棕榈园林股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2013-007

1

入占公司总营业收入的 25%左右,前十名客户的营业收入占公司总营业收入的 35%左右,未来仍有进一步加强客户集中度的空间。

3、您认为园林公司跨区域经营面临的困难是什么?

园林公司实现跨区域经营将面对这样的管理难题:项目分散全国各地、单个项目体量不大且供应链长,这导致在跨区域经营中存在管理维度宽和难以规模化的问题;另外,跨区域经营会面临地区壁垒比如政府保护与排外、难以找到供应商与班组。

4、目前园林行业面临的门槛有哪些?

园林行业入门的门槛很低,但要做大的话,门槛很高:一 是跨区域经营能力,二是扩张阶段融资能力,三是综合服务能力要求越来越高。

5、是否由于行业竞争激烈影响到利润率下降?

前两年(2011-2012)园林行业内计划上市企业较多,内部竞争激烈,到今年有些企业放弃上市计划并对自身成长性降低诉求,所以今年主动提出希望被并购的企业激增,总体来看,今年业内竞争在逐步缓解。

6、您预计下半年房地产行业情况如何?

目前房地产新开工面积与购地情况都在增加,房地产行业 运行良好,预计下半年会加速。

7、地方债审计对公司业务开展的影响?

地方债的审计结果 10 月份会公开,我认为地方债务的检查能将风险进行检视,对未来开展市政业务的风险控制起到预警作用;二是地方政府通过债务审计,可以抑制盲目、过度、超前投资,市场需求虽然短期会减少,但幅度不会太大。我们认为园林行业仍然属于"朝阳行业",也是建设生态文明的重要途径,十八大提出"建设美丽中国",住建部也提出创建"园林城市",近期生态修复又引起关注,可以预计市政项目的市

场需求未来仍会进一步增加。

8、公司全年目标是否有做调整?

公司全年收入目标未做调整,目前公司在谈项目和已签合同剩余金额已能覆盖今年营业收入目标。

- 9、近期的天气状况对公司项目是否有影响?
- 7、8 月的气候对公司局部区域部分项目有一定影响,但 对完成年度计划预计影响不大,同往年一样公司业务的黄金期 是 9-12 月份。
 - 10、上半年设计毛利率下降原因?

设计整体毛利率下降,不是订单毛利率下降引起,而是由 于设计收入下降而刚性成本不变,造成毛利率下降,设计业务 毛利主要看收入是否达成。

11、市政业务能否一直保持较高毛利率?

市政业务主要分两种模式,一是按进度付款模式,这类业务同地产业务类似;二是BT类项目,这类项目毛利率大概30%左右,毛利率略高主要是由融资成本、投资收益和项目利润组成,我们认为市政业务的较高毛利率是可以持续的。

12、公司目前资金情况如何?

公司目前资金状况可以支持到明年上半年业务开展,而且 公司 2 亿短融已经获批,预计年内发行,公司不排除进一步再 融资。

13、公司目前有无进一步扩张的计划?

公司分子公司的设立已经基本到位,但仍有进一步扩大的空间,目前较集中的区域是华东、华南、华北,但中西部地区还只去到当地的一、二线城市,所以还有进一步下沉空间。

附件清单(如有)

无

日期

2013年9月11日