深圳市通产丽星股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 017

投资者关系活动	√特定对象调研□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□	分析师会议
类别	□媒体采访 □⊻	业绩说明会
	□新闻发布会 □!	路演活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他)	活动内容)
参与单位名称及	一、投资机构	
人员姓名	深圳桑海通投资有限公司 杨振国	
时间	2013年3月8日下午9:30-10:30	
地点	深圳 公司坂田生产基地	
上市公司接待人	副总经理/董事会秘书: 彭晓华	
员姓名	董事会办公室人员:张雅芳	Î
投资者关系活动	一、介绍公司基本情况	
主要内容介绍	二、互动沟通	
	(一) 再融资及募投项目进展情况	
	1、本次非公开发行股	票申请已于2月1日获中国证监会
	发审委无条件通过,待领	取正式核准批文。
	2、本次募投项目根据:	公司发展需要已陆续开展实施。
	资产收购项目:已于2	012年10月26日成功摘牌,并已缴
	纳部分价款。	
	广州丽盈技改项目: 土	主建已于 2012 年 11 月 29 日开动工建
	设,目前地面以下部分工程	已完成。
	苏州通产丽星建设项目	:前期报建手续已基本完成,准备动
	工建设。	

通产丽星技改项目和技术中心升级项目均已陆续启动实施。

3、本次募投项目实施后,新增产能约19亿支,具体明细如下:

项目名称	达产产能
广州丽盈 技改项目	软管 7,500 万支/年 吹瓶 20,000 万支/年 注塑 27,778 万支/年 灌装 22,222 万支/年
苏州通产 丽星建设 项目	软管 12,500 万支/年 吹瓶 20,000 万支/年 注塑 22,250 万支/年 灌装 22,250 万支/年
通产丽星 技改项目	软管 11, 250 万支/年 注塑 27, 778 万支/年

从建设期到完全达产,上述产能将分年度释放,逐步消化; 募集资金投资项目达产后公司产能的扩张速度与公司以往 年度平均增速相当。

(二)公司所处行业发展前景

近十年来全球化妆市场呈现出坚韧、持续、稳定的增长, 未 曾 出现过停滞或负增长的情形。即使在 2008—2009 全球性 经济危机之年增速放缓,仍很快在复苏中回到历史正常增长水 平, 截至 2011 年全球化妆品市场规模已达 1530 亿欧 元。在美 国和亚洲市场的强劲带动下,2011 年全球化妆品市场的高端产 品增长 7.7%。中国已成为全球第三大化妆品消费大国,中国的 化妆品市场已成为全世界最大的新兴市场,而 城市化进程的加 速将为中国化妆品市场提供更大的发展空间。作为化妆品配套行 业,化妆品塑料包装企业将面临更多的机遇,但由于金融危机、 原材料、 用工成本以及人民币升值压力的影响,化妆品塑料包 装也将受到双重压力:一方面,由于成本的上涨化妆品企业纷纷将部分成本转嫁到上游企业;另一方面,由于原材料价格和人工成本不断上涨,对自身产品成本产生了巨大压力。 因此,未来化妆品包装行业 的 竞争将更加激烈,部分资金和研发实力较弱的企业将逐渐退出,推动实力较强的大型化妆品包装企业进一步壮大,市场集中度将 进一步提高。

公司作为中国化妆品塑料包装行业的龙头企业,未来的发展 趋势将既是机遇又是挑战。公司将坚持"品牌延伸、区域延伸、 产品延伸"的市场战略,加大现有客户的服务延伸及新客户、新 品牌、新产品的开发,同时加大海外市场的拓展力度,保持业务 的持续增长。

(三)食品包装与化妆品包装所用材料的区别

所用材料大类主要是聚乙烯、聚炳烯,但对于不同的客户及 不同的产品所用材料品牌可能不一样,具体经客户与公司双方确 认。

(四) 2013 年实现经营计划的措施

2013 年在严峻的外部经济环境下,公司将通过实施对外的"精益服务"和对内的"精益生产"战略,达到"精耕细作,持续发展的目的。2013 年公司将持续加大技改技措力度,提高自动化程度和生产效率,优化产品结构,努力消除人工成本上涨的不利影响;同时通过提效降耗、减员增效、精益生产、审慎投资等内部管控手段,全面降低制造成本和管理费用,提升公司盈利能力,努力实现 2013 年经营计划。

接待过程中,公司董事会秘书与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照《投资者关系管理制度》、《信息披露管理制度》等规定,保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公开。没有出现未公开信息泄露等情况,同时已按相关规定签署调研《承诺书》。

附件清单(如有)	无
日期	2013年3月8日