

常州亚玛顿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2014-002

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>远策投资刘召杨、张益驰；上投摩根基金李博、王孝德；东北证券潘喜峰；海通证券周煜；</p>
<p>时间</p>	<p>2014年3月11日</p>
<p>地点</p>	<p>公司会议室</p>
<p>上市公司接待人姓名</p>	<p>董事长：林金锡；董事会秘书：刘芹；证券事务代表：金振华；</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>一、签署《承诺书》 二、采取问答方式，由董事长林金锡负责回答： 1、公司今年的销售计划？未来还有哪些新技术和新产品储备？ 答：公司目前除了致力于传统光伏减反玻璃业务的进一步市场开拓，提高产品的市场占有率以外，今年的主要目标是积极地推广 2mm 超薄钢化镀膜玻璃及相关超薄双玻组件等相关产品，未来公司将继续致力于往更薄玻璃应用领域的研究，并在薄玻璃上进行其他技术的研发和创新，相关技术储备将涉及节能建材和电子消费类产品等领域。 2、公司持股 5%以上股东减持股份情况？ 答：常州高新技术风险投资股份有限公司于 2012 年 10 月 16 日至 2014 年 2 月 13 日期间，通过二级市场交易及大宗交易方式合计减持公司无限售条件流通股 1596.8 万股，占公司总股本的 9.98%，目前仍持股 12.52%。</p>

3、公司目前面临的行业竞争压力以及与竞争对手比较有何优势？

答：随着光伏行业的快速发展，国内诸多原片供应商已开始试制并在市场上推出光伏减反玻璃，市场竞争日趋激烈。我公司是国内最早、目前规模最大的光伏减反玻璃生产商，从产品的性能和质量上都占有优势。同时，公司还将通过不断地技术创新，进而提升核心竞争力。

4、公司新产品超薄双玻组件与传统的组件比较优势是什么？核心技术是什么？

答：超薄双玻组件的核心技术，与传统组件比较最大创新点在于是将 2mm 超薄玻璃的物理钢化技术与光伏减反膜技术的有机结合。同时，与传统组件比较，超薄双玻组件具有轻量化、长寿化、安全化、美观化、可透光化等特点，可有效降低组件制造成本，提高光伏组件效率。

5、公司新项目“超薄双玻光伏建筑一体化组件生产项目”的建设进度？目前该项目的完工进度如何？超薄双玻组件以及 2mm 超薄钢化玻璃生产线的产能是多少？

答：公司新项目正在按计划加紧建设中。超薄双玻组件设计产能为 450MW，2mm 超薄钢化玻璃生产线设计产能为 3600 万平方米。目前两条生产线已经安装完成并投入小批量生产。

6、公司推广超薄双玻组件，该组件的应用前景怎样？

答：由于该产品优势明显、性能突出，将会替代传统组件运用于环境条件严苛的地方，如：海边、雪地、以及需要防火耐高温的区域，日常也可运用于屋顶、停车场、农业大棚、电站等项目。

7、针对新产品超薄双玻组件，公司将如何进行市场开拓？

答：公司一方面会积极参加国内外各项展会推广产品；另一方面通过自建示范工程，向客户展示公司的新产品的实际应用；同时公司参股优秀的系统集成商（如公司对美国 SolarMax 科技有限公司进行的股权认购）扩大公司的下游产业链，协助开拓海外市场，提升公司的综合竞争力。

附件清单（如有）	
日期	2014 年 3 月 11