

证券代码：002340

证券简称：格林美

公告编号：2013-025

## 深圳市格林美高新技术股份有限公司 2012 年度报告摘要

### 1、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

#### 公司简介

股票简称	格林美	股票代码	002340
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	牟健	韩红涛	
电话	0755-33386666	0755-33386666	
传真	0755-33895777	0755-33895777	
电子信箱	mujian@gemchina.com	hanhongtao2000@126.com	

### 2、主要财务数据和股东变化

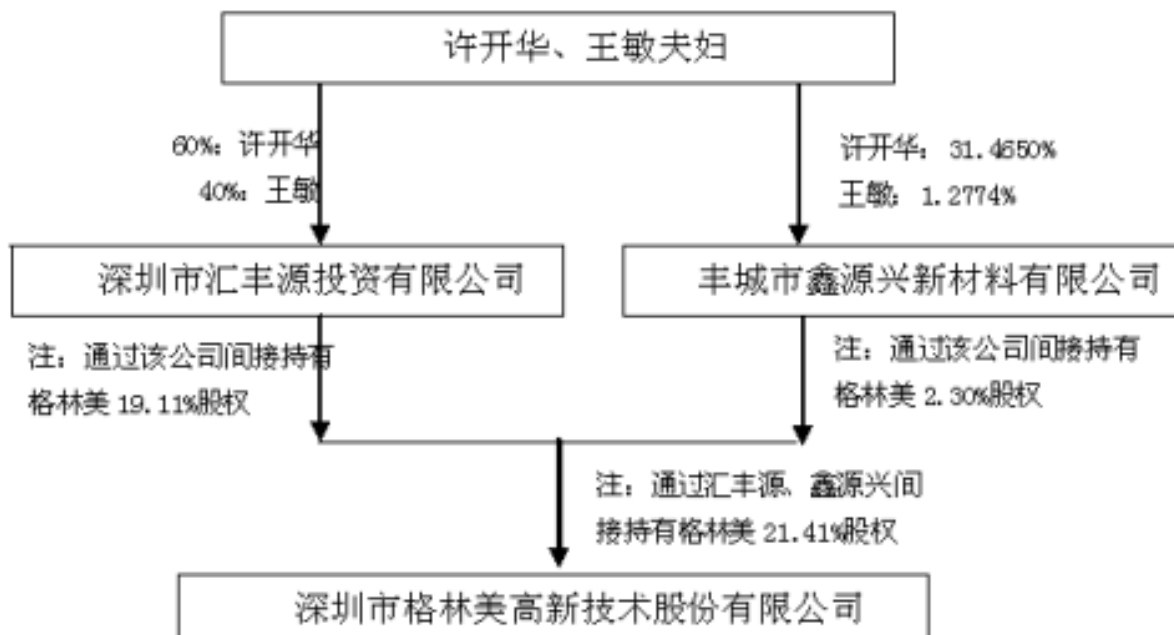
#### (1) 主要财务数据

	2012 年	2011 年	本年比上年 增减(%)	2010 年
营业收入(元)	1,418,421,038.62	918,614,435.95	54.41%	570,004,048.39
归属于上市公司股东的净利润 (元)	134,635,571.01	120,540,374.16	11.69%	85,687,694.29
归属于上市公司股东的扣除非 经常性损益的净利润(元)	64,035,690.50	76,033,918.78	-15.78%	65,825,570.01
经营活动产生的现金流量净额 (元)	-250,631,873.37	117,400,992.62	-313.48%	-334,439,042.98
基本每股收益(元/股)	0.23	0.24	-4.17%	0.18
稀释每股收益(元/股)	0.23	0.24	-4.17%	0.18
加权平均净资产收益率(%)	6.13%	10.12%	-3.99%	8.87%
	2012 年末	2011 年末	本年末比上 年末增减(%)	2010 年末
总资产(元)	6,350,336,886.65	3,928,247,098.40	61.66%	1,926,421,644.37
归属于上市公司股东的净资产 (元)	2,223,830,018.29	2,162,956,053.33	2.81%	1,054,626,959.57

## (2) 前 10 名股东持股情况表

报告期股东总数		41,162	年度报告披露日前第 5 个交易日末股东总数	44,332		
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例 (%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
深圳市汇丰源投资有限公司	境内非国有法人	19.11%	110,764,160	110,764,160		
广东省科技风险投资有限公司	国有法人	11.75%	68,129,699	0		
丰城市鑫源兴新材料有限公司	境内非国有法人	7.02%	40,706,120	0		
深圳市协讯实业有限公司	境内非国有法人	5.9%	34,183,760	0		
天津晟乾宝典股权投资基金合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	3.28%	19,000,000	0		
上海戴德拉投资管理合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	1.76%	10,200,000	0		
兵工财务有限责任公司	国有法人	1.73%	10,000,000	0		
中国银河金融控股有限责任公司	国有法人	1.69%	9,800,000	0		
国都证券有限责任公司	境内非国有法人	1.67%	9,680,000	0		
深圳市殷图科技发展有限公司	境内非国有法人	1.62%	9,401,996	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	(1) 深圳市汇丰源投资有限公司法定代表人王敏与丰城市鑫源兴新材料有限公司法定代表人许开华为夫妻关系；(2) 其他股东无关联关系。					

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 3、管理层讨论与分析

## 3.1 公司总体经营情况

2012年，国际经济持续疲软，市场需求不旺，国际有色金属价格持续下跌，导致公司主营产品钴镍铜的市场价格持续走低，给公司经营带来严峻的挑战，但是，公司在经营团队和全体员工的努力下，克难奋进，在产业扩展、市场增长、资本市场拓展等方面实现了跨越发展，如期完成预期经营目标和各项建设任务，奠定了公司持续稳定快速发展的坚实基础。

## (1) 经营业绩实现稳定增长

公司的钴镍铜等金属、塑木型材、电子废弃物回收处理等各项业务，在2012年得到逐步提升，实现业绩稳步增长。公司实现销售收入141,842.10万元，同比增长54.41%，实现归属于上市公司股东的净利润13,463.56万元，同比增长11.69%，钴镍粉体销售2,994.48吨，同比增长39.53%；电积铜销售5,835.01吨，同比增长49.69%，塑木型材销售9,668.81吨，同比下降18.17%。

## (2) 循环利用产业向深度和广度拓展，产业链与产业覆盖区域进一步加强

2012年，荆门格林美、江西格林美入选国家第一批废弃电器电子产品基金补贴名单。格林美在湖北、江西的电子废弃物产业基地全面运行，废旧家电的拆解总量达130余万台，成为国内废旧家电拆解的主力企业。

2012年，公司取得武汉、天津、江西等大型城市的报废汽车回收处理资质，正式启动了

湖北、江西的报废汽车处理基地的建设。

2012年，江西格林美注塑生产线已全部安装完毕，使江西格林美从单一的电子废弃物业务延伸到废塑料完整的循环再造，为公司电子废物深加工方面打开了一条新模式。同时，江西格林美还取得了环保部废塑料、废五金进口资质，开通了由国内获取废弃资源到向全球获取废弃资源的渠道。

**(3) 收购江苏凯力克，打通废旧电池、报废电池材料到新能源电池材料制造的循环产业链。**

2012年12月，公司完成凯力克的股权收购。通过此次收购，公司完善了钴产品线，将下游产品拓宽至电积钴、钴酸锂、镍钴锰酸锂等，打通废旧电池、报废电池材料到新能源电池材料制造的循环产业链，建成世界先进的新能源电池材料加工基地。

**(4) 循环消费商业模式创新，进一步推动回收体系建设**

**循环消费的全新商业模式成功推进**

“格林美3R循环消费社区连锁超市”在武汉、荆门启动后，通过3R超市辐射所在区域的社区、政府机关和企事业单位，向社区居民、政府机关企事业单位宣传推广低碳商品，同时建立废旧物资回收合作关系。通过电话预约上门回收、信息登记、直接交投到店面、以物换购、低碳积分、建立签约的战略合作关系等方式，进行3R产品配送与废旧物资回收合作。随着3R超市的推广，格林美循环消费的新型商业模式正在成功复制与推进。

**区域性集散交易大市场**

2012年，公司启动格林美武汉城市圈（仙桃）城市矿产资源大市场建设，主要建设覆盖武汉城市圈，辐射华中地区的城市矿产资源的集散大市场（含再生资源集散分拣中心、报废商品与二手商品的展示销售中心、报废汽车零部件循环利用中心、再生资源信息中心），标志着公司向再生资源集约化、规范化、信息化的集散、分拣、综合利用、展示与购销的区域性大型再生资源绿色集散交易大市场的商业模式的转变。

**与政府机关、企事业单位等公共机构合作建设废旧商品回收体系**

国家商务部、国务院机关事务管理局推动回收企业和机关服务管理部门，合作建设公共机构废旧商品回收体系。武汉格林美被确定为湖北省公共机构废旧商品回收利用承办企业，先后与湖北省人民政府法制办公室、湖北省人民政府扶贫开发办公室、武汉市发改委、武汉市审计局等政府机关、企事业单位联合，共同推动废旧商品回收体系建设。

**(5) 勇于创新，成为再生资源领域技术创新的先导者。**

2012年，公司成功申请87件专利，国家/行业标准立项和发布15项，建立了公司在稀土、

稀贵、稀散等金属回收再利用领域的技术和标准体系，承担了国家“863”计划“废弃电子产品线路板绿色回收与资源化的关键技术”，提升了公司的核心竞争力。商务部循环经济研究基地在格林美成功挂牌，成功举行了电子废弃物整体资源化产业技术创新战略联盟的启动，荆门格林美成功成为国家物联网支撑计划的实施基地，标志着格林美在再生资源领域技术创新再一次走在同行业前列。

### 3.2 2013年度经营计划

公司总的经营目标：2013年，公司将围绕促生产，降消耗，实现规模大增长而激情奋进，主要有以下几个方面：

(1) 快速推进已建项目的达产达能，保障目标业绩的实现；

(2) 快速完成废旧电路板中稀贵金属与废旧五金电器、废塑料的循环利用项目的建设，达到预期目标；

(3) 创新商业模式，快速推进仙桃城市矿山集散大市场的建设，实施再生资源的大宗化和集约化收集与交易；同时，以城市为单元，进一步推进3R循环消费连锁超市的建设，形成新型循环消费的商业模式；

(4) 稳步推进江西、湖北、天津等省市的城市矿产循环产业园项目的建设，积极推动公司循环产业的业务范围向报废汽车业务扩展；

(5) 推进动力电池三元材料的建设，完善与凯力克的低成本产业链的整合，发挥协同效应；

(6) 进一步加强研发，提升核心竞争力。2013年，公司将围绕超细钴镍粉末、电池材料、电子废弃物整体资源化、稀贵稀有金属资源的循环利用展开研究，为公司业绩增长提供技术保障；

(7) 加强人才培养与引进，为公司未来发展提供人才支撑。建立良性激励机制与竞争机制。通过合理措施平衡企业发展与人才引进的步伐，稳妥执行既定的人才培养与引进计划，形成公司内部良好的人才梯队与人才储备。同时加大力度建立企业人才良性竞争机制，打造适合未来格林美发展的管理团队。

(8) 加强管理体系建设，化解快速扩张带来的管理风险。通过管理结构设计、制度设计、成本控制体系设计与信息化体系建设，加强对各分子公司与生产基地的管理掌控。公司从2012年开始着力于加强集团管控，目前已初见成效，2013年公司将在前期集团管控工作基础上，梳理完善集团产业链条，打通公司与各分子公司之间的各种资源共享和产业协同之路，通过对子公司的全面管理与资源整合来实现公司利益最大化。

### 3.3 资金需求与筹措

公司将根据发展战略的需要，在考虑资金成本和债务结构的前提下，合理利用各种融资方式，满足公司未来业务发展的资金需求，快速实现公司的发展战略，为股东创造更大的效益。

### 3.4 风险分析

#### (1) 宏观环境经济及政策风险

国际金融经济环境短期内仍不容乐观，影响国内需求持续放缓，同时受金融政策的影响导致企业资金链紧张，特别是中小企业的需求放缓。2013年全球经济具有不确定性，中国经济也面临巨大挑战，市场竞争加剧。面对激烈的市场竞争，公司将通过技术、管理、营销等全方位的合理调整和改善，进一步提高公司的核心竞争力，保障公司的平稳发展。

#### (2) 管理风险

随着公司经营规模不断扩大，产业链不断延伸，公司面临着保持员工队伍的稳定、提升员工素质、建设和谐向上的企业文化、加强企业内部控制和财务管理等多方面的管理风险。公司将通过不断的完善管理体制及内部控制体系，创新公司管理理念；公司财务实行统一管理，资金统一调度，加强了资金利用率的同时有效控制了财务风险；完善人力资源基础管理，进一步健全公司薪酬体系，将员工薪酬与业绩、能力等级挂钩。公司在拓展规模的同时，也将积极采取各种措施使管理模式逐步规范化、标准化、专业化、信息化、精细化，防范管理风险。

#### (3) 人才风险

公司在生产规模的逐步扩大，同时在其他省市迅速进行“城市矿产”资源开采的过程中，对管理人员、财务人员、技术人员等各方面的人才需求急剧增加。对此公司一方面通过有计划地组织各类在职技术人员参加各类技术培训，提高素质，大力培养经营、管理、技术等方面的骨干人才；另一方面通过加强科技人才的引进力度，特别是高层次和成熟人才的引进；其次，进一步完善公司人力资源管理制度，保持公司人员队伍的稳定，加强人力资源储备。

## 4、涉及财务报告的相关事项

### (1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

无

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

无

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

本年度通过收购江苏凯力克钴业股份有限公司51%的股权，合并范围新增江苏凯力克钴业股份有限公司。本年度新增子公司湖北省城市矿产资源循环利用工程技术研究中心。

(4) 董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

不适用

深圳市格林美高新技术股份有限公司

法定代表人：

2013年4月20日