

证券代码：002550

证券简称：千红制药

常州千红生化制药股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华泰证券 范炳邑、胡文波； 摩根士丹利华鑫基金 徐卫
时间	2013年7月2日
地点	公司一楼会议室
上市公司接待人员姓名	蒋文群、郑锋林、丁赛君
投资者关系活动主要内容介绍	公司基本情况的调研。
附件清单(如有)	会议纪要
日期	2013年7月2日

千红制药机构调研情况汇总材料

时间：2013年7月2日

地点：一楼会议室

参与调研对象：华泰证券 范炳邑、胡文波；
摩根士丹利华鑫基金 徐卫

公司参与人员：蒋文群、郑锋林、丁赛君

签订保密承诺书情况：已经签订

记录人：丁赛君

调研的主要内容：

蒋文群向来访人员介绍了公司沿革历史、产品发展历史、产品结构情况及今后规划方向。

郑锋林负责进行了接待和基本情况沟通工作，并阐明了关于半年报相关内容一律不予以讨论的会前说明。讨论主要内容如下：

1、问：一季度销售情况较好，主要原因是什么？

答：内销方面，体制与机制改革后，公司加强管理，提升了整个队伍的士气，促进了业绩的增长；外销方面，公司也进行了体制机制改革，成立了原料药事业部，产供销一体化，今年一季度肝素钠原料药销量同比也有所增长。

2、问：公司未来看点是什么？

答：目前主要还是占据公司主营业务收入比重较大的胰激肽原酶系列与肝素钠系列产品。目前怡开用药群体市场占有率为 70%以

上，且是发改委定的单独定价产品，在短期来看还是具有一定的优势，产品潜力很大，公司也将加大销售力度和产品推广力度，争取完成既定的销售目标。

肝素钠未来一段时间我们预计价格将在一定区间范围内保持波动的走势，但有涨价的要求。在目前价格相对弱势的时候，公司将通过开发新客户，扩大销量，达到一定程度的规模效应来提高业绩水平。

另外，肝素钠原料药和制剂的国内销售未来也是公司发展的一个重点。

复方消化酶是生物制药，是 OTC 药物，且作用机理比较明显，当然也是公司未来重点发展的品种。由于其营销模式的约束，目前规模不是很大，但是公司在未来 OTC 营销方案成熟并具体实施后，有望成为公司未来的一个大品种。

3、问：肝素钠价格趋势怎样？

答：目前价格上涨还未形成趋势，但像前两年大幅往下的动力也不是很足。就世界范围来看，整个肝素钠需求量在 30 -35 万亿，需求相对刚性，且暂时没有替代品，因此未来肝素钠行业还是要继续向前发展的。

4、问：未来公司产品的储备情况？

答：主要是在申报的低分子肝素等一些品种，还有在研一类新药

抗血栓蛋白，另外还有公司研究机构的在研项目，包括短、中、长期的一些项目，都是公司围绕主业考虑未来可持续发展所做的一些工作。另外，公司也将考虑有前途的品种收购、并购重组等方式来丰富自身的产品线，主动去创造不断发展壮大的机会。

5、问：公司销售网络情况？

答：内销队伍目前有 400 多人，是自己的队伍与销售渠道。计划在年末增至 500 多人。目前公司已经在全国主要省份建立了销售渠道，除了一些偏远地区尚未有精力去开发，但是还缺乏精耕细作。未来公司将在深度开发上下功夫，扩大销量。

6、问：未来公司发展方向是什么？

答：未来公司发展还是围绕主业展开，争取在生物医药领域成为有竞争力的大型企业。要达成这一目标，除了自身发展和积累以外，公司在恰当的时机也会充分利用资本市场这个平台，进行资源整合，从而更好更快地促进这一目标的实现。

7、问：公司现金流怎么样？

答：目前现金流还是充沛的，在保证主营业务的前提下，部分闲置自有资金与募集资金还参与了产品理财，增加闲置资金的收益。

8、问：外界对公司评价品种较少？

答：公司的确上量的品种还不丰富，这也是公司未来发展需要解决的关键点。公司将在未来通过自身研发和收购有潜力的产品，来不断丰富自身的上量品种。