

拓维信息系统股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2013-001

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	东兴证券陈虎
时间	2013.1.22 上午 9:00
地点	董秘办公室
公司接待人员	龙麒 陶靖
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>Q：今年的转型较去年会有区别吗？发展重心在何处？ 公司转型的大方向是不变的，但转型过程中，我们会对内部结构进行适当的微调。当然，我们今年的发展重点仍将放在移动教育上，纯互联网产品有待孵化。</p> <p>Q：移动教育与学大、学而思的模式是否有交叉或者冲击？ 有一定的交叉。学大、学而思的业务发展模式是从线下往线上走的，我们的移动教育刚好相反，从校讯通开始布局，建立名校联盟并发展到线下的实体培训，我们今年将继续丰富移动教育的线上资源，打造更具影响力的名校联盟。</p> <p>Q：校讯通在公司教育中占比多大？增速是否还存在空间？ 校讯通在公司移动教育中占比有近九成，当前移动教育的业绩增长主要依赖于校讯通业绩的增长；目前我们的校讯通已经做到了 12 个省份，每个省份在深度上仍存在拓展空间，13 年我们会维持现有的基础，深度挖掘客户群体。今年，我们将大力推广名校资源，打造拓维教育品牌，让线上线下业务走出培育期，不断优化移动教育业务的内部结构，使教育业务的增长不局限于校讯通业务。</p>

	<p>Q: 公司软件服务业务收入下滑, 13 年情况是否有好转?</p> <p>公司传统业务的业绩下滑主要是受到了行业环境的影响, 13 年的整体环境将有所改善, 公司订单情况应该会强于 12 年, 逐步回复到正常时期的水平。</p> <p>Q: 公司会申请虚拟运营商资格吗?</p> <p>公司当前拥有满足成为虚拟运营商的资格和实力, 有机会来临的话, 公司是不会轻易放弃的。</p> <p>Q: 公司 13 年的发展是否有融资需求?</p> <p>我相信所有需要发展的上市公司都有融资方面的要求的。公司移动教育的线上线下业务如果仅凭借自身资源进行发展, 成长将非常缓慢, 公司对教育业务的发展理念是采取内伸外延的方式。</p>
附件清单	无
日期	2013.1.22