

证券代码：002449

证券简称：国星光电

## 佛山市国星光电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20140521

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	齐鲁证券：王永辉
时间	2014年5月21日
地点	公司208会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书刘迪
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司上游芯片生产情况现在如何？</p> <p>刘迪答：2013年下半年国星半导体的设备陆续开始量产，目前一期的20台MOCVD设备已有15台投入生产，预计年中将有18台投入生产，剩余两台供研发使用；公司2013年通过的非公开发行预案的募投项目为国星半导体芯片项目（二期），计划再新购20台MOCVD。目前，国星半导体所生产的芯片产品大部分是供应给国星光电，也有一部分对外销售。</p> <p>2、国星半导体的芯片产量是无法满足公司芯片需求才需要向外采购吗？请简单介绍下公司芯片采购的情况。</p> <p>刘迪答：国星半导体现在供应给国星光电的芯片产品主要为生产白光产品所用的蓝光芯片。因公司封装产能较大，对芯片的需求量大，所需型号也多，目前来说国星半导体的产能是难以</p>

满足国星的需求的，所以还需要外购芯片。目前公司的芯片供应商主要为三安、晶元、华灿等。

3、公司产品体系怎样？照明应用产品定位是什么？

刘迪答：（1）公司主营业务是 LED 封装，按照产品分类为组件类产品、显示屏用器件产品、白光器件产品及照明应用产品。

（2）公司照明产品主要定位于商用、家用的中高端产品。

4、公司现在渠道推广方面的进展如何？终端照明生产是否将成为公司的重点？

刘迪答：（1）目前公司在全国各地共建立了 13 个运营中心，经销商数量达到 1000 多家。（2）随着终端照明需求的拉动，LED 照明应用产品的生产会越来越大。公司是以自有品牌、自建渠道的方式开展照明应用产品的销售，公司会循序渐进地加大力度。我们也相信随着时间的积累，市场的不断整合与公司全方位打造企业核心竞争力，公司一定会在 LED 终端照明市场占据一定地位。

5、公司是否有考虑发展电商渠道？

刘迪答：一方面，目前公司的主营业务依然是封装，主要产品是 LED 器件与 LED 组件，采取的是直销模式；另一方面，对照明应用产品的销售我们主要是通过发展经销商与代理商的模式进行渠道销售，鉴于对经销商的价格保护与地域保护，我们认为目前大力发展电商渠道的时机尚未成熟。

6、相对于其他企业，您认为公司的竞争优势在哪？

刘迪答：我认为公司的竞争优势主要体现在：第一，公司 1969 年成立，1976 年从事 LED 生产，产业经验丰富，有着深厚的技术积累；第二，公司一直非常重视研发，有着持续创新的研发队伍，研发技术一直处于行业领先水平；第三，公司通过上中下游整合，具有规模优势，能够提供更具性价比的产品与服务。

7、公司在海外市场发展的情况如何？您认为海外市场发展趋

	<p>势怎样?</p> <p>刘迪答：随着全球照明市场“禁白”政策的进一步明朗，海外市场需求将进一步增长，海外市场发展潜力是巨大的。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2014 年 5 月 21 日