

广东安居宝数码科技股份有限公司

关于与中国银联广东分公司、广东驿亭信息科技有限公司签署框架合作协议书的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、合作协议签署概况

为推动实施“广东省智能停车场项目”，通过金融服务与科技手段的充分融合，为驾驶员提供便捷的停车服务，解决城市发展当中遇到的停车难问题。同时，通过技术升级改造，为停车场运营服务商降低经营成本、提高经营收益，实现金融与交通配套行业的相互促进、共同发展。2014年11月27日广东安居宝数码科技股份有限公司（以下简称“公司”或“乙方”）与中国银联股份有限公司广东分公司（以下简称“广东银联”或“甲方”）、广东驿亭信息科技有限公司（以下简称“驿亭公司”或“丙方”）签署了《“广东省智能停车场项目”框架合作协议书》（以下简称“本协议”或“协议”）。

二、合作方概况

广东银联是中国银联负责广东地区业务拓展的直属分支机构，采用先进的信息技术和现代企业经营机制，建立和运营广泛、高效的银行卡跨行信息交换网络。广东地区银行卡跨行通用及业务发展在全国处于领先地位。

驿亭公司是一家专注于提供智能停车综合解决方案的创新型企业，其管理团队具有丰富的项目管理经验。

三、协议的主要内容

（一）、项目名称

“广东省智能停车场项目”

（二）、项目由来

停车难问题一直是困扰城市现代化和汽车工业发展的瓶颈。随着金融 IC 卡的普及和移动互联网技术的不断成熟，解决停车难问题的技术基础已经具备。经友好协商，甲乙丙三方就合作推广“广东省智能停车场项目”相关事宜达成一致，

并决定选定丙方作为本项目的指定运营方，统筹整合各方资源，具体实施本项目运营工作。

（三）、项目建设目标

1、构建智能停车场消费基础环境。推动室内停车场无障碍刷卡，为驾驶员提供便捷、安全的支付环境，提高停车场管理水平。积极推动室内停车场出入闸口及管理系统进行升级改造，通过使用银联卡非接触式刷卡等方式实现快速通关（出闸和入闸）。

2、推动在银联标准金融 IC 卡芯片内开辟停车服务专用区域，研究制定相关的行业标准后逐步向发卡银行开放。

3、开发项目支撑平台。包括停车场管理平台、持卡人及会员服务平台、运营管理平台、决策支持平台、消费数据统计分析平台等公共统一服务大平台。

4、项目深入拓展。在完成上述任务的同时，不断拓展与项目相关的增值服务内容和服务范围，全面推动智能停车应用。

（四）、合作期限、协议的修改、终止

自签字之日起计算，本协议合作期限为 5 年。合作期满后三方均未提出书面异议的，则自动延续 5 年。

合作期内，各方协商一致，可对协议条款修改或签订三方（双边）补充协议。

合作期内，在正常履约情况下，甲乙双方要求中止（终止）合作，须书面通知丙方，丙方可继续使用项目品牌运营；在丙方不能正常履约情况下，甲乙方可中止（终止）合作；丙方要求中止（终止）合作，须书面通知甲、乙两方，丙方不可以继续使用项目品牌运营。

（五）、责任、义务与权利

1、甲方：

（1）对项目的建设和运营进行指导和监督，做好项目有关各方的协调和宣传工作。

（2）推荐发行银联标准金融 IC 卡具有一定规模的银行参与本项目，协调其参与本项目的市场推广及促销工作。

（3）牵头制定银联标准金融 IC 卡集成停车服务的标准。

（4）提供银联直联清算通道服务，对受理终端入网进行监督管理。

（5）对丙方已完成改造或布放的停车场受理终端进行补贴。

(6) 按照国家有关规定获得相应交易手续费。

2、乙方：

(1) 提供获得甲方认证及满足本项目功能需求的产品与受理终端设备（含备用整机及零配件），并提供对应的技术支持服务。

(2) 应在受理终端设备明显位置粘贴银联标识，并标明设备制造方为乙方，技术支持方为丙方。

(3) 积极推荐自有合作关系的停车场产权持有方或运营管理方（承包方）参与本项目，协调促成其与丙方签订受理环境改造协议。

(4) 积极配合丙方做好新增合作停车场的拓展工作。

(5) 积极配合其他各方做好项目有关协调和宣传工作。

(6) 以不高于同行业标准的市场价格，向丙方出售或出租自有品牌或知识产权的产品，获得相应收入。

3、丙方：

(1) 负责项目建设和运营，完成本协议项目建设目标所明确的项目任务，并达到以下目标：合作期限内累计完成安装自助缴费终端 2000 台，改造停车场 1000 个。

(2) 签署本协议后一年内，推动银行按照甲方制定的停车服务标准发行统一标准、统一标识、具有停车服务相关优惠和特色功能的银联标准金融 IC 卡（含以手机卡等无实卡形式存在的方式）。

(3) 签署本协议后一年内完成项目支撑平台开发建设任务。

(4) 以不高于同行业的市场价格，向乙方采购或承租项目所需设备。

(5) 设计制作并不断更新完善用户手册，并通过网络、手机等多种渠道向银联卡持卡人提供受理银联卡的停车场名单及特惠权益等相关用卡信息，并向持卡人提供互联网和手机等停车支付方式，提升银联卡持卡人的停车支付体验。

(6) 通过向停车场和持卡人提供多种服务，获得市场运营收益。

四、本协议对公司的影响

本协议的签署，公司可依托广东银联庞大的用户群、依托其成熟的支付平台及跨行交易清算系统等方面的优势，同时利用驿亭公司专业化的智能停车综合解决方案，共同构建智能停车场消费环境，全面推动智能停车应用，刺激和促进智能停车场系统设备的销售、出租，推动实施“广东智能停车场项目”，将为公司

带来新的利润增长点。

以上协议的效益产生，取决于具体项目的执行情况，短期内是否能够为公司的销售收入和利润带来实质性的增长仍存在不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。

五、其他事项

本协议未框架协议，如在本协议之下开展具体项目，三方将另行签订具体的合作协议，并履行相应的审批程序。

本协议不构成关联交易，亦不构成重大资产重组。

六、备查文件

《“广东省智能停车场项目”框架合作协议书》。

特此公告。

广东安居宝数码科技股份有限公司

董事会

2014年11月27日