

常州亚玛顿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2014-010

<p>投资者关系活动类别</p>	<p>√ 特定对象调研 分析师会议 媒体采访 业绩说明会 新闻发布会 路演活动 现场参观 其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>长江证券范超、张振国、张焱；民生证券黄彤；民族证券马光耀；中再资产程振江；银河基金王翊、李一帆；中银国际张丽新；海通证券邱友锋</p>
<p>时间</p>	<p>2014年11月06日</p>
<p>地点</p>	<p>公司会议室</p>
<p>上市公司接待人姓名</p>	<p>董事长：林金锡；董事会秘书：刘芹；证券事务代表：金振华；</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>一、签署《承诺书》 二、采取问答方式，由董事长林金锡负责回答： 1、公司投资“超薄双玻组件生产线项目”的战略规划是基于什么进行考虑的？目前来看方向是否正确？ 答：公司是基于对市场敏锐的洞察力和持续技术创新的研发能力提出的。纵观国内外的市场情况，公司判断超薄双玻组件将会逐渐替代传统组件成为市场主流的趋势。而目前该组件的核心材料薄玻璃的钢化都是采用化学钢化，成本高、污染大，并且成品率较低。而公司通过与李赛克公司的合作实现了薄玻璃的物理钢化，并与公司自主开发的光伏减反膜技术进行有机结合。 2、公司5MW的分布式电站项目目前发电情况如何？ 答：公司5MW分布式电站于9月底已经并网发电，截止目前为止，该电站发电50万度左右。由于并网的时间较短（一个多月），同时恰逢秋季阴雨、雾霾等极端气候条件，对电站的发电量有一定的影响。公司将对电站进行长时间持续跟踪检测，从而提</p>

高发电量数据的可靠性。

3、公司目前的主营业务及技术储备情况？

答：目前，公司主营业务主要分为两部分：1、公司传统光伏减反玻璃镀膜业务（包括超薄玻璃镀膜业务）；2、公司的新产品超薄双玻组件生产项目。公司正在投资建设的新项目“多功能轻质强化光电玻璃”项目是公司光电玻璃领域的技术储备。

4、公司超薄双玻组件技术主要是来自哪里？

答：公司超薄双玻组件技术是来自从台湾聘请的博士研发团队。

5、公司目前与竞争对手比较有何优势及面临何种竞争压力？

答：随着光伏镀膜玻璃行业的快速发展，国内诸多原片供应商计划进入光伏减反玻璃市场，部分企业已开始试制并在市场上推出光伏减反玻璃。我公司是国内最早也是目前最大的光伏减反玻璃生产商，虽然公司产品的性能和品质都较为成熟，但竞争对手通过低价策略，进一步抢占市场份额。

6、公司新产品超薄双玻组件与传统的组件比较优势是什么？

答：与传统组件比较，超薄双玻组件具有轻量化、长寿化、安全化、美观化、可透光化等特点，可有效降低组件制造成本，提高光伏组件效率。同时该产品优势明显、性能突出，将会替代传统组件运用于环境条件严苛的地方，如：海边、雪地、以及需要防火耐高温的区域，日常也可运用于屋顶、停车场、农业大棚、电站等项目。

7、目前公司在中东设立工厂是考虑先行在国外市场布局吗？

答：公司管理层通过实地考察，认为海外市场前景广阔，对于新产品认知度更加深入，同时海外市场更为成熟和规范。因此公司为了使新产品能够更大范围的被客户所认知并使用，公司提前在海外市场布局，同时一定程度上避免“双反”对产品推广的阻碍。

8、公司在中东设立工厂的规模如何？什么时候能够实现生产？

答：公司预计在中东组建产能 200MW 超薄双玻组件线，分两期完成。第一期为建设 100MW 超薄双玻组件生产线。预计明天春

	<p>节前后土建竣工。</p> <p>9、公司设立太阳能电站产业基金目的？</p> <p>答：公司通过借鉴合作方的投融资渠道及丰富的经验和资源向下游电站领域发展，从而增加公司新的利润增长点。同时，电站项目的建设也能够带动公司超薄双玻组件的市场推广，通过电站示范工程使客户能够更加直观、深入地了解超薄双玻组件在实际应用终端的优势，为公司持续、快速、稳定发展提供保障。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2014年11月06日