

拓维信息系统股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2012-018

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	长江证券杜见平
时间	2012.10.30 15:00
地点	董秘办公室
公司接待人员	龙麒 陶靖
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>Q：公司转型的原因？</p> <p>公司所处行业近两年发生了较大的变化，同时公司的增值业务也做到了顶峰，因抗风险能力较一些小公司强点，公司未因此而消亡，但不可避免地仍是受到了一定的影响。过去的十年属于互联网，未来的十年将是移动互联网的天下，公司两年前就开始考虑转型的事情，我们除了要考虑让公司活下去、让员工不丢工作以外，还要以公司的发展为前提进行思考。因此公司决定在垂直细分领域上布局动漫、电商、教育这几个点，进行深入拓展。</p> <p>Q：公司教育业务的商业模式、盈利模式以及未来发展？</p> <p>公司的移动教育涉及三个模块：校讯通、名校联盟及实体培训。校讯通业务是连通家长、学校及孩子的桥梁，让家长通过短信及时掌握小孩在校情况以及学校教育信息，家长们对校讯通有刚性需求，它的盈利模式是用户定制校讯通业务后以手机话费形式扣取费用，公司与移动再进行分成；名校联盟是我们在网上提供名校的课堂视频、试题等资源，用户也是通过包月定制来观看和使用；实体培训则是按课时来进行收费。</p> <p>我们发展校讯通看中的并非业务本身，而是服务的广大学生用户，通过广大用户群体，公司可以叠加其他的教育产品，例如名校资源；名校联盟以及实体培训是公司去年才开始进行</p>

	<p>尝试的新模块，当前对收入的贡献有限。校讯通业务发展已逐渐趋稳，实体培训仍处于市场培育阶段，公司明年将重点发展名校联盟。</p> <p>公司目前正研发一款服务于学生、家长及学校的手机应用软件“微校”，让用户能更便捷的享受我们的服务内容。今后公司还将深入发展教育信息化服务，介入学校教务、学籍管理等信息化服务，更好的为用户提供人性化、智能化的全面优质服务。</p> <p>Q：公司手机动漫的发展？</p> <p>当前手机动漫产品的形态超八成采用的仍是彩信形式，这种产品形式从当前动漫产业发展环境来看，已趋于落后，需要进行改变才能有所突破。</p> <p>公司之前主要与移动进行合作，并为他们的动漫基地提供技术服务支撑，线下辅以动漫大赛进行推广。今年引进了专业的人才团队，为公司构建一个聚集国内外优秀作品的平台，初期运营时不会将盈利作为主要目的，重在新平台的成功构建以及人气的累积，相信大家在明年就能看到成果。</p> <p>投资者建议：</p> <ul style="list-style-type: none"> ① 看到最近的幼儿园虐童事件，希望公司能在教育方面研发并提供与监管有关的服务应用； ② 希望公司新建的动漫平台做到更开放、更注重用户的互动性。
附件清单	无
日期	2012.10.30