



国光电器股份有限公司
股票代码：002045

投资者接待记录

调研机构：金鹰基金管理有限公司 冯文光先生 宝盈基金管理有限公司 张为仁先生

接待时间：2013年3月26日 下午 14:00—15:00

接待地点：公司 205 会议室

接待人员：副总裁兼董事会秘书凌勤，证券事务代表张金辉

本次接待主要就公司基本面情况和四个子公司（国光电子、仰诚精密、美加音响以及梧州恒声）发展规划进行沟通和交流，主要交流的问题如下：

张为仁：请简要介绍下公司 2012 年基本情况及 2013 年目标。

国光电器：2012 年公司出现大的亏损主要是对 Aurasound 应收账款、相关存货等计提总计约 1.99 亿元的减值准备和主要几个事业部的经营亏损所致；2013 年对公司来说将是一个恢复年，争取逐步恢复到以前年度正常的盈利水平，本年度公司 OEM\ODM 业务将以提升盈利能力为主，对各个事业部定的目标是至少扭亏。

冯文光：公司未来增长的重点会是哪一块业务？

国光电器：未来公司重点业务还是音响业务，其中 OEM\ODM 业务是主要的部分，同时加大对音响自有品牌的开拓力度。OEM\ODM 业务除继续沿用大客户开发，大客户维护策略，同时增加开发毛利较高的中小型客户。原有的大客户仍有开发潜力，比如公司有生产某大客户多媒体音响，还会有切入该客户消费类或者专业类音响机会。公司有较强的能力使未来几年公司音响业务的规模持续发展，重点是要提升公司盈利能力。

张为仁：简要说下公司四个子公司（国光电子、仰诚精密、梧州恒声、美加音响）基本情况及 2013 年主要目标。

国光电器：国光电子即公司电池事业部，目前产品构成主要包括蓝牙耳机、手机、移动音响、学习机电池，客户也就主要是蓝牙耳机、手机、移动音响以及学习机的客户，电池业务现在规模还没有做大，客户群也不是很优质，但目前有改善客户群的机会，订单量也因此有增长潜力，2013 年目标是扭亏，实现盈利。

仰诚精密即公司微电声业务，目前主要产品为手机用的微型扬声器，由于销售尚未形成规模，并且需继续投入，2012年也是较大亏损，2013年将继续加大对客户开发，目标也是要扭亏。

梧州恒声事业部由于2012年处理了轧钢业务，出现较大亏损。2013年梧州恒声将加大对外接单能力，希望能够在客户开发上有所突破，在2013年实现扭亏。

美加音响即国内音响事业部，2012年由于受经济环境不景气、大音响环境萧条、房地产调控等因素的影响，销售额大幅减少，也出现较大亏损。根据去年下半年音响市场调研结果，未来产品将逐步对家用音响在外观、功能、体积，以及和多音源衔接、融合方面作新的定位和设计，并在销售模式上也扩大网上电子商务，2013年的目标也是要回复盈利，未来几年要逐步回复较大的规模和正常的盈利。