北京久其软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: JQ2014-006

		编号: JQ2014-006
投资者关系活动	■特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他	
参与单位名称及	国海证券股份有限公司 田虏	į
人员姓名	华商基金管理有限公司 华通	
	天势投资基金管理(北京)	有限公司 尹华新
时间	2014年5月21日14:00-15:30时	
地点	北京久其软件股份有限公司・亦庄・高管会议室	
上市公司接待人	董事会秘书 王海霞	
员姓名	投资者关系主管 邱晶	
	会议交流内容纪要	
	1、公司空中物流港项目如何解决货源问题,是否会影响货运	
	代理人的利益。	
	答: 公司空中物流港项目是	是结合目前互联网、移动互联网、
投资者关系活动	车联网等相关技术,实现货活	原与运力之间信息的高效匹配,从
主要内容介绍	而提升公路干线运输的配货	效率。货运代理人目前是连接货源
	与运力的主要纽带,但我国	大部分货代规模较小,资源有限,
	配货效率低下,其通过加入	我们该平台,可扩充其运力资源,
	进一步提升配货效率。	
	2、公司如何解决空中物流》	巷项目中各方的信用问题?
	答:该项目中最主要的是运	力的信用问题,我公司主要有几方

面措施: (1)货车司机必须通过身份证、从业资格证、所驾驶车辆的道路运输许可证等相关证件的认证; (2)公司建立了诚信评价体系,每次交易完成后,货源及运力会进行互相评价; (3)公司后期将通过建立物流风险司机信用担保服务、货损保险等相关服务,逐渐完善整个公路干线运输诚信体系。

3、公司计划如何运营空中物流港项目,比如如何吸引货车司机、货源加入该平台,如何促进配货的成交等?

答: 目前该项目已经在海南试点,公司正在部署其他地区的 地推工作。为进一步增加产品用户量以及活跃度,公司会考虑 针对产品推介、信息上报、成功配货等情况,给予货代或货车 司机一定的奖励。

4、空中物流港项目地推工作进展的如何?

答: 目前海南地推工作开展的还不错,接下来公司将重点围绕珠江三角、长江三角以及京津冀等地区展开地推工作。

5、公司空中物流港项目的盈利模式是什么?

答: 目前公司不会向平台中的各使用方收取任何费用,将通过保险、加油、运营商等增值服务实现盈利。

6、公司 e 快递业务目前进展如何?

答: e 快递产品与海南邮政以及海南韵达建立了合作,并且先行在海南开展用户的试推广工作。

7、公司哒咔考勤产品后期有什么规划?

答: 哒咔考勤产品目前以考勤管理功能为主,随后日志、沟通等功能将陆续上线,该产品将由哒咔考勤向包括日常办公、客户关系管理、销售管理、人力资源管理等在内的哒咔办公方向拓展。

8、公司本次增资资金主要用于哪个项目?

答:公司增资资金主要用于海南几个新项目的投入,目前几个新项目都处于产品完善及市场推广期,公司将根据项目的推进进度以及资金使用计划进行合理分配。

	9、公司今年传统业务有没有什么开展比较好或标杆性项
	目?
	答:政府业务方面,财政部行政事业单位资产管理系统升级项
	目已经开始全国推广,政府统计业务及政府管理服务业务今年
	进展也不错。企业集团方面,公司深挖客户需求,进一步完善
	集团管控解决方案并树立标杆项目,今年财务共享中心、费用
	控制、全面预算等模块进展都不错。
	本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。
附件清单(如有)	
日期	2014年5月21日