

证券代码：002243

证券简称：通产丽星

深圳市通产丽星股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	一、证券公司 瑞银证券有限责任公司：胡昀昀； 华林证券有限责任公司：刘博。 二、基金公司 信诚基金管理有限公司：单慧金； 金鹰基金管理有限公司：赵晨； 摩根士丹利华鑫基金：缪东航。
时间	2012年9月7日下午 14:30:00-16:00
地点	深圳 公司坂田生产基地
上市公司接待人员姓名	总经理：孙江宁； 证券事务代表：蒋祥庆。
投资者关系活动主要内容介绍	1、介绍公司非公开发行股票进展情况 公司已于2012年8月13日收到中国证监会的受理通知，根据发行计划，如能在本年四季度取得证监会的批复，将在明年年初择时发行。 2、介绍公司半年度经营情况，解读主要财务指标 (1) 半年度毛利率下降的原因？ 毛利率下降主要来自两方面原因，一方面，从今年2月

份开始最低工资标准以及全员工资普调致使人工成本上涨，另一方面，由于公司上半年根据原预期的新产品、新项目进行产能配套准备（如场地租金、人工及培训、配套设备等），但实际新产品、新项目低于预期，致使前期费用未能与产销形成配比；

(2) 上半年灌装毛利率为什么下降？

主要原因是公司从单一的灌装加工业务延伸到内容物采购和部分包材的采购，协助采购的毛利率较低从而摊低灌装业务的毛利率。

3、研发投入情况

公司非常重视新产品、新技术研发，最近三年公司研发投入均达到营业收入的 4%以上。

4、产能利用率

目前公司生产经营正常，产能基本接近饱和。

5、上半年成本压力影响毛利下降，请问下半年盈利方面会不会出现反转？

下半年解决利润下滑，止跌回稳，势头强劲，全球经济不景气，出口欧洲产品下滑，但出口美州产品上升趋势强劲，国内日化产品销售情况良好，三季度产销情况明显好于上半年。

6、竞争对手情况

公司同行规模各有差异，主要产品重点各有差异，短期内是一个共同成长的格局。

7、公司与客户之间的合作模式

公司与客户之间大多都是战略合作伙伴的关系，互相促进，共同成长，公司与客户签约的方式主要分为两类：一类为签订框架性协议，框架性协议主要就产品质量、供货保障、环境保护、定价原则、订单下达方式、结算方式、社会责任等方面作出约定；关于产品型号、规格、价格等具体事项由

	<p>公司与客户根据实际情况在框架协议条件下另行协商确认；具体订单数量以经客户确认的订单为准。另一类为直接签订供货协议，供货协议直接就产品型号、规格、价格、数量作出约定。</p> <p>8、公司产品的订价模式</p> <p>公司主要客户为国际知名品牌化妆品跨国企业，公司产品价格根据双方核定的材料定额成本、制造费用（含直接人工工资）、管理费用和利润率指标以及核定废品率指标，按照双方确定的定价公式进行定价。</p> <p>9、下半年风险</p> <p>全球经济、中国经济存在不确定，成本压力依然存在。</p> <p>接待过程中，公司总经理、证券事务代表与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《投资者关系管理制度》、《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公开。没有出现未公开信息泄露等情况，同时已按相关规定签署调研《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2012年9月8日