亿城集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2012-002

证券简称: 亿城股份

		7,4 4
	☑特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活动	□媒体采访	□业绩说明会
类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及 人员姓名	上海证券: 舒延飞	
时间	2012年7月26日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人	证券事务代表: 李秀红	
员姓名	证券事务专员:杨玉英	
	双方沟通了公司的经营情况和发展战略。	
	一、请介绍下公司下半年的可售资源和价格策略?	
	公司下半年的可售楼盘主要有西山公馆、燕西华府、天津	
	亿城堂庭、苏州亿城天筑、秦皇岛项目等。	
	公司坚持积极销售的	的原则,争取快速去化和回笼资金。各
投资者关系活动 个项目根据具体情况会采取不同的营销策略		采取不同的营销策略和定价策略。
主要内容介绍	^{序介绍} 二、请介绍下公司现有的信托情况?公司有无继续进行信	
	托融资的计划?	
	 公司目前还有一笔(言托融资,是和苏州信托合作的,用于
	苏州胥口 62 号地(即苏州亿城天筑项目)的开发建设。	
		异,公司肯定是优先使用银行贷款融 为一个补充性的融资渠道。

三、请介绍一下唐山项目一二级联动模式?目前的土地整理进度如何?

公司向唐山市政府提供资金用于一级开发,并不参与具体的拆迁、土地整理等事项。

公司在唐山参与了两个一级开发项目,一是大城山项目, 二是凤凰新城项目。公司已通过"招牌挂"程序获得大城山项 目约 173 亩土地,凤凰新城项目至今尚未"招拍挂"。

四、公司去年拿地较多,目前的资金状况怎么样? 今年有无拿地计划?

公司目前没有大额未付地价款,今年至今公司的销售进展和融资活动比较顺利,资金状况还可以。

公司现有的土地储备足够未来一段时间的开发需要,同时公司也一直在密切跟踪土地市场动态,坚持谨慎的态度,如果有各方面都合适的优质地块出现,公司也会考虑。

五、请介绍下公司投资的美国风电项目?未来公司会在这方面增加投资吗?会延伸到风电的上游环节吗?

公司进入风电行业,主要是为了对冲房地产行业的强周期风险,增加收入来源,平滑业绩曲线。为了降低涉足新行业的风险,公司选择了有丰富产业经验和行业资源的三一电气进行合作。美国风电项目已经签订了售电合同,投入运营后可以取得比较稳定的现金流。如果有合适的资源和合作伙伴,公司未来会在风电领域继续投资,关键看具体项目的可行性和收益水平。如果未来公司进一步投资风电,主要还将聚焦于风电运营环节,不会延伸到风机制造领域。

附件清单(如有)

无

日期

2012年7月27日