证券代码：300167 证券简称：迪威视讯

**深圳市迪威视讯股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2013-004

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 个人投资者：  张智  彭朝晖  调研机构：  华商基金管理有限公司 高兵  深圳市鸿瑞智盈投资顾问有限公司 邱雪芬  红塔红土基金管理有限公司 周莎  中信证券股份有限公司 唐川  李旦  金元证券股份有限公司 徐传豹  中山证券有限责任公司 冯福来  深圳市君杰瑞华投资管理有限公司 肖建奇  周强松  信达澳银基金管理有限公司 巩伟  深圳前海黑天鹅资产管理有限公司 谌立峰  深圳长润资产管理有限公司 李巍  深圳市挺浩投资管理有限公司 康浩平  深圳市海杉投资合伙企业（有限合伙） 黄寒笑 |
| 时间 | 2013年10月31日下午1点-3点 |
| 地点 | 深圳市南山区西丽茶光路中段集成电路产业园307 |
| 上市公司接待人员姓名 | 刘鹏、张大为 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 双方就公司目前的发展情况、子公司中视迪威激光显示技术有限公司的激光产品的进展、发展前景等方面进行了探讨。  Q：请介绍下迪威视讯总体战略和基本面情况：  A：迪威视讯主要定位为智慧城市综合信息化解决方案的提供商，目前公司在智慧城市的核心竞争力表现为三方面：一是长期积累的党政公安客户资源、二是上市公司平台及现金能力、三是公司在智慧城市核心架构及子系统解决方案的技术和服务能力，包括平安城市、智能交通、数字城管、智慧园区、激光显示等领域。  Q：请介绍一下中视迪威的发展现状：  A：中视迪威是2011年底开始设立，目前终端产品电影放映机和工程投影机基本成熟，在影院、军工、航天航空等方面进展也比较顺利。影院方面，中视迪威与大地传媒旗下的数码辰星今年签署了战略合作协议，目前数码辰星在国内北京、广州、四川等地正在建设激光放映示范影厅，预计年底前可正式对外营业。如果示范效果好，预计明年规模可迅速扩大。军工、航天航空方面，我们的产品主要运用在指控中心，例如使用4K流明的双机投影，可以使放映效果接近液晶屏，而且能7\*24小时不间断的连续运行。与普通灯泡光源使用时间过长需要关机或产生危险的情况相比，激光放映机持续工作时间更长、安全性更高，为军方、航空航天部门等全天候工作需求提供安全保障。除上述的中高端产品以外，民用产品上中视迪威利用自身在激光技术上的优势，对普通LED背光源液晶电视进行改造，设计出激光背光源液晶电视，目前样机已经完成，下一步可以将和液晶电视厂家合作，进行产业化。  Q:激光显示与LED显示有何区别？激光显示产品成本构成中什么占比最高？目前成本优势如何？  A：在产品技术上激光、LED光源都是半导体光源，但在色彩度、亮度、显示效果等方面激光明显优于LED。激光投影机主要成本是有三部分构成：半导体激光器件、驱动系统、光机系统等。在还未形成大批量生产的前提下，目前成本高于传统产品，相比于当年LED光源取代二极管光源的趋势，激光器件的成本也会遵循摩尔定律，随着大批量的生产，成本未来会大幅下降。  Q:激光电视何时能推出市场？大规模产业化是否有障碍？放映机何时为有收入体现，工程机呢？  A:目前激光电视已完成样机的测试工作，预计明年可推出产品。大规模产业化没有障碍，这方面我们仅定位于器件提供商，全与电视厂商合作，我们仅需提供激光光源模组。电视放映机今年就会有收入在报表上体现。工程机今年有订单，但是明年才会有交付，今年中视迪威的收入主要体现在影院方面的订单。  Q：中视迪威的发展方向是什么？激光产品的竞争对手有哪些？国内影院是否有使用国外激光放映机？在市场推广方面有何优势？  A：中视迪威目前主要布局高端产品如激光电影放映机和工程投影机，同时针对民品市场，如激光电视、家用/商用投影机等产品正在进行研发和技术储备。目前在激光显示领域，中视迪威在国内暂时还没有竞争对手，国际竞争对手主要是比利时巴可、美国科视、日本NEC等，目前我们和NEC正在洽谈合作。中视迪威在四川绵阳科技城博览会上展示的是全球首套4K超高清激光投影系统。在市场准入、产品认证方面，国内目前对激光产品认证的标准比较宽泛，不同于国外严格的认证标准，因此市场推广上，公司进行还是比较顺利的。  Q:中视迪威与数码辰星的合作方式是按照票房分成吗？是何种支付方式？可以跟别的院线合作吗？  A：与大地的合作，是每季度下一次销售订单。销售方式是由中视迪威是直接将产品销售给数码辰星，验收合格后支付货款。另外公司也在和别的院线在洽谈进一步合作的事项。  Q：目前公司是否存在产品产能问题？行业是否有激光标准？  A：不存在产能问题，中视迪威在北京有1000平米的生产车间，深圳研发中心也可以生产部分产品，目前生产能力可达1000台/年。国内目前还没有激光行业标准，国家相关部门就此召开了三次会议商讨这个标准，中视迪威也在积极参与标准的制订。  Q:公司收购了图元，是否还会再进行收购？近期公告的贵州预中标项目何时能确认？公司在海南成立子公司是基于什么考虑？  A：如果有合适的项目机会，公司会考虑的，收购的方向会围绕智慧城市产品、解决方案提供商进行。贵州项目于10月28号预中标公告，按程序公示三天后可拿到正式中标通知书，下星期可签订正式合同。公司在海南成立子公司主要是基于海南省内的智慧城市项目考虑。 |
| 附件清单（如有） | 承诺函 |
| 日期 | 2013年10月31日 |