

证券代码： 000157/1157

证券简称： 中联重科

中联重科股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2013-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	惠理证券 Joe Chen
时间	2013年05月08日
地点	长沙银盆岭中联科技园办公楼400会议室
上市公司接待人员姓名	申柯、郭慜
投资者关系活动主要内容介绍	双方就公司对于宏观经济形势及工程机械行业情况进行了交流。
附件清单(如有)	会议记录
日期	2013年5月8日

来访纪录

时间： 2013 年5 月8 日 14:30

来访者： 惠理证券

接待者： 申柯、郭慆、蒋一鸣、陈沛

会议纪录

简单介绍公司情况

Q: 2013年市场判断。

A: 市场表现低于预期截，整个形势任在底部徘徊。经济运行模式和往年也不一样，政策尚未明朗。

Q: 公司挖机销售情况如何？

A: 今年的目标是保持增长。整个市场复苏的进度低于大家的预期，是整个行业。但是我们也注意到，行业已经有温和复苏的迹象，像设备的开工小时数环比上升比较大。项目的开工首先是挖机起重机再是混凝土。同比的话汽车起重机和挖掘机开工数已经超过去年，但是今年有些现象比较难解释，四月份的销售数据并没有和工作小时数波动一致。国家信贷增多，但是从整个经济上来看比预期的差，大家对经济政策有不确定性，还在观望阶段。

Q: 第二季度的同比情况：

A: 实际上今年还有一个特点，可能今年施工的高峰也许会比往年晚2、3 个月。往年是三月开始，那么今年政府的换届比往年晚，预计今年的高峰期会在5、6 月份。整体上我们对自已的计划是，二季度尽量和去年接近。去年四季度和一季度是公司主动调整的一个结果，感觉这次宏观调控与往年不一样，往年往往是半年，之后是大的投资行业马上复苏，今年国家的信贷还是在不断的紧缩，国家去年批了很多项目但是没有启动。策略是把工作重点放在应收款催收、把商务条款加严格。这两个月整体政策没有大的变化，可能只在内部作调整。

Q: 终端客户的使用情况如何?

A: 终端客户的使用率, 实际上就是开工小时数。GPS 的跟踪系统实际上是学欧美企业:

- 可以了解设备的工作状态, 有一部分是通过信用销售的。
- 远程的服务, 如果设备出故障我们可以通过远程的诊断做维修, 取近维修点
- 可根据结果来调整经营思路。
- 这样对厂家和客户有利。

Q: 混凝土机械的转点在何处?

A: 本届政府的行政方针与以往不同, 就目前情况来看很难判断。

Q: 具体风控措施有哪一些?

A: 去年上半年已经感觉市场客户需求淡薄。5月开始调整措施, 对信用指标有收紧, 二季度因为是销售旺季, 感觉调控不明显。9月下旬开始提高首付, 合同期限缩短, 利率提高, 逾期严重的停机、拖车。高管也开始下片区催款。

A: 干混砂浆近况。


Q: 主要还是产能问题, 加之这类技术人员较紧缺。砂浆订单已经排到了明年。

Q: 在工程机械行业入冬的情况下, 公司长远的战略方针?

A: 公司长远来看将发展五大板块, 除工程机械外还有: 环境产业、重卡、农机、金融服务。

Q: 公司的海外销售情况。

A: 海外业务占公司收入的比重在逐年增加。

签字: 

日期: 5月9日 2013