

证券代码：002550

证券简称：千红制药

常州千红生化制药股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	兴业证券 项军、孙晓东；华商基金 蔡建军、彭欣杨、李双全；财通基金 李冰；华夏基金 李恒；圆信永丰基金 范妍；华泰资产管理 徐志华；东方证券 李峰。
时间	2014年8月26日
地点	公司二楼会议室
上市公司接待人员姓名	蒋文群、郑锋林
投资者关系活动主要内容介绍	公司基本情况的调研
附件清单(如有)	调研记录
日期	2014年8月26日

千红制药机构调研记录

时间： 2014年8月26日

地点： 二楼会议室

参与调研对象： 兴业证券 项军、孙晓东；华商基金 蔡建军、彭欣杨、李双全；财通基金 李冰；华夏基金 李恒；圆信永丰基金 范妍；华泰资产管理 徐志华；东方证券 李峰。

公司参与人员： 蒋文群、郑锋林

签订保密承诺书情况： 已经签订

记录人： 郑锋林

调研记录：

1、公司董秘蒋文群就公司上半年经营情况，结合年报披露的内容进行简要的分析和说明，并重点围绕半年报关于营业收入有所下降的主要因素分析。

2、问：胰激肽原酶进入糖尿病用药防治指南的意义？

答：列入用药防治指南，将有利于提高临床医生对公司胰激肽原酶制剂“怡开”及注射用胰激肽原酶在预防和治疗糖尿病并发症作用方面的认可度，从而对该药品的临床使用、市场拓展、品牌培育等产生积极影响。公司该药能够进入指南，进一步深化了该产品的学术地位和形象。相较于进入指南的其他药物，目前胰激肽原酶的销售额属于比较低，有较大的成长潜力。

在进入指南的同类产品中，胰激肽原酶是唯一纯天然的活性酶，

是人体内源性物质，作用靶点明确，安全有效，适合糖尿病慢性并发症病人长期服用。

3、问：未来促进国内制剂的销售目标达成，在销售模式方面的创新？

答：公司在保证自身独立营销的基础上，也在针对空白地区、销售的薄弱地区积极探索多种营销模式，力争在保持现有市场继续增长的基础上，扩大空白地区和薄弱市场的增量。

4、问：怡开品种的优势在哪里？

答：主要优势体现在：1、怡开的作用靶点非常明确，是一个纯生化、内源性天然活性酶；2、怡开属于国家发改委单独定价品种，进入国家医保；3、用药比较安全，年度用药费用 2000 多元，用药负担较轻。

5、问：肝素钠原料药价格走势如何？过去的和下半年预判，跟猪价的关联度如何？

答：与去年同期相比有所下降，今年上半年肝素钠原料药价格保持了震荡趋稳的态势；下半年预计总体上震荡趋稳。

肝素钠原料药价格走势与猪价有一定关系，但经验和数据表明不存在绝对的正向线性关系。

6、问：上半年普通肝素制剂情况？

答：普通肝素制剂国内市场竞争较为激烈，价格也受到部分低价厂家的冲击，总体上公司开拓了新市场、新客户，但也有部分市场被低价的品种抢占。下半年公司将采取具体的策略，力争普通肝素市场份额的增长。

7、问：低分子分子肝素竞争情况？目前申报进度如何？

答：低分子肝素钠国内市场主要是被外资品牌占有，主要是赛诺菲、辉瑞、美国雅培等，国内也有一些生产商。目前，公司三个小分子系列依诺肝素原料药和制剂 9 月份将完成现场检查，预计年内获得新药证书；达肝素原料药和制剂和那曲肝素原料药和制剂已经完成所有发补材料，等待专家再次评审，预计明年可以接受现场检查工作。

8、问：瘦肉精检测试剂目前销售情况如何？利润率情况如何？

答：目前，该产品尚未形成销售，但生产车间改造已基本完毕，预计年内可形成销售。与检测试剂行业平均毛利率基本相同。

9、问：公司未来的大品种培育如何？

答：未来三年公司将培育一批过亿的新品种，比如复方消化酶、怡开针剂、肝素钠注射液、小分子肝素钠系列原料药及制剂等品种。

10、问：复方消化酶销售情况如何？产能扩张情况如何？

答：复方消化酶年内要争取 100% 的增长目标，该品种上半年由于

受到产能的限制，销售同期只增长了近 70%。目前第一阶段的扩产试生产工作已结束，试生产产品预计 8 月底 9 月初可以投放市场。第一阶段产能扩张为原来的 5 倍左右。

目前公司的复方消化酶的销售渠道主要还是在医院，尚未在 OTC 渠道展开。随着产能释放，队伍建设到位，OTC 渠道营销将逐步展开。公司将全力推进该产品在 3 年内达到亿元以上模型品种。

11、问：在研品种的情况如何？

答：公司在研品种也是分层次，分时间段在逐步推进。主要是：1、依诺肝素原料药和制剂今年准备现场审核，争取年内获得新药证书并随后生产上市；2、诊断试剂，目前生产改造基本完成，并在权威部门已经完成质量的认可报备工作，争取年内形成销售；3、明年达肝素和那曲肝素争取能够进行现场检查并获得新药证书；4、两个一类新药，一个抗血栓蛋白已经申请临床，目前在补充研究阶段；另一个抗肿瘤的在临床前研究，力争明年完成临床前研究工作；5、众红研究院目前研究的一系列品种，分为短、中、长期，预计也会在今后的几年中陆续有成果呈现。

12、问：医院紧张情况如何？

答：公司目前公开披露的医院建设方式是通过投资自建医院。但是随着公立医院的改革不断深入，也有部分投资者给公司许多良好建议，公司也充分吸纳各方面意见和建议，并且开始积极与政府进行沟通

通，是否有机会可以参与医疗机构改革。因此，在医疗机构的建设上，目前公司不排除通过多种可行的方式来进行医院项目投资与建设。

同时，公司也会在办成医院项目的基础上，也会考虑建设高端康复、养老机构，成立医疗、健康一体化模式。

13、问：有无并购重组的计划？投资标的有无标准？有无再融资的计划？

答：公司董事会对以优势互补为基础的重组兼并工作从来没有停止过，只是一直在寻求标的物的过程中，我们坚持标的资产质量为先的并购原则。我们相信总归有适合我们的标的物，一旦机会成熟，公司也将毫不犹豫抓住机会。

我们对投资标的有一定的要求，比如销售收入要过亿，利润要在3000万以上等。

公司是否再融资需要根据公司经营状况和投资的需要决定。

14、问：公司最近人才队伍调整也很大，介绍一下？

答：今年4月份进行了公司经营管理机构高级管理人员的换届工作，已有2位70后、2位80后进入经营管理团队。本次董事会换届选举中，也引进了销售系统的两位高管充实到董事会中。

公司将用三年左右的时间，实现经营管理团队的年轻化，让没有股份、有能力、想干事、能干事的年轻人走到幕前来主持公司经营管理工作，逐步实现管理团队的过渡。董事会成员将主要精力放在决策

层面，做好战略性、方向性工作。