证券代码：000661 证券简称：长春高新

**长春高新技术产业（集团）股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | 长春高新股东交流会 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 兴业全球基金、招商证券、中国人寿资产管理公司、华安基金、银河证券、中航证券、银河基金、华创证券、国海富兰克林基金、瑞琪投资、上海鼎峰资产管理有限公司、蝙蝠投资、上海从容投资、新思哲、鼎源投资、常春资产管理公司、好达基金及个人投资者 |
| 日期 | 2014年06月11日 |
| 地点 | 本公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 公司董事长杨占民先生、公司总经理、董事、董事会秘书周伟群先生、公司副总经理安吉祥先生、公司财务总监朱兴功先生。 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 详见附件 |
| 相关说明 | 接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。 |

**附件：投资者关系活动主要内容介绍**

公司于2014年6月11日召开了2013年年度股东大会，借此机会跟公司股东及机构投资者进行了交流。由于2013年全年长春高新处于爬坡的阶段，以前年度基数较高，加上一些不可比因素的共同影响，业绩处于微幅下降的状态，投资者也对具体生产经营情况及未来发展态势非常关注。本次活动主要交流了公司2013年度财务指标完成情况及分析、2014年度整体经营情况及子公司目前发展情况、新产品研发及审批进展情况等。

**问：近几年公司对现有生物制药及房地产等板块的发展思路是怎样的？**

答：长春高新经过多年的产业布局，形成了目前以医药产业为主导的产业格局。下一步从规划的角度看，虽然我们有一部分房地产业务，但我们在医药产业上的发展方向是不会改变的。

公司对下属企业的风险控制是非常严格的，对于目前下属的医药企业来说，长春高新还是属于一种投资管理型的公司，管控模式上也有别于其他单一的生产经营型企业，近期内这种管理模式也不会发生根本性的改变。

我们将根据下属企业各自不同的特点，寻求在高端产品、高端技术上做“精”，然后再循序渐进的寻求扩张做“大”、做“强”。

**问：公司目前对下属企业的整体治理结构如何？对下属企业的激励机制是怎样的？**

答：长春高新目前的整体优势就是下属各企业自主研发和自我发展能力都不错，实际效果也看得到，弱点是长春高新对下属企业总体管控难度相对单一型企业要大，所以我们还是在不排斥整体企业文化的基础上强调个性化发展。

关于激励机制问题，目前下属企业的少数股东在设立之初都是以其各自的无形资产进行投资与公司进行股份制合作，对其少数股东来说都已经持股。目前只有百益制药还没有管理层持股，我们将在下一步考虑建立激励机制，激励对象考虑包括其技术层及管理层。

**问：迈丰药业事件是去年年末发生的，为何只在定期报告中才进行了披露？迈丰药业事件总体损失数据是多少？迈丰药业产品在工艺上的问题是否已经解决了？**

答：迈丰药业产品发生的疑似不良反应是在2013年11月末发生的，当时需要由国家权威部门对狂犬疫苗是否存在质量问题进行检验、检测。国家权威检测机构的报告是在2014年3月份才出具的，检测的结果认定公司产品的生产过程符合生产规程，产品质量符合规定。该报告证明公司产品符合质量标准，却不能证明产生不良反应的具体原因。本着对消费者负责的原则，我们对出现了疑似不良反应的同批次在产品和已经销售出去但未接种的同批次产品集中进行了损失处理，由此导致了年报中体现出的集中损失。因本次回顾性调查和产品检测结论周期较长，国家权威部门出具检测结论的时间又临近了2013年年报的披露时间，因此统一在2013年年度报告中进行了披露。公司也对本次事件中涉及信披和投资者关系管理工作进行了反思。我们会认真总结本次事件的经验教训，对可能发生的情况要及时与投资者做好全面的沟通和说明。

2014年迈丰药业还将对疑似不良反应病例进行补偿，同时，由于狂犬疫苗产品的生产、检验周期非常长，且目前公司会采取限产的措施，新一批产品完成批签发后进入市场形成销售无法在2014年内完成，因此迈丰药业在短期内还无法实现盈利。公司将积极优化产品工艺，尽快实现批签发从而扭转目前亏损的局面。

**问：公司是否考虑进行股权激励？**

答：国家国资部门对国有控股上市公司股权激励有明确的规定，相比民营上市公司，国有控股上市公司股权激励审批程序相对复杂。我们欢迎投资者提出有利于公司发展的建议，我们会认真进行探讨。

**问：交流平台上问为何股东大会延迟，答复是制度进行梳理。请问进行了哪些方面的梳理。**

答：应该说公司2013年年度股东大会依然是在法规规定的期限内召开的，只是相对于往年在召开时间上有所延后。本次对公司制度的梳理是依据国家近年来新颁布的一些法律、法规所进行的正常修订。近期，国家对《上市公司章程指引》又进行了一些新的修订，公司为保持与国家政策要求的一致性，今年还会根据国家法律、法规对公司制度进行进一步的修订。

**问：金赛药业长沙事件有何影响？下一步有何措施？**

答：本次长沙事件对金赛药业的销售在短期会有一定影响，但目前不会影响上半年的销售。

今年下半年，金赛药业将进行长效生长激素注射液产品的推广。生长激素产品比较特殊，因此要求销售渠道更加规范，用药也需要对社会承担更大的责任，公司将在下一步的工作中加强自身销售渠道建设和销售体制的合规化运作。这种渠道建设和合规运作都要付出成本，但从长远角度考虑，我们所提前谋划的严格规范化管理和制度建设，更有利于本公司的规范运作，从而有利于企业长远发展。

在医院销售渠道建设方面，由于各地区的差异较大，我们会根据地区特点分情况进行渠道规范化运作，目前该项工作已经启动。

**问：公司研发工作有亮点，在外界看来也比较高效，请问促卵泡素和胸腺素今年能否获批？**

答：公司在研发方面近几年的投入都比较大，长效生长激素注射液争取在今年8月上市，目前正在进行资料整理并等待GMP证书的发放。促卵泡素项目计划今年下半年完成现场检查工作，具体工作安排和时间表还将根据国家要求和检查结果确定。胸腺素α1目前正在根据国家审批法规的要求变化做补充资料，初步准备在今年下半年报产。

**问：长效上市会不会对今年业绩产生影响？**

答：长效生长激素注射液预计于今年8月份上市销售，但不会对今年的业绩产生大的影响。毕竟该产品上市时间短，目前还不可能大规模实现销售，而且按照国家规定还要求做一个上市后的临床跟踪，即所谓的四期临床。在产品布局方面会将该产品与现有的生长激素产品拉开档次，做高端产品线，但目前还没做具体的市场布局，无法对未来具体收益进行预测。

**问：目前下属企业华康药业经营情况如何？**

答：华康药业目前生产经营比较平稳，但其现有产品均为中药，品种优势不明显，同时中药的创新亦比较难，我们计划下一步对华康药业进行整体升级改造，也正在对现有品种进行大力招商，广泛征集方案，不拘形式，会在扩大规模上进行探索，解决其产品销售瓶颈。

**问：目前公司下属房地产行业情况如何？未来的计划是怎样的？**

答：公司下属房地产所开发的楼盘地段成熟、品牌好，目前看公司房地产方面受到的影响相对较小。由于房地产行业受结算时间限制，因此体现在今年一季度的结算收入少，造成了对合并报表的影响，但初步预计对今年全年的结算收入影响不大。公司未来对房地产领域的规划还是将依靠市政府和高新区，尽力寻找资源，并及时把握与行业发展大局的关系，综合考虑市场估价和地段位置进行决策。

**问：公司产品是否会进行海外市场推广？**

答：公司也一直在探索海外市场的药品注册，将聘请专业的咨询公司设计方案，并根据目标市场对相关药品的准入要求安排计划，但公司也将会同样面临海外市场推广过程中的投入大、时间长等问题。