

## 拓维信息系统股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2012-020

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <span style="float: right;"> <input type="checkbox"/> 分析师会议  <input type="checkbox"/> 业绩说明会  <input type="checkbox"/> 路演活动  <input type="checkbox"/> 其他                 </span>
参与单位名称 及人员姓名	方正证券王玉
时间	2012.12.12 上午 10:00
地点	董秘办公室
公司接待人员	龙麒 陶靖
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>Q：一直看好公司的发展，但转型影响了公司业绩，想了解一下公司进行转型的原因？</p> <p>公司所处行业在近两年发生了较大的变化，同时，公司的传统增值业务已做到了顶峰，面对这样的内外部环境，公司虽然具有一定的抗风险能力，但那只是相对一些小公司而言，公司在这种环境下未消亡却不可避免受到了一些影响。就如我们董事长说的，未来十年是移动互联网的天下，我们首先要考虑的是让公司活下去，才能图公司的长远发展。所以，明知转型对于一个公司而言是艰难的，在业绩不稳定的时期，我们仍坚定转型的决定。我们综合考虑自身具备的优势资源，对公司业务进行了重新梳理和深入思考，最终决定在垂直细分领域上布局文化创意、移动电子商务、移动教育这几个点来进行深入拓展。</p> <p>Q：目前来看，公司传统业务可能将面临继续下降，公司有什么打算？</p> <p>这块业务业绩下滑也是导致公司今年总体业绩下滑的主要原因，即便如此，公司的传统业务目前也还不会消亡。虽然当前市场上传统业务提供的服务已经越来越不能满足客户的需求，主要是因为业务形式单一造成的，但仍存在改进的空间，尤其手机游戏这一块，市场需求还是蛮大的，大家可以利用众</p>

	<p>多的碎片时间来使用，所以公司今年也还引进了相应的团队来发展该块业务。</p> <p>Q：移动教育的收费模式？今年这块增长率已很高，明年的发展是否会相对“止步”？</p> <p>移动教育包含校讯通、名校联盟及实体培训三个模块。用户定制校讯通业务后以扣取话费形式付费，公司再与移动进行分成；名校联盟是在网络平台上提供名校课堂视频、试题等教育资源，用户通过手机付费包月费用来使用；实体培训则按课时进行收费。</p> <p>今年移动教育的业绩增长主要依赖于校讯通业绩的增长，这归功于公司对校讯通的布局；今后，随着名校资源的推广，教育品牌的打造，产品也将更加精准、更加贴切用户的需求，移动教育的线上线下业务将走出培育期产生收益，教育领域的增长将不局限于校讯通业务，因此公司移动教育的盈利是可持续的。</p>
<b>附件清单</b>	无
<b>日期</b>	2012.12.12