



国光电器股份有限公司
股票代码：002045

投资者接待记录

调研机构：大成基金管理有限公司 彭瀚达

接待时间：2014年8月11日中午11:50—12:45

接待地点：公司205会议室

接待人员：董事会秘书兼副总裁凌勤；证券事务代表张金辉

本次接待主要就公司锂电池业务、锂电池正极材料、土地情况、产能转移、公司2014年业绩目标等展开交流，交流主要内容如下：

1. 公司锂电池是时候开始投入？目前产能能达到多少？下游客户主要有哪些？

国光电器：公司电池项目投入较早，已有超过十年的时间，公司投电池项目主要是看好锂电池行业的长期发展。早期是与一海归博士合作，由该合作方主持该项目，该合作者为技术学术型人才，重视各类产品的开发和技术团队的培养，后来该合作者退出了公司。电池项目在2008年成为公司的控股业务。十年来，公司积累了较全面的锂电池技术，从正负极材料的研制、配方到封装等，具备完整的技术和生产能力。目前公司电池业务的产能可满足2亿元左右的订单需求。公司锂离子电池业务下游客户主要包括蓝牙耳机、学习机、平板电脑、移动音响等类型的客户。

2. 电池业务有没有考虑往动力电池方向发展，还是专注于现有领域客户？

国光电器：电池业务现有领域客户主要包括蓝牙耳机、移动音响、平板电脑等，这一块领域公司还有很大的成长空间，未来是否发展动力电池要视未来的发展情况而定，目前还是主要发展中小型电池。

3. 公司是什么时候开始关注锂电池正极材料（NCA）的？

国光电器：公司2009年提出NCA的研发需求，2010年与中南大学教授合作组建了锂电池正极材料NCA的研发团队，经过几年的持续研究，于2013年完成了中试，公司在2014年与江苏国泰、华荣化工以及相关技术人员合资设立了广州锂宝新材料有限公司，共同推进NCA和NCM材料产业化。

4. NCA 材料估计什么时候能实现量产？

国光电器：广州锂宝于 2014 年 5 月完成工商登记，目前处于产能组建阶段，预计 2014 年底能实现小批量试产，本项目计划是年产 300 吨 NCA 材料和 800 吨 NCM 材料产能，建设期一年，建成投产后一年达产，按此计划，2016 年将是一个完整的达产年。

5. 广州锂宝是否有确定客户？

国光电器：目前还没有确定的客户，但相信有对一些目标客户进行送样、接洽，广州锂宝合资方华荣化工是全球前三的电解液制造商，其拥有较好的电池方面的客户资源，相信对广州锂宝的客户开发方面能给到一定的支持。

6. 公司花都厂区土地进度如何？

国光电器：公司花都厂区占地约 1200 亩，其中约 430 亩在上市前已拿到土地证，700 多亩在 2013 年 9 月拍下其中的 125 亩，2014 年 4 月取得拍下的该宗地土地证，近期将参与约 48 亩土地的竞拍，其余的土地手续也争取在这一两年尽早完善，取得全部的土地证。

7. 公司产能未来是否都会转移到梧州？

国光电器：公司 2007 年就开始在梧州建立生产基地，主要做扬声器生产装配和五金件加工。经过近 8 年来在梧州的发展，体验到梧州的用工资源较充足，未来会逐步加大向梧州的生产转移，但时间过程会比较长，估计要 4—5 年的时间，广州厂区未来也会保留研发和高端制造。

8. 公司今年的业绩目标是多少，是否会超过 2013 年度？

国光电器：2014 年半年度公司业绩同比下降，三、四季度首先要努力减少下降，也要尽最大努力争取全年业绩不低于、甚至略超过 2013 年度。