路翔股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2014-01

投资者关系活	☑特定对象调研	□分析师会议
动类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□一对一沟通
	□其他	
参与单位名称	广发证券 巨国贤	
及人员姓名	嘉实基金 吴云峰	
时间	3月26日上午10:30到	11:30
地点	公司九楼办公室	
上市公司接待	董事/董事会秘书 陈新华	
人员	财务负责人 冯达	
	就目前公司年度经营情况及重要工作进展进行了交流,并签 署了《承诺书》,未提供资料。主要交流内容如下:	
	1、公司刚披露里年报,提到能源事业部的定位,关于能源业务	
	的考虑是怎样的?	
	答:我们对能源业务的考	舍虑其实从去年下半年就一直在做调研和
采矿投资者关	论证,今年年初就正式码	确定了能源事业部的定位。三个定位:一
系活动主要内	是关注与锂产业链相关的能源技术和产品,二是开展原有的沥青	
容介绍	业务,三是利用油气改革的契机,从沥青产业链入手主要涉及油	
	品。	
	2、目前能源业务有具体的采购对象和销售目标吗?	
	答:公司在沥青行业多年	F,已经积累了较广的供应商资源和相关
	客户资源。经过对市场的摸底,和前期与供应商的协商,明确了	
	今年的目标是做 10 亿收入。	
	3、公司不打算做沥青了	吗?

- 答:公司目前还做沥青业务,主要是缩减了工程类的项目,因为资金占用较大。未来的沥青业务会偏向贸易类。
- 4、公司能源业务会不会涉及冶炼?
- 答:不会涉及冶炼,主要还是贸易类。
- 5、公司去年的亏损主要是沥青业务造成的吗?
- 答:公司去年的亏损主要是沥青业务拓展不理想,另外因为转型的原因,改变了业务运营的模式,有些业务类型以后不再做了,所以计提了一些减值准备。
- 6、公司第三季报预测时预盈,后来修正为亏损,为什么变化这 么大?
- 答:公司沥青传统旺季是第四季度,但今年第四季度业务拓展不如预期。加上公司前期对能源业务的调研,所以下定决心缩减一些业务类型,就需要修正业绩了。
- 7、公司未来重心转向锂业吗?
- 答:公司锂业目前收入及利润贡献都很小,但公司未来的投资方向肯定是锂业产业链。
- 8、公司扩产项目进展如何?
- 答:我们刚刚披露了年报,里面有详细描述。去年我们完成了很多前期工作,但因征地情况不如预期,现在扩产进展比较缓慢。
- 9、如果征地问题能顺利解决,大概需要多长时间建设完?
- 答:我们希望在今年年底完成主体工程建设,仍希望 2015 年达产。
- 10、2015年达产后的业绩承诺能实现吗?
- 答:压力很大。取决于扩产进度和锂精矿价格上涨情况,能不能如期达产存在不确定性。
- 11、为什么业绩承诺 2014 年比 2013 年低, 而 2015 年又增量很大?
- 答:2012年与2013年是根据经会计师审核的盈利预测报告做的, 是基于企业的实际来做;2014年、2015年是根据评估的数据来

	测算的,2015年是基于达产的前提。是两套不同的测算系统。	
	12、锂精矿价格上涨如何?	
	答:从我们 2012 年重组到现在,锂精矿价格有一定的涨幅,未	
	来还会缓慢上涨。 13、锂盐项目进展如何?	
	答: 锂盐项目的进展一定要匹配扩产的进展。去年主要是完成了	
	选址和圈地,甘眉工业园已经明确了300亩地给我们,会分期交	
	付,我们也交了定金。	
	14、分析了年报披露的数据,锂精矿的成本有下降的空间吗?	
	去年平均售价多少?	
	答: 锂精矿去年的毛利是 30%左右,未来扩产完成后,规模效益	
	就得到体现,成本会下降。去年平均售价大约是 2000-2100 元,	
	是未税出厂价。	
附件清单	无	
日期	2014年3月26日	
<u> </u>		