

北京久其软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：JQ2012008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中国银河证券股份有限公司 吴砚靖 北京乾坤上下资产管理公司 滕晓军
时间	2012年09月12日 14:00-17:00时
地点	北京久其软件股份有限公司·亦庄·509会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 王海霞 投资者关系主管 邱晶
投资者关系活动主要内容介绍	<p>（一） 公司产品介绍</p> <p>公司接待人向调研人员介绍公司面向政府的久其政府管理服务解决方案(GMS)、久其政府统计信息化解决方案(GSI)、政府登记审批类产品（CCP）、行政事业单位资产管理系统（GAMS），面向企业集团的久其集团管控解决方案（GMC）以及商业智能产品。</p> <p>（二） 会议交流内容纪要</p> <p>滕晓军： 公司政府业务的主要竞争对手有哪些？</p> <p>王海霞： 久其目前已与 40 多家部委建立了良好的合作关系，为政府客户提供百余种产品，不同的客户不同的产品碰到的竞争对手不同。</p> <p>滕晓军： 公司项目的实施周期一般是多久？</p>

王海霞：项目周期是由项目的复杂程度、规模和客户需求而定，周期较短的为 1-2 个月，较长的为 1-2 年，一般的为 4-6 个月。

滕晓军：公司项目收入确认原则是什么？

王海霞：公司单机版产品如决算软件，产品卖出后确认收入；公司定制软件开发项目按合同约定，在项目实施完成并经对方验收合格后确认收入，若合同约定完工比例的，按合同约定的完工确认条件确认收入；公司为客户提供的技术服务收入，是在劳务提供后收到客户价款或取得收取款项的证据时确认收入。

滕晓军：公司研发投入比例是多少，其中每年资本化部分是多少？

王海霞：久其一直非常重视技术创新，去年研发投入共计 9926 万元，占营业收入的 41%，其中资本化部分占研发总投入的 20%。

吴砚靖：与其他同行公司相比，贵公司今年半年度亏损较大，请问为什么？

王海霞：一方面，受经济影响，公司部分项目延后导致公司营业收入减少；另一方面，也是较为重要的影响因素，公司人工成本提升导致费用增加；此外，公司投入研发的云应用产品尚未产生收益。

吴砚靖：三季度也将结束，公司延后的项目目前进展怎样，公司预计全年情况怎样？

王海霞：针对半年度情况，公司已采取多项措施保障重点项目的签约和验收，但全年情况目前还不好预计，可关注我公司下月发布的第三季度报告。

吴砚靖：公司的商业智能产品与东方国信的计费系统有区别吗？

王海霞：久其与东方国信均主要是为通信行业客户提供商业智

	<p>能产品，但各自产品涉及的领域不同，久其围绕客户财务管理分析提供商业智能产品，而东方国信的产品是围绕客户的业务管理。</p> <p>滕晓军：公司关注目前国内外的一些新技术吗，如云计算，公司有没有什么计划？</p> <p>王海霞：久其内部设有软件研究院，专门负责公司研发平台的建设和新技术的研究工作。公司今年年初召开了“久其云计算战略发布会”，计划推出面向小微企业的云应用产品，此外，公司内部也在着手开发 PAAS 平台。</p> <p>滕晓军：王总，您未来最看好的公司项目有哪些？</p> <p>王海霞：政府业务方面：1. 行政事业单位资产管理升级系统已开发完成，预计近期会在几个省份和部委进行试用，明年开始在全国范围内进行推广；2. 之前的政府统计系统多在部委本级部署，后期计划将在省级进行二级部署，目前交通运输部的交通运输统计系统已开始省级推广；3. 国资委产权登记系统今年开始在央企和省级国资委进行二级部署，后期将计划扩充管理内容；4. 久其形成的围绕政府部门财务监督管理的解决方案也将进行大范围推广。企业集团业务方面：随着大型企业集团对财务经营风险管控的重视，久其贴合企业客户需求的集团管控解决方案面临着良好的市场前景，目前久其集团管控解决方案已在建筑地产、能源、旅游商贸等多个行业应用。</p> <p style="text-align: center;">本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2012 年 9 月 12 日