

常州亚玛顿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2014-011

<p>投资者关系活动类别</p>	<p>√ 特定对象调研                      分析师会议          媒体采访                              业绩说明会          新闻发布会                          路演活动          现场参观          其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>广发证券蔡红辉；恒益富通张城、王钱</p>
<p>时间</p>	<p>2014 年 11 月 25 日</p>
<p>地点</p>	<p>公司会议室</p>
<p>上市公司接待人姓名</p>	<p>董事会秘书：刘芹；证券事务代表：金振华；</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>一、签署《承诺书》          二、采取问答方式，由董事会秘书刘芹负责回答：          1、公司目前的主营业务及技术储备情况？          答：目前，公司主营业务主要分为两部分：1、公司传统光伏减反玻璃镀膜业务（包括超薄玻璃镀膜业务）；2、公司的新产品超薄双玻组件生产项目。公司正在投资建设的新项目“多功能轻质强化光电玻璃”项目是公司光电玻璃领域的技术储备。          2、公司新产品超薄双玻组件与传统的组件比较优势是什么？核心技术是什么？          答：超薄双玻组件的核心技术，与传统组件比较最大创新点在于是将 2mm 超薄玻璃的物理钢化技术与光伏减反膜技术的有机结合。同时，与传统组件比较，超薄双玻组件具有轻量化、长寿化、安全化、美观化、可透光化等特点，可有效降低组件制造成本，提高光伏组件效率。          3、公司 2mm 超薄玻璃钢化技术与国内外成熟的超薄玻璃钢化技</p>

	<p>术相比优势在哪里？哪种技术成本更低？</p> <p>答：目前，国内外做超薄玻璃的钢化技术主要采用的是化学钢化，（即将玻璃浸泡在化学容器里进行化学反应制成，这种钢化方式污染大、成品率低、成本高）相同面积化学钢化成本是物理钢化的一倍左右，而我公司是唯一一家实现 2mm 超薄玻璃物理钢化的公司。</p> <p>4、公司推广超薄双玻组件，该组件的应用前景怎样？</p> <p>答：由于该产品优势明显、性能突出，将会替代传统组件运用于环境条件严苛的地方，如：海边、雪地、以及需要防火耐高温的区域，日常也可运用于屋顶、停车场、农业大棚、电站等项目。</p> <p>5、公司目前超薄双玻组件的推广为什么以海外市场为主？</p> <p>答：相对于国内光伏行业来说，海外市场更为成熟和规范，并且国外已经有超薄双玻组件的应用，因此新产品在海外更容易推广。</p> <p>6、公司在迪拜地区设立全资子公司的目的？</p> <p>答：公司管理层对迪拜地区的进行实地考察发现当地自然条件及光照情况较好，且当地政府对光伏产业也比较支持，所以决定在迪拜地区设立全资子公司，投资建设工厂及组件生产线。</p> <p>7、公司设立太阳能电站产业基金有何计划？</p> <p>答：公司通过借鉴合作方的投融资渠道及丰富的经验和资源向下游电站领域发展，从而增加公司新的利润增长点。同时，电站项目的建设也能够带动公司超薄双玻组件的市场推广，通过电站示范工程使客户能够更加直观、深入地了解超薄双玻组件在实际应用终端的优势，为公司持续、快速、稳定发展提供保障。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2014 年 11 月 25 日