

证券代码：002680

证券简称：黄海机械

公告编号：2014-010

连云港黄海机械股份有限公司 2013 年度报告摘要

1、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

公司简介

股票简称	黄海机械	股票代码	002680
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王祥明	李莉	
电话	0518-85383039	0518-85383039	
传真	0518-85383039	0518-85383039	
电子信箱	hhjx@hh-jx.com	hhjx@hh-jx.com	

2、主要财务数据和股东变化

(1) 主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

	2013 年	2012 年	本年比上年增减 (%)	2011 年
营业收入（元）	200,333,124.78	363,697,478.87	-44.92%	395,127,657.96
归属于上市公司股东的净利润 （元）	35,736,160.23	68,803,995.56	-48.06%	72,720,020.55
归属于上市公司股东的扣除非 经常性损益的净利润（元）	27,946,095.26	68,063,695.48	-58.94%	70,009,800.65
经营活动产生的现金流量净额 （元）	19,316,112.88	74,541,439.69	-74.09%	43,201,821.12
基本每股收益（元/股）	0.45	0.96	-53.13%	1.21
稀释每股收益（元/股）	0.45	0.96	-53.13%	1.21
加权平均净资产收益率（%）	5.14%	14.21%	-9.07%	38.05%
	2013 年末	2012 年末	本年末比上年末 增减(%)	2011 年末
总资产（元）	775,664,301.55	785,992,871.75	-1.31%	405,539,731.86
归属于上市公司股东的净资产	706,222,997.51	684,197,628.48	3.22%	227,464,277.65

(元)				
-----	--	--	--	--

(2) 前 10 名股东持股情况表

报告期末股东总数		9,355		年度报告披露日前第5个交易日末股东总数		8,441	
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例（%）	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
虞臣潘	境内自然人	34.5%	27,600,000	27,600,000	质押	5,000,000	
刘良文	境内自然人	33.75%	27,000,000	27,000,000			
林长洲	境内自然人	3.52%	2,815,362	2,815,362			
华福证券有限责任公司约定购回专用账户	境内非国有法人	0.49%	390,000				
赵庆龙	境内自然人	0.37%	295,514				
邹庆容	境内自然人	0.33%	260,038				
林劲松	境内自然人	0.3%	238,100				
厦门国际信托有限公司 厦门信托聚富银河新型结构化证券投资集合资金信托计划	境内非国有法人	0.22%	178,503				
国海证券—交行—国海金贝壳4号（创新优选）集合资产管理计划	境内非国有法人	0.15%	116,971				
许亚芬	境内自然人	0.14%	114,400				
上述股东关联关系或一致行动的说明		前 10 名股东中，虞臣潘和刘良文为一致行动人，是公司实际控制人。除此情况外，公司未知其他股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）		无					

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



3、管理层讨论与分析

(1) 概述

2013年全球经济缓慢复苏和低速增长，大多数矿产品价格震荡下行，全球非燃料固体矿产勘查投入大幅下降。据MEG（金属经济集团）10月24日发布报告，2013年全球非燃料固体矿产勘探预算估计将达到152亿美元，较2012年下降29%。我国固体矿产地质勘查投入资金463亿元，同比减少9.3%。固体矿产地质勘查投入下降，直接导致地质勘探设备市场需求下降。虽然董事会采取各种措施，遏制销售下滑态势，但经营业绩下滑状况未得到有效改观。2013年度，公司实现营业总收入200,333,124.78元，同比下降44.92%；净利润35,736,160.23元，同比下降48.06%。

报告期内，公司主要开展以下工作：

①市场拓展方面。以提升市场营销能力为目标，对销售系统原组织架构进行了整合，保留销售部和进出口贸易部，非开挖销售部和钻具工程钻机销售部业务全部整合到销售部，有效强化市场营销工作的规范性、统一性和协调性，形成公司产品国内外市场大销售的格局。实行经销商差异化政策支持，提高经销商的积极性。

②产品研发方面。进行了HL-500型螺旋钻机、MD-900型全液压煤层气钻机等产品的研制；对已投放市场产品持续加以改进。公司高性能全液压地质钻机关键技术及钻机系列获2013年度国土资源部科学技术一等奖。2013年，申请专利19项（其中发明专利5项），获授权发明专利3项、实用新型专利20项。

③质量管理方面。以完善GB/T1900-2008质量管理体系为抓手，持续加大质量工作考核力度，提高产品质量。

④基础管理方面。2013年全面部署管理提升活动，确定管理提升活动的总目标是实现管理的专业化、精细化、体系化，提高协同能力和整合能力，实现公司价值的最大化。明确10个管理专项，并把其中的人力资源管理、全面风险管理、管理信息化、内控体系建设、现场管理和安全生产管理作为管理提升的重点领域，找出管理中存在的突出问题和薄弱环节进行专项提升，实现持续改进。

⑤内控建设方面。在梳理主要风险的基础上，提炼出企业层面五大项20个关键内控评价项和业务板块102个关键控制点，制定了《连云港黄海机械股份有限公司内部控制评价手册》，为下一步设计和构建完

善的内部控制体系打下了坚实的基础。

(2) 主营业务分析

①概述

A、主营业务收入分析。公司2013年度主营业务收入同比下降45.16%，主要原因为国内外地质勘查投入下降导致岩心钻机市场需求下降，2013年公司机械立轴式岩心钻机销售收入同比减少57.61%，全液压岩心钻机同比减少59.94%，与之相配套的钻塔、配件等同比减少32.83%。通过市场开拓，2013年度水平定向钻机销售收入同比增长28.77%。多功能钻机收入占比不大，其中煤层气钻机仍没有对公司业绩产生大的影响，2013年只销售了1台。

B、主营业务成本分析。2013年度主营业务成本同比下降41.24%，低于主营业务收入下降幅度，主要原因为大多数产品销售价格有所降低，而生产成本有所增加。

C、期间费用分析。由于营业收入下降，2013年度销售费用同比下降23.96%，减少了354万元；与2012年度相比，2013年度与上市有关费用较少，加上职工薪酬、研究开发费、税金的减少等原因，2013年度管理费用同比下降30.85%，减少了1189万元；由于定期存款增加，导致利息收入大幅增加，2013年度财务费用同比下降了610万元。

②主营业务构成情况

单位：元

	营业收入	营业成本	毛利率 (%)	营业收入比上年 同期增减(%)	营业成本比上年 同期增减(%)	毛利率比上年 同期增减(%)
分行业						
专用设备制造业	199,241,914.20	136,306,963.30	31.59%	-45.16%	-41.24%	-4.56%
分产品						
机械立轴式岩心钻机	70,968,909.66	48,459,093.95	31.72%	-57.61%	-56.37%	-1.93%
全液压岩芯钻机	30,718,966.55	16,356,517.42	46.75%	-59.94%	-57.65%	-2.87%
水平定向钻机	33,486,042.81	27,093,546.34	19.09%	28.77%	32.98%	-2.56%
多功能工程钻机	6,002,467.39	4,368,191.93	27.23%	-36.3%	-19.64%	-15.08%
钻杆	11,228,182.59	7,694,951.42	31.47%	-20.1%	-14.53%	-4.47%
钻机零配件： 钻塔、泥浆泵、 零件等	46,837,345.20	32,334,662.24	30.96%	-32.83%	-31.84%	-1%

分地区						
内销收入	180,921,576.41	130,545,764.55	27.84%	-41.05%	-36.09%	-5.6%
外销收入	18,320,337.79	5,761,198.75	68.55%	-67.51%	-79.19%	17.65%

(3) 资产、负债状况分析

①资产项目重大变动情况

单位：元

	2013年末		2012年末		比重增减 (%)	重大变动说明
	金额	占总资产 比例 (%)	金额	占总资产 比例 (%)		
货币资金	368,874,934.49	47.56%	401,031,536.80	51.02%	-3.46%	主要系随着募投项目建设推进，募集资金余额减少所致。
应收账款	33,910,333.65	4.37%	36,923,148.97	4.7%	-0.33%	
存货	209,797,955.78	27.05%	221,021,451.67	28.12%	-1.07%	
投资性房地产		0%		0%	0%	
长期股权投资		0%		0%	0%	
固定资产	123,006,138.70	15.86%	89,577,124.11	11.4%	4.46%	主要系募投项目在建工程完工结转固定资产所致。
在建工程			1,665,160.00	0.21%	-0.21%	

(4) 核心竞争力分析

报告期内，公司依然在技术研发、产品结构和性能、品牌等方面具有竞争力。公司有多年的钻孔装备的研发、制造和销售的行业积累，在技术、工艺、制造方面经过长期实践，积累了丰富的经验，形成公司技术研发优势的深厚基础。2013年，申请专利19项（其中发明专利5项），获授权发明专利3项，实用新型专利20项，高性能全液压地质钻机关键技术及钻机系列获2013年度国土资源部科学技术一等奖。公司既有立轴式岩心钻机，又有全液压岩心钻机，还有水平定向钻机、煤层气钻机等产品，各类产品已形成系列化；不仅能为用户提供主机，还能提供钻塔、泥浆泵、钻杆等配套产品。“黄海机械”品牌的多个产品填补国内空白，创造多项施工记录，广泛被国内外地质、煤炭、冶金、核工业、石油等行业的用户所认可。2013年5月29日我公司设计制造的HXY-9B型立轴式岩芯钻机在山东莱州完成了“中国岩金勘查第一深钻”，终孔深度4,006.17米，终孔口径75毫米，开创了国内固体矿产勘查小口径岩芯深部钻探先河。2013年9月，公司设计制造的国内最大回拖能力（1000吨）的水平定向钻机FDP-1000在河南焦作顺利完成引黄入焦项目水平定向钻穿越回拖工程。

（5）公司未来发展的展望

①行业竞争格局和发展趋势

A、地质勘探行业

地质勘探投入将下降。中国地质调查局发展研究中心2014年2月12日召开的成果交流会预测，今年全球矿产品需求将继续下降，矿产品价格继续震荡走低，全球矿业将继续探底。受此影响，国内社会资金投资矿产勘查将继续减少，预计今年全国地勘投入为440亿元，较2013年减少5%~10%。

研究表明，全球矿产品价格、矿业交易量、矿产勘查项目数、矿产勘查投资均出现不同程度下降。我国地质勘查形势也不容乐观，项目数量、钻探工作量、矿业权交易量和新发现矿产地数量也都有所减少。

地质勘探装备市场竞争继续加剧。经过近十年的高速发展，地质勘探装备形成了庞大的社会保有量，市场需求的下滑幅度远大于地质勘探投入的下降幅度。需求不足导致近几年形成的产能过剩，市场竞争进一步加剧。

B、非开挖施工行业

新型城镇化建设意味着未来将加大包括市政管网、电信网络等城市基础设施的投资。为解决我国能源短缺问题和改善城市环境，油气管道建设将成高速发展态势。非开挖市场在保持稳定的基础上将继续增长。

C、非常规天然气行业

中国社会科学院世界经济与政治研究所发布的《世界能源中国展望（2013-2014）》指出，从中国的天然气结构上看，常规天然气增长有限，而非常规天然气将成为今后中国天然气快速发展的主体和主要动力。

但适合煤层气、页岩气勘探开采的钻机在我国属于新产品，尚未有生产厂家建立起明显的竞争优势。在目前钻井量不大的情况下，市场对适合煤层气、页岩气勘探开采的钻机需求有限，与其他钻机的竞争优势尚无法体现出来。

②公司发展战略

保持机械立轴式岩心钻机在行业的优势和地位；逐步提高水平定向钻机销售收入；通过新产品开发、市场开拓，使全液压岩心钻机、煤层气钻机、配套钻具成为公司未来业绩增长点；拓宽公司产品领域，扩大经济增长点。

③经营计划

紧紧围绕企业经营发展，以提高增长质量和效益为中心，以加快企业转型升级为重点，不断强化技术创新，大力加强市场开拓，努力提升质量水平，着实管控经营风险，为向一流企业迈进奠定基础。

④可能面临的风险

A、宏观经济风险。国内外宏观经济形势将影响矿产品需求量和价格，从而影响地质勘探投入与地质勘探设备需求量。

B、市场竞争风险。经过近十年的高速发展，地质勘探装备行业产能不断增加，如果市场需求下滑，竞争将进一步加剧。

C、主营业务毛利率下降的风险。毛利率相对较低的水平定向钻机在公司营业收入中的比重有可能进

一步增加，同时，如果营业收入难以提升将推动成本费用分摊比例上升，单位产品成本增加，影响产品毛利率。

4、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

无。

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

无。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

不适用。

（4）董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

不适用。

连云港黄海机械股份有限公司

董事长：刘良文

二〇一四年四月十九日