

证券代码：002589

证券简称：瑞康医药

山东瑞康医药股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	上海泽熙投资管理有限公司 周浩 民生证券 李平祝	
时间	2012年10月30日	
地点	山东瑞康医药股份有限公司	
上市公司接待人员姓名	总经理：张仁华 董事会秘书：周云	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、未来毛利率情况</p> <p>瑞康利用现有网络，介入高毛利的器械与疫苗业务，毛利率下滑风险较小。</p> <p>2、现金流情况</p> <p>行业内医院正常回款周期在4~6个月，瑞康应收账款周转处于合理区间，我国医院终端处于产业链强势地位，现金流较差符合行业现实。</p> <p>3、山东医药市场情况以及公司占比情况</p> <p>从区域销售看，山东共有医药商业公司845家，是一个医药商业非常分散的区域，瑞康2011年占山东药品商业总额的5.2%，位列第二，在行业内生性整合驱动下如果未来五年</p>	

	<p>市场份额将逐步提升</p> <p>4、公司直销模式优势在哪里</p> <p>公司聚焦直销业务和高端医疗领域，业务优势突出，众所周知直销业务模式具有毛利率较高、终端掌控能力强、对医药工业企业的价格谈判能力强、争取医药工业企业配送权占优等优点。</p> <p>5、公司未来发展方向是？</p> <p>公司正不断延伸现有业务，提升公司整体盈利水平：公司2012年7月发布非公开发行股票预案，用于医疗器械配送项目、医用织物洗涤和生产项目，新项目不仅可以依托公司现有渠道，实现成熟渠道再利用，同时有助于公司提升整体毛利率水平，并提升公司除配送外对医院市场的其他服务能力，提升终端市场竞争力。</p> <p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，未出现未公开重大信息泄露等情况；同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2012年10月30日