

证券代码：002550

证券简称：千红制药

## 常州千红生化制药股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（ <u>电话会议形式</u> ）
参与单位名称及人员姓名	国信证券--医药调研团队张其立、邓周宇、李少思、林小伟、杜佐远、贺平鸽、大智慧媒体。
时间	2014年8月27日
地点	国信证券电话会议网络
上市公司接待人员姓名	蒋文群
投资者关系活动主要内容介绍	公司基本情况的调研
附件清单(如有)	调研记录
日期	2014年8月27日

## 千红制药机构调研记录

**时间：** 2014 年 8 月 27 日

**地点：** 国信证券电话会议网络

**参与调研对象：** 国信证券--医药调研团队张其立、邓周宇、李少思、林小伟、杜佐远、贺平鸽、大智慧媒体。

**公司参与人员：** 蒋文群

**签订保密承诺书情况：** 未签订

**记录人：** 郑锋林

**调研主要内容记录：**

1、2014 年上半年公司经营情况回顾。

公司董秘蒋文群就公司上半年经营情况，结合年报披露的内容进行简要的分析和说明，内容主要是围绕上半年报告披露的内容展开。

2、问：胰激肽原酶进入糖尿病用药防治指南的意义及计划

答： 公司核心品种胰激肽原酶进入中国 2 型糖尿病防治指南对公司产品在学术领域、尤其是医院医生认可度上有比较大的提升作用，公司将配合这一契机加大学术推广，扩大产品市场份额。

今年下半年相关单位将开展对新版糖尿病防治指南的推广工作；同时，在公司自身层面也会加大学术推广力度，一方面继续在专家层面扩大产品的品牌和知名度，另一方面将在专业学术杂志上发表产品循证试验和动物试验的情况，加大医生对产品的认可度。

在产品销售渠道上，考虑到糖尿病慢性病的特性，公司会将销售

渠道进一步下沉到社区医院，加大渠道覆盖面。同时，公司目前自营队伍500多人，为了推动胰激肽原酶销售上量，将会探索在空白地区、薄弱地区采取招商模式配合推广。

目前，相较于其他糖尿病防治指南内的药物相比，胰激肽原酶目前的市场份额是最低的，有较大提升空间。

3、问：上半年肝素原料药收入同比减少，价格趋势是否会维持？

答：与去年同期相比有所下降，今年上半年肝素钠原料药价格保持了震荡趋稳的态势；下半年预计总体上震荡趋稳。

4、问：复方消化酶销售情况？

答：公司复方消化酶胶囊(II)（商品名：怡美）扩产工作已经结束，将迅速扭转产品产能受限的状况。下半年除了巩固医院渠道外，还会着手开拓 OTC 市场。

怡美属于临床 OTC 双跨品种，但此前由于产品产能问题，只能满足医院销售需求。下半年随着产品产能释放和 OTC 队伍建立，在稳固医院渠道的同时会逐步进入 OTC 市场。

与市场同类消化不良药物相比，怡美在作用靶点、制剂和活性物质等方面具备显著优势，有较大发展空间。“这个产品是我们后续主要推的重要产品，公司会花很大精力，希望 2-3 年内上亿。

5、问：医院情况如何？

答：公司拟首期投资 8000 万元建设常州千红医院，先注册开办二级医院，作为未来三级综合医院的运营培训平台。但是，公司在筹备千红医院的过程中恰逢当地公立医院改制的契机，公司也在积极准备参与公立医院改制项目。