证券代码：002554 证券简称：惠博普

**华油惠博普科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2013-007

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ■特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观□其他  |
| **参与单位名称及人员姓名** | 平安证券，杨绍辉； 华夏基金，王垠；宝盈基金，张小仁；东方基金，邱义鹏；广发基金，唐晓斌、刘明月；国富基金，徐飞；中邮基金，栾超；大成基金，戴军；泰达宏利基金，胡涛；银华基金，唐能； 中海基金，开文明；英大人寿，王坚；长城基金，刘颖芳；英大基金，刘杰；惠正投资，陈哲；云程泰投资，李鹏飞；农银汇理基金，郭世凯；浙商基金，姜培正；光大保德信，陈南荣；中英益利资产，饶晓鹏；金鹰基金，高峻芳、林华显；光大永明资管，牛继中、姜琪；华宝兴业基金，窦金虎；华泰柏瑞基金，冷文鹏；嘉实基金，王东川；信达证券，李泳、郑勇；渤海证券，王雪莹；华宝证券，奕丽萍；民生证券，朱金岩；申银万国，林开盛；中信证券资管，易智泉；齐鲁证券资管，胡珏；上海证券报，汪思伟；大智慧阿思达克通讯社，雷鸣。（按照要求，已签署承诺书） |
| **时间** | 2013年11月6日 9:30-11:30 |
| **地点** | 惠博普公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书张中炜；助理财务总监钱意清；证券事务代表王媛媛。 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 一、互动交流摘要问：公司目前的发展思路是什么？答：公司的发展思路比较明确。一方面，传统装备业务向EPC转型，支撑增长；另一方面，新的天然气业务领域打造一体化，从气源到分销形成一个完整的链条。近两年传统业务对公司业务增长能够有效的支撑，天然气业务需要二三年的培育，利用市场机遇夯实基础，三年后效益慢慢显现。问：公司2013年的业绩情况如何？答：2013年年初公司对今年业绩的预期更乐观一些，但由于一些订单的进展低于预期，实际的业绩会有压力，公司将努力实现目标。问：煤层气项目的进展如何？答：乐观估计煤层气项目正式的开发方案明年一季度或上半年能批复，之后公司将进入煤层气正式开发阶段。问：公司的加气站准备在哪建？答：公司通过合作的方式，在河北、河南、湖北已做了一些前期准备工作，气源从山西、陕西等地的液化工厂取得。问：公司对明年的业绩预期如何？答：由于订单低于预期，今年业绩比较有压力，明年压力相对会小一些。天然气近两年会做好布局，但业绩实际贡献较小，未来三年内公司主要利润贡献依旧是传统业务。问：华油科思目前的经营情况如何？答：目前华油科思的天然气业务盈利水平低于预期，气价上涨后，盈利空间变小。受气价等因素影响，给天然气行业带来压力，加之天然气价格改革，原先拿到低价成本的优势小了。没有气源保证，公司比较尴尬。同时大客户比较强势，小客户比较散，管理成本比较高。公司在天津、辽宁的项目，明年将会陆续投入运营，收入会有贡献，但前期利润贡献不多，明年的利润贡献主要还是来自天津武清项目。问；公司天然气气源的项目开展情况如何？答：公司开展天然气气源项目主要是为了将天然气业务的基础夯实，做好布局。该业务管理难度不是特别大，与公司的传统业务分开。只要项目盈利预期可以判断，资金不是特别大的问题。根据中国能源需求，未来国内气价会涨，而国际市场LNG价格会降。公司计划申请天然气进口资质，布局天然气进口业务。LNG贸易首先需取得LNG接收许可，该贸易在国际上比较复杂，对公司运作能力要求比较高。公司最近接触了业内专家，将建立一个专业的LNG贸易团队。LNG贸易属于上游，有接收站即获得稳定气源。公司的优势是运作速度快，并建立专业的团队从事LNG的进口与贸易。问：天然气业务的回收期大概多长？答：天然气行业暴利的时代已经过去，回收期基本在5-7年。问：公司除了新收的上游煤层气外，目前有没有其他项目？答：公司目前看的主要是天然气方面的区块，上游资源开发风险较高，勘探区块风险大，不适合公司做。公司煤层气区块的资源状况很好，所有勘探、储量等工作已经获得审批，但没有投入实际开发，估值没有完全上去，它能够和公司的天然气业务形成联动。问：油气工程设备未来贡献利润情况如何？答：传统油气业务在中东伊拉克等地的机会很多，包括目前跟踪的订单，将来在该地区会有不错的连续性，目前的预期能支撑未来三到五年的增长。EPC工程总承包业务开展起来后，公司进入国际市场的机会更多。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2013年11月6日 |