

证券代码：002449

证券简称：国星光电

## 佛山市国星光电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20140515

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1、瑞信方正： 裴培、梁忠、陈虹、Manish Nigam 2、EAST CAPITAL： 季超 3、三井住友信托： 阿部英树 4、EVENSTAR： Roger Lin、Bob Min
时间	2014年5月15日
地点	公司208会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书刘迪、副总经理李程
投资者关系活动主要内容介绍	1、请简单介绍下公司概况。 刘迪答：国星光电成立于1969年，至今已有四十多年的历史。2010年7月16日在深交所首次公开发行股票并挂牌上市，成为国内第一家以LED封装为主营业务的上市公司。公司一直坚持垂直一体化战略，通过LED产业的上、中、下游整合，建立完善LED全产业链。在上游，公司通过控股子公司佛山市国星半导体技术有限公司从事芯片的研发、生产与销售；在下游，公司主要是以自有品牌、自建渠道的方式开拓市场，积极推广与销售LED照明灯具产品。 2、请介绍公司产品分类及2013年主要产品销售收入在总

销售收入中的占比。

刘迪答：公司主要产品为三大类：LED 器件、LED 组件、照明应用类及其他。在 2013 年，LED 器件的销售收入为 7.1 亿元，占比 62.5%；LED 组件销售收入为 1.9 亿元，占比 17%；照明应用类及其他销售收入为 2.2 亿元，占比 20%。

3、照明应用类产品，公司是否有自己的品牌？主要是出口还是内销？若是出口，主要出口到哪些国家或地区？

刘迪答：公司的照明产品均以自有品牌进行销售，国内品牌为“国星光电”，国外品牌为“NATIONSTAR”，照明产品目前主要是出口，主要出口到欧美国家。

4、请简单介绍下公司的主要供应商、主要客户及竞争对手。

刘迪答：公司的主要供应商有三安光电、晶元宝晨光电等，主要客户有格力、美的、艾比森光电及深圳光祥科技等。公司目前的主营业务是封装，主要竞争对手就有一些以封装为主业的上市公司，比如鸿利光电、瑞丰光电等。

5、能简单说下三安光电所公告的采购协议吗？

刘迪答：公司与三安光电的采购协议是一个框架性协议，公司可以根据实际的生产销售情况进行相应调整。

6、相对于其他企业，您认为公司的竞争优势在哪？

李程答：我认为公司的竞争优势主要体现在：第一，公司 1969 年成立，1976 年从事 LED 生产，产业经验丰富，有着深厚的历史底蕴与技术底蕴；第二，公司有着持续创新的研发队伍，研发技术一直处于行业领先水平；第三，公司通过上中下游整合，具有规模优势，能够提供更具性价比的产品与服务。

7、公司上游芯片生产情况如何？产品是自用还是外销？

刘迪答：（1）2013 年下半年国星半导体开始量产，目前一期的 20 台 MOCVD 设备已有 15 台投入生产，预计年中将有 18 台投入生产，剩余两台供研发使用；公司 2013 年通过的非公开发行预案的募投项目为国星半导体芯片项目（二期），计划

	<p>再新购 20 台 MOCVD。（2）目前，国星半导体所生产的芯片产品大部分是供应给国星，也有一些对外销售。</p> <p>8、公司是否有制定 2014 年公司的经营目标？</p> <p>刘迪答：结合行业发展状况与发展趋势，2013 年年底公司管理层制定了 2014 年销售额增长 20% 以上的经营指标。</p> <p>9、近几年，公司毛利率有所变化，主要原因是什么？未来的趋势会怎样？</p> <p>李程答：应该说，前几年行业内产能相对有些过剩，LED 市场竞争相当激烈，导致毛利率有所变化。但是随着 LED 整个行业的快速发展，以及终端需求的持续旺盛，未来毛利率水平会保持相对稳定。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2014 年 5 月 15 日