



国光电器股份有限公司
股票代码：002045

投资者接待记录

调研机构：广州广证恒生证券投资咨询有限公司 王轶超先生

接待时间：2013年9月6日下午14:30—15:30

接待地点：公司205会议室

接待人员：副总裁兼董事会秘书凌勤，证券事务代表张金辉

本次接待主要就电池业务、公司发展方向等情况进行交流，以下是本次交流的主要内容：

王轶超：公司电池业务进展如何？客户有哪些？

国光电器：公司电池项目投入较早，已有十年的时间，公司投电池项目主要是看好电池行业的长期发展。早期是与一海归博士合作，公司参股，由该合作方主持该项目，该合作者为技术学术型人才，重视各类产品的开发和技术团队的培养。后来，该合作者退出了公司。电池项目在2008年成为公司的控股业务。目前电池业务规模不大，过去几年营业收入规模在6000—8000万元人民币，今年上半年电池业务订单较好，实现盈利，但规模仍不大。电池业务客户主要为Mp3、蓝牙耳机、移动音响、学习机等产品的客户。

王轶超：像国外多媒体音响以及家庭影院音响产品的普及率都较高，国内普及率不高，量也没出来，公司目前是否还是以出口为主？出口客户有哪些？是否通过自有品牌开发国内市场？

国光电器：公司仍将以出口为主，出口将沿用大客户战略，从出口客户营业收入占比来看的话，公司前5大客户占主营业务收入比重超过50%，前10大客户占主营业务收入比重达到80%—90%。国内自有品牌市场也将逐步开发。

王轶超：公司出口业务是否有一些新客户开发？公司去年为什么亏损？

国光电器：公司新客户包括已开发大客户的不同业务部门（比如公司生产某客户多媒体产品，然后就可以开发他的消费类产品），也有一些新开发一些中小型优质客户。去年公司亏损主要是因为对Aurasound计提一大笔减值损失，但亏损并没有影响公司业务能力，目前公司订单稳定，产品以多媒体音响为主。

王轶超：公司是否有生产汽车音响和耳机产品？

国光电器：公司一直有生产汽车扬声器，目前还没有生产汽车音响产品和耳机产品。