

证券代码： 000157/1157

证券简称： 中联重科

中联重科股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2012- 006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	行健资产管理公司 Jacky
时间	2012 年 12 月 19 日
地点	长沙银盆岭中联科技园董事楼 9 会
上市公司接待人员姓名	董事会秘书申柯、董秘办范炜
投资者关系活动主要内容介绍	宏观经济形势及工程机械行业情况进行了交流。
附件清单(如有)	会议记录
日期	2012 年 12 月 19 日

来访记录

时间：2012 年 12 月 19 日

方式：会谈

来访者：行健资产董事潘振邦先生、蔡雅颂先生

接待者：申柯、范炜

会议记录：

1、混凝土销售增长速度开始下滑，是否可谈一下下半年整体的情况？

季度上看，三季度是弱季，整体速度是有放缓。10 月份，宏观方面的政策变动不大，整体销售延续了第三季度的趋势，再加上高基数，因此整体出现一定程度的下滑。

2、混凝土明显和其他产品跌幅不同步，原因在什么地方？

混凝土和房地产市场相关程度更大，起重机和基础建设幅度一样。另外，有一个禁止现场搅拌混凝土的政策，在中西部仍旧需要推进。因此，今年混凝土机械有好的增长，原因是中西部和三四线城市禁止现场搅拌的政策得到更好的落实。今年增长最快的地方都是在中西部地区。这个情况会继续持续。目前来看，中西部和一二线城市城镇化建设的速度还有一定的差距。实际差距比较大。

3、现场搅拌和工厂搅拌的区别？

现场搅拌就是在现场搅拌水泥、沙子，噪音和粉尘太大，对于环境污染严重。另外，混凝土的质量也有差距。

4、销售渠道方面的拓展？

在县一级的地方，公司已经开始有销售和服务人员，增加还是比较快。混凝土销售人员大概是三一的一半，现在是 1:1，售后服务人员大概是三一的 80%；

5、资金方面，目前仍旧还是保存在紧张的程度。公司的资金优势，有一定作用，但是不应该被夸大。竞争的结果一定都是一致的。

6、资金方面的问题，未来要和一些重点客户保持一定的关系，我们需要和他们保持一定的支持。这些重点客户的支付能力实际上是没有问题的。

7、用什么方法增加回款：比如增加对销售人员的激励；有些客户的信用情况是不错的。这主要是对逾期的账款的催收情况。

客户签署：

