

江苏维尔利环保科技股份有限公司

2011 年总经理年度工作报告

各位董事：

2011 年对维尔利公司来讲，是具有里程碑意义的一年，公司成功在深圳创业板上市，并通过首次公开发行募得募集资金 7.78 亿元，扣除各项发行费用后，募集资金净额为 7.24 亿元。上市后，公司借助在创业板成功上市的有利契机，充分发挥公司在技术、资本、品牌等方面的优势，继续专注于垃圾渗滤液处理行业积极实施企业的快速扩张，基本实现了公司在业务规模、人员规模、新业务储备等方面的既定目标，全年整体经营情况良好。现将公司 2011 年度的主要工作完成情况汇报如下：

一、2011 年度主要经济指标完成情况

2011 年，公司实现营业总收入 26,379.90 万元，较上年同期增长 25.77%；实现营业利润 5,442.68 万元，较上年同期增长 2.28%；实现净利润 4,773.54 万元，较上年同期增长 5.74%。2011 年，公司新获垃圾渗滤液处理工程项目订单 4.6 亿元，较 2010 年实现了翻番的增长。

二、2011 年度重点工作完成情况

（一）深圳创业板首次公开发行及上市工作

经中国证券监督管理委员会证监许可[2011]265 号文核准，2011 年 3 月 7 日，公司首次向社会公众公开发行人民币普通股 1,330 万股，发行价格为 58.50 元/股，发行市盈率接近 70 倍，共计募集资金总额为人民币 7.78 亿元，扣除各项发行费用后的募集资金净额为 7.25 亿元，超募资金为 5.59 亿元。2011 年 3 月 16 日，公司首次公开发行的股份在深圳证券交易所创业板挂牌交易，成为了国内垃圾渗滤液处理行业的第一股，也成为了常州海归创业留学生企业中的首家 A 股上市公司。

（二）募投项目建设及募集资金使用管理工作

2011 年公司已完成募投项目中“垃圾渗滤液处理装备产业化项目”一期工程的建设，包括行政办公楼和装备集成车间的建设，“垃圾渗滤液处理装备产业化项目”二期工程及“研发中心建设项目”的规划及详细设计已经全部完成，将计划在 2012 年内全部建设完成。

2011 年公司累计使用募集资金总额为 1.95 亿元，其中：募投项目建设投入 3549 万元，偿还银行贷款 3000 万元，永久性补充流动资金 8000 万元，投资设立 BOT 项目公司 5033 万元，尚未使用募集资金合计 5.34 亿元。所有募集资金的使用和决策程序均符合相关法律法规，尚未使用募集资金均已专户存储。

（三）团队建设工作的

2011 年，公司为应对原有业务规模扩张和新业务拓展实施的需要，通过招聘、培训和继续教育等多种途径，不断提升员工的专业技术水平，不断调整和优化人员的结构，公司的员工规模也由 2010 年末的 130 人扩张至 2011 年末的 205 人，其中新增硕士 7 人，本科 36 人，为公司的研发、设计、施工、调试、运营、管理等岗位继续注入了新鲜血液，为公司经营业务的持续扩张和新业务的拓展提供了人力资源保障。

（四）技术研发工作的

2011 年，公司为继续保持在垃圾渗滤液处理领域的技术领先优势，公司持续开展了对纳滤浓缩液处理、渗滤液脱氨预处理以及垃圾焚烧厂渗滤液深度处理等技术的深入研究。同时，公司为配合新业务领域的拓展，公司还开展了餐厨垃圾处理、土壤修复处理、污泥处理等技术的研发试制，并取得一定的进展。全年公司共计投入专项研发资金 1136 万元，大量研发资金的投入极大地改善了公司的研发软硬件设施，为公司技术优势的持续强化和巩固提供了保证。

（五）项目申报和知识产权保护工作的

2011 年既是公司经营业绩快速发展的一年，更是品牌美誉度和社会影响力大幅提升的一年。2011 年公司被中国水网评选为“固废影响力企业之 2011 年十大优秀工程技术公司”，被常州市政府确定为“510 工程”创新型成长企业（全市共 13 家），荣获 2011 年第十一届常州市专利奖评选优秀奖（全市共 10 名），

荣获常州市高新区（新北区）科技创新杰出企业奖（全区共 5 名），被常州市科技局确定为 2011 年第一批市科技创业先锋企业。同时，公司的垃圾渗滤液处理集成装备还被中国环境科学学会认定为“环境友好型技术产品”。

另外，公司的知识产权保护工作持续开展。2011 年，公司共申请发明和实用新型专利 9 项，其中申请发明专利 1 项，实用新型专利 8 项，新获发明专利授权 1 项，实用新型专利授权 2 项。公司还申请注册了 17 项“维尔利”联合商标。

（六）新业务拓展工作

2011 年，公司在固废处理领域的新业务拓展工作推进情况良好。公司有机垃圾处理业务的人员、技术储备基本完成，潜在客户和项目持续跟踪，有望 2012 年参与具体项目的投标工作；土壤修复业务的技术在不断试验摸索、人员不断补充，有望尽快开展土壤污染调查工作；污泥处理业务的相关技术已启动相关试验，潜在客户和项目已开始搜寻。

三、未来发展机遇和挑战

（一）垃圾渗滤液处理业务方面

2012 年是我国“十二五”环保规划实施的第一年，也是我国垃圾填埋场渗滤液处理 2008 新标准中要求各地垃圾填埋场必须配套建设渗滤液处理工程就地将垃圾渗滤液处理达标排放的限期（限期为 2011 年 7 月 1 日）到期后的第一年，国内二三线城市中未按照该标准建设的填埋场渗滤液处理工程新建或提标改造工程都可能将在今明两年陆续启动，这将为公司的垃圾填埋场渗滤液处理工程建设收入的持续增长提供充足的市场需求；另外，未来我国对垃圾焚烧处理设施的污染控制标准将逐步提高，环保监管将更加严格，这将大大激发国内垃圾焚烧厂配套建设渗滤液处理设施的刚性需求，将为公司在垃圾焚烧厂渗滤液处理工程建设收入的大幅增长提供机会。

虽然公司已经成为了国内垃圾渗滤液处理行业的龙头企业，并已具备技术、资本、品牌、客户资源等各项优势，但垃圾渗滤液处理行业未来同行业的竞争将越发激烈。因此，公司未来能否凭借已经具备的各项核心优势，在越来越激烈的同行业竞争中，持续扩大垃圾渗滤液处理业务的收入规模，保持该业务现有的

盈利能力，将是公司在该业务领域未来要面临的挑战。

（二）拟拓展的新业务领域方面

国家“十二五”规划中明确提出：“十二五”将对餐厨垃圾实施分类收集处置，且到 2015 年 50% 的设区城市初步实现餐厨垃圾分类收运处理。因此，“十二五”期间餐厨垃圾（有机垃圾）的处理工程的建设投资将会成为固废处理领域的又一投资热点。由于我国特有的饮食文化，我国餐厨垃圾的含水率均超过 50%，无论餐厨垃圾运用何种工艺进行处理，最终都将面临大量的高负荷有机废水的处理问题。因此，公司作为国内垃圾渗滤液处理行业的龙头，向餐厨垃圾综合处理业务进行产业链延伸具备先天的技术优势。

另外，国家的“十二五”环保规划中明确提出，将优先实施 8 项环境保护重点工程，投资需求约 1.5 万亿元。8 项环境保护重点工程中土壤污染治理与修复工程、污泥处理处置工程位列其中。这一规划的提出，将坚定公司大力拓展土壤修复业务与污泥处理业务的信心，为公司拓展上述两项新业务提供了政策支持和市场机遇。

公司在固废处理领域新业务的拓展，无论是有机垃圾处理业务、土壤修复业务、还是污泥处理业务，目前还处于前期技术试验和人员、项目储备阶段，还未真正参与过工程项目的实践，公司在相关新业务领域的技术和工艺是否能够在工程实践中成功运用，相关技术和工艺未来是否能够成为行业内的主流工艺，都还存在一定的风险和不确定性。另外，公司拟拓展的三项新业务领域虽然均已经拥有了国家政策的大力支持和广阔的市场前景，但同样想介入该三项业务领域的国内外资本和优势企业也很多，这三项新业务领域未来将面临激烈的竞争，而且未来面临的同行业竞争对手将强于公司现有的渗滤液处理行业的竞争对手，公司能否在未来新业务领域的项目竞争中脱颖而出，这些都将是公司未来面临的挑战。

总经理：李月中

二〇一二年三月八日