

证券代码：002357

证券简称：富临运业

### 四川富临运业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2014-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	兴业证券 王春环 天弘基金 李楠 华创证券 陆地 陈楚娴 牛正 易方达基金 冯波	
时间	2014年6月13日	
地点	成都锦江宾馆	
上市公司接待人员姓名	董事长李亿中、总经理曾刚、总会计师杨小春、 董事会秘书黎昌军	
投资者关系活动主要内容介绍	公司生产情况、公司面临的竞争格局、成都长运 并购项目有关情况、公司中长期发展战略等。	
附件清单（如有）	未提供资料	
日期	2014年6月13日	

对方咨询问题	我方回复
公司当前的生产经营情况如何？	<p>公司在董事会的领导下，在以总经理为首的经营班子带领下，紧紧围绕“转型、创新、效率、效益”的经营方针，强化内部管理，提升服务品质，特别是深入推进营运车辆公司化改造工作，提高单车效益，挖潜增效。从今年一季报已公告的财务数据来看，虽然公司面临着各种竞争压力，但在全体员工的共同努力下，还是取得了比较理想的经营效果。我们对公司未来的发展充满信心。</p>
公司在成都市、四川省区域内竞争对手有哪些？公司有什么样的竞争优势？	<p>经过不断地实施并购重组，目前公司在成都、绵阳、遂宁、眉山等地形成了一定的区域优势，在行业内具有较强的话语权和影响力。同时，四川省内还有不少规模较大、竞争力较强的客运企业，如成都市汽车运输（集团）公司、广运集团、南运集团等。</p> <p>我司具有的优势：1、在规模化基础上形成的同业并购优势、业务结构优势、集约化经营优势；2、作为民营企业，机制更灵活，决策更快速，管理更科学；3、作为西南唯一一家专业从事客运的上市公司，具备多元化的融资渠道；4、背靠实力雄厚的控股股东富临集团，可以借力发展。</p>
成都长运并购项目完成后，将对公司战略布局方面产生怎样的影响？公司未来在同业并购方面还有什么打算？	<p>并购成都长运，是公司一项战略性布局，标志着公司在成都地区乃至四川省范围内区域优势更加凸显，同时对其他客运公司也有着广泛的示范性作用。</p> <p>公司自组建以来，外延式扩张一直是公司发展的有力抓手，“并购”已经融入了我们的血液。未来，公司还将继续沿着这条道路，有选择性地和优质标的公司强强联合，整合业内资源，发挥协同效力，从而实现集约化经营，促进公司发展。公司管理层也意识到，同业并购由于受到行业特性的限制，并购效率不高，因此公司也在积极探索其</p>

	<p>他更加符合公司发展和行业特点的并购模式。</p>
<p>据我们了解,随着运力供应的不断增大,公司主营业务也受到较大冲击,对此公司有什么对冲机制和应对策略?</p>	<p>当前,铁路特别是城际列车发展迅猛,对我司造成一定的短期冲击,但由于我司主要客运线路未处于铁路沿线,同时铁路交通发展带来区间客运周转量增加,反倒给公司短驳运输带来正面影响。而城市公交的延伸压缩传统客运市场、私家车的增加以及非法营运的猖獗,才真正给我司生产经营带来了中长期压力。基于此,促使公司董事会以及管理层开始认真思索公司未来的战略发展问题。</p> <p>截止今年3月底,公司拥有营运车辆4202台,其中客车3084台,客运站23个;每年车站客流量约3000万人次,所属客车客运量近5000万人次(不含公交车、出租车、旅游车)。这是公司的一项战略性资源,一旦成都长运运输类资产与业务整体注入后,该项资源还将继续放大。同时我们也关注到移动互联革新的力量以及对传统行业带来的巨大影响。因此,我们希望在这方面有所突破,依托公司既有资源,创新发展现有业务,逐步建立起以旅客为中心的移动互联平台,利用信息化手段为旅客提供更加便捷的服务。</p>
<p>请问公司在信息化这块有没有具体的推进计划以及能否介绍一下今后的运行模式?</p>	<p>1、信息化建设是一项庞大、复杂的系统性工程,目前,公司正在对现有资源进行深度分析,具体的运作模式、实现路径都尚在探索当中。</p> <p>2、这涉及到信息披露规则的问题,因此,不便多说。我们期待早日给我们客运这个传统主业插上互联网的翅膀,实现腾飞的梦想。</p>