持续走高，报告期内，煤炭和电力价格呈逐渐上涨趋势，煤炭成本和电力成本占水泥业务成本的比例年平均数分别超过 50%和 10%。如果煤炭和电力价格出现大幅上涨将直接影响公司的盈利能力。煤炭是目前需求增较快的稀缺能源，煤炭“十一五”产量规划已奠定“十一五”期间总量控制、供应从紧的主基调。在全球能源供需偏紧，煤炭价格持续走高的情况下，公司将面临煤炭价格上涨对盈利能力的不良影响。

②外购矿石不稳定风险

部分原材料矿石外购，导致公司的原材料供应商存在不稳定风险。

(4) 财务风险

水泥行业属于资金密集型行业。受融资渠道单一的限制，借款一直是公司的重

要资金来源，近年来公司一直保持了较高的资产负债率。为了降低公司财务风险，2008年河南省投资集团有限公司、新乡市经济投资有限责任公司、新乡市凤泉区建设投资有限公司和河南省新乡水泥厂对本公司进行增资扩股，但增资后本公司的资产负债率仍然高达70%左右。较高的资产负债率降低了公司债务性融资能力和抗风险能力，限制了公司利用债务性融资进行扩张的空间。目前央行已9次提高贷款利率，2008年以来也已5次上调存款准备金率，贷款利率的提高及流动性收缩将使公司的融资成本极大增加，从而对公司的盈利能力产生不利影响。

4、采取的措施针对上述情况，我公司拟采取以下措施：

公司2008年将以优质的产品和良好的售后服务进一步树立良好的品牌形象，以开拓市场、引导市场、扩大销售，提高公司产品知名度和市场占有率为年度工作的重中之重，以加强科研攻关、提高生产工艺水准、实施成本控制为实现目标的基本手段。

(1) 把握市场机遇，创新营销策略，实现量价齐增

在全国整体性宏观调控以及经济增速下降的悲观预期背景下，公司将紧紧抓住水泥行业淘汰落后产能的机遇，充分发挥公司新型干法水泥生产的优势地位，以市场需求为导向，强化营销管理，推进网络建设，争取实现量价同步增长。

(2) 推进管理创新与信息化，建立高效顺畅的管理体制和运行机制

公司将全面推行规范化、标准化管理，提高公司的核心竞争力；通过深化改革，实现组织结构的有效调整，优化管理模式，完善激励机制，努力提高决策效率和经营效率。利用引入ERP管理信息系统，以系统化的管理思想，整合并合理调配企业资源，实现管理信息化、动态化。通过上述措施，促进公司健康有序的发展，使公司在激烈的市场竞争中立于不败之地。

(3) 市场开发与营销网络建设

从建章立制入手，围绕维护水泥市场秩序、把握销售价格政策、加速货款回笼、规范经销商管理等方面出台管理办法。加强网络及渠道建设，加大对市场的开发、管理和掌控力度，完善客户关系管理系统。以重点建设工程带动市场为原则，选择覆盖面广、影响力大的重点工程，增强上下游行业间对话能力，加强市场信息的收集、捕捉与调研，灵活运用价格杠杆，力争取得较好经济效益。

(4) 推进节能降耗，发展循环经济，转变效益增长方式

坚持创新驱动，整合企业科技资源，为转变发展方式、推动产业结构优化升级提供技术支撑。认真研究生产管理新技术，实施节能降耗措施；做好资源综合利用工作，充分利用国家资源综合利用税收优惠政策，尽量争取税收返还；尽快完成本公司水泥生产线纯低温余热发电项目调试工作，充分发挥和利用其效能，同时积极开展节能粉磨、水泥添加剂等新技术应用，加大原燃材料及混合材料的替代研究，努力提高工业废弃物的利用率，全面降低水泥生产成本，为市场竞争提供良好的价格弹性空间。

(5) 以绩效管理为核心，深化“三项制度”改革，优化人力资源配置

结合《劳动合同法》的实施，规范劳动合同管理，规避劳动用工的法律风险，控制劳动用工成本，提高劳动用工管理水平。遵循分配机制“公平、公正”和与市场效益挂钩的原则，制订薪酬管理办法，建立“收益源于贡献”的分配体系，实现薪酬效能的最大化。以能力和业绩为导向，以绩效目标为核心，将绩效考核落到实处，建立有效的激励机制和约束机制。

(6) 加强资金计划管理，开展多渠道融资工作，降低资金成本

公司将加强公司财务风险管理，建立和完善财务预警系统。确立财务分析指标体系，加大资金计划管理，提高资金使用效率。资金需求及使用计划公司将开展多渠道，多种形式的融资工作，降低资金成本，确保公司的生产经营。

(7) 加强预算管理，促进成本节约

加强全面预算管理，强化事前、事中、事后的成本预测、计划、控制、分析、考核，提高财务预警调控水平，细预算、严控制，加强成本定额管理，管制“成本结构”，努力降低三项费用，确保所有生产经营活动围绕预算开展。

五、盈利预测承诺函

本公司全体董事向投资者郑重承诺,在正常生产经营条件下,公司能够完成2008年7-12月以及2009年度的盈利预测指标,并对此预测结果负责。

盈利预测表

编制单位：新乡平原同力水泥有限责任公司

单位：元

行次	项目	2007年	2008年1—6月年	2008年7—12月	2008年合计	2009年	备注
1	一、营业收入	375,136,061.64	208,132,335.16	218,552,701.15	426,685,036.31	422,485,000.00	
2	减：营业成本	289,086,026.63	160,683,863.89	166,417,619.80	327,101,483.69	339,096,699.97	
3	营业税金及附加	6,129,844.40	3,656,850.27	3,949,842.50	7,606,692.77	7,866,151.02	
6	销售费用	10,066,261.68	6,540,866.33	8,437,403.97	14,978,270.30	11,423,967.79	
7	管理费用	29,458,070.53	17,935,146.93	18,011,900.07	35,947,047.00	35,929,549.13	
8	财务费用	32,461,342.56	14,011,782.35	12,756,835.18	26,768,617.53	21,938,744.07	
9	资产减值损失	1,132,251.80	65,590.97	65,590.97	131,181.94		
10	加：公允价值变动收益						
11	投资收益						
12	其中：对联营企业和合营企业的投资收益						
13	汇总收益						
14	二、营业利润	6,802,264.04	5,238,234.42	8,913,508.67	14,151,743.08	6,229,888.02	
15	加：营业外收入	18,472,512.08	5,137,912.60	11,783,900.22	16,921,812.82	23,243,216.36	
16	减：营业外支出	11,395.39	133,738.40		133,738.40		
17	其中：非流动资产处置损失						
19	三：利润总额	25,263,380.73	10,242,408.62	20,697,408.89	30,939,817.51	29,473,104.38	
20	减：所得税费用	9,017,495.57	4,303,685.33	6,996,149.77	11,299,835.10	11,025,831.87	
21	四：净利润	16,245,885.16	5,938,723.29	13,701,259.12	19,639,982.40	18,447,272.50	

公司法定代表人：

主管会计工作负责人：

会计机构负责人：