证券代码：000001 证券简称：平安银行

**平安银行股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | 🗹特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 中金公司及国内主要基金公司 |
| 时间 | 2014年9月16日 |
| 地点 | 深圳 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会办公室、公司网络金融部 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 介绍公司发展战略、经营业绩，回答投资者提问  **橙E平台相关介绍**  **1）定位“熟人的生意圈”**  **橙e平台构筑传统企业的电子商务免费“云服务”平台**  银行的互联网金融转型，应适应并服务于实体经济的互联网转型。传统经济B2B电商转型的一个重要方面，是供应链上下游熟客之间的商务电子化过程。平安银行十多年来深耕供应链金融，这次推出橙e平台就是要帮助中小企业上下游之间熟客交易快速实现电子商务转型。  橙e平台推出免费的中小企业电商云服务平台——‘生意管家’，能够让中小企业的商务活动能够以最快速度、零成本实现企业商务流程的电子化。  中国互联网协会互联网金融工作委员会评审专家团经过评估橙e平台的多个典型应用案例之后，初步认定橙e平台具备“中小企业电子商务服务示范工程”的典型性和普遍应用推广价值。  **2）“电子商务+互联网金融”融合**  **橙e平台独具最全面的线上供应链金融综合服务**  橙e平台的线上融资体系，已将线上供应链金融全面升级到“电子商务+互联网金融”集成服务的全新高度——在橙e平台上将熟客间的生意平台与金融电商平台整合为一，实现供应链上“订单（商流）、运单（物流）、收单（资金流）等信息的集成与闭环运作。  橙e平台可以有效管理“订单与运单”环节。为中小企业提供免费的、对其上下游开放的小型ERP系统，既可以帮助中小企业实现在订单、进销存、物流、收付款等管理方面的高效管理与协同，同时也实现企业间上下游的供应商、分销商、物流商等企业间的在线业务协同工作。不仅如此，平安银行橙e网还推出了管生意APP“橙e记”，一款专业的小微企业移动生意管家，可以随时随地记录企业的收支，提醒收账还款，还可以在里面开店和选购商品。  橙e平台“我要融资”模块，将平安银行供应链金融传统优势推向更纵深的全链条、在线融资服务，把既往主要服务于大型核心企业“1”的上下游紧密合作层的供应链融资，纵深贯通到上游供应商的上游、下游分销商的下游；与此同时，橙e平台为供应链融资的各相关方（如授信客户、核心企业、保险公司等）提供一个电子化作业平台，使客户的融资、保险、物流监管等作业全程在线。  橙e平台对于资金富裕的中小企业，同样提供了丰富的投资理财渠道。橙e“金融商城”这一金融电商平台，可以为企业及其经办人员、个人客户提供理财、黄金和养老险产品等投资增值服务。  **3）不一样的营商模式，“熟人”背后的生意逻辑**  **打造中小企业的商务服务生态圈**  橙e网是用开放、协同、共享的互联网精神来搭建线上供应链综合服务平台的。准入无门槛、底层软件免费开放，向中小企业开放，向物流伙伴开放，向第三方信息平台开放，向社会公共机构开放，通过与物流、会计审计、法律、商务代理等生产性服务机构合作，同时与商务相关的政府公共服务建立接口，来打造中小企业经营活动所需的商务服务生态圈。  由银行出资建设和运营电子商务云服务平台，并协同物流、第三方信息平台等战略合作伙伴，让中小企业免费享用云电商系统，快速实现其供应链上下游商务的电子化协同，实现“订单（商流）、运单（物流）、收单（资金流）”的一体化，以及由订单促发的物流、保险、结算、融资等商务服务的一站共享、综合服务。  对于设有供应链电商平台的大型核心企业，橙e平台集成了平安银行供应链金融2.0的全套解决方案，即厂商电商平台+橙e平台对接方案，进而实现在线供应链融资。对于广大中小企业，橙e平台提供“生意管家”/“橙e 记”+“网链平安”的融资解决方案。“生意管家”/“橙e 记”获得中小企业的经营和交易信息，平安银行据此准确了解客户的情况，主动向客户提供个性化的金融解决方案。  这种面向不同客户的分层解决方案，彰显了橙e平台的灵活弹性和更好的平台兼容性。橙e平台广泛与第三方信息平台合作，通过与这些平台交换订单、运单、发票等有效信息，集成“价值信息+供应链信用”，推出全新的互联网融资产品，大大降低了信贷门槛和借贷成本，提升了作业效率。  橙e平台秉持平安银行线上平台集结的庞大客户群和优异的线上融资能力与之合作，既是互联网电商与金融的协同赋能，更是彼此联盟营销、共同做大、协同经营好中小企业的快捷路径。  **4）展望：帮助百万中小企业构建“电子商务+互联网金融”云服务平台**  全产业链经营过程中，银行作为产业链的核心参与者之一，要为产业链上的各个企业客户提供综合金融、产融结合、产业联盟、结算和数据等多项服务。下一步，平安银行更要与中国互联网协会互联网金融工作委员会一起，加强橙e平台与各级政府商务服务相关平台的合作，比如与海关、商检、税务、工商等企业经营必经环节的数据协同，逐步优化中小企业的互联网生意生态圈，创建更好的中小企业互联网经营一站式集成服务。  接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，团体接待未签署《承诺书》。 |
| 附件清单（如有） | 2014年中期业绩PPT（请参见bank.pingan.com投资者关系-公司推介栏目） |
| 日期 | 2014.9.16 |