

拓维信息系统股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2013-005

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	普尔投资朱一峰
时间	2013.06.24 上午 10:00
地点	董秘办公室
公司接待人员	龙麒 陶靖
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>Q：公司移动互联网的布局？</p> <p>公司去年转型移动互联网，全面构建组织能力，不断孵化产品，围绕战略进行了组织架构调整以及产品结构调整，确定了以教育服务和手机游戏动漫为当前核心发展方向，同时，这两块业务的盈利模式在目前看来也是比较清晰的。</p> <p>Q：移动教育各模块盈利情况如何？</p> <p>公司移动教育当前主要收入来源还是校讯通业务，校讯通业务的收入能占到移动教育总收入的八成左右。</p> <p>Q：校讯通在目前市场的成长空间有限，容易被飞信等类似应用替代，公司对此有没有相应的举措？</p> <p>校讯通这项业务已经开展了十多年，作为学校和家长沟通的短信平台，为用户提供了较为贴心的服务，我们作为服务提供商，在提供好服务的同时，随着信息技术不断的升级和更新，公司加强了对产品的升级和技术更新方面的研发工作。</p> <p>公司目前研发了一款基于现实教育关系的教学平台——“微校”，方便学生、家长、老师随时随地工作、沟通，作业、互动教学、成绩单、课程表等教育成果都可以在微校上获得体现。</p>

	<p>Q: 名校资源已有的合作院校?</p> <p>公司目前与长郡中学、北京四中、北大附中、南宁二中等均有合作, 今后还会逐步扩大合作院校的范围。</p> <p>Q: 线下培训发展规划?</p> <p>线下培训是公司移动教育的辅助业务, 当前阶段, 我们将优先提升现有教学中心的利用率, 加强教案及教学方法的研究, 同时提高整体师资团队的教学水平, 以此来提升盈利空间。</p> <p>Q: 千元智能机的普及为手游的迅猛发展奠定了基础, 公司今年游戏有什么具体的进展计划?</p> <p>公司此前的游戏业务以代理为主, 成功代理了宝开公司的经典游戏《植物大战僵尸》等, 今年这块的收入增长也比较稳定, 我们还会继续寻找合适的游戏进行代理。</p> <p>今年的游戏业务将采取“代理+自研”的模式发展, 公司去年底便引入了相关人员组建了一个手机游戏团队, 研发公司的自有游戏, 走精品化路线, 建立自有品牌, 目前这款自研游戏开发进展比较顺利, 但是具体上线时间还没有确定。</p>
附件清单	无
日期	2013.06.24