

证券代码：002322

证券简称：理工监测

宁波理工监测科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	海通证券股份有限公司 韩佳蕊、牛品； 上海任行投资管理有限公司 马青亚； 上海德汇集团有限公司 张英杰； 弘尚资产 孙兆辉； 上海证券有限责任公司 曹柳； 天风证券股份有限公司上海证券资产管理分公司 林乔松； 中银国际证券有限责任公司 张丽新； 上海皓鑫投资有限公司 左斌、朱敏华 杭州乐趣投资管理有限公司 林桦； 兴业证券股份有限公司 熊彬正、汪洋、孟维维。
日期、时间	2015年1月12日 下午
地点	公司会议室
公司接待人姓名	董事长周方洁先生、总经理张鹏翔先生，董事会秘书李雪会先生、江西博微新技术有限公司总经理朱林生先生、北京尚洋东方环境科技股份有限公司总经理沈延军先生。
附件清单(如有)	无

投资者关系活动
主要内容介绍

一、理工监测基本情况：

公司今年的业绩虽然是下降的，但是相信最困难的一年已经过去了，从结转订单来看 14 年结转要比 13 年结转增长。国网将采购与一次设备打包导致产品单价下降，但是需求是上升的。国网的质量提升计划尚没有结果，我们对原有业务也在进行努力，。我对 15 年还是非常有信心，广东、北京都进行了框架招标，我们认为质量提升计划出结论时对公司是好事情。

并购一块，09 年上市后，公司基本面向监测，面临发展空间的问题，12 年以来公司董事长一直在思考这个问题，并在做这块工作。13 年的重组虽然没有成功，但是经过大量考察，我们选择了博微和尚洋。博微主要做电力系统造价软件，和公司是一客户，并购能够增厚业绩、增强对电力系统的服务能力，提升管理能力。而尚洋做环保一块，能让公司走出电力行业的局限，战略上向环保行业迈出，而且尚洋集成一块能与公司现有技术产生很好的协同效应，可以用我们的技术替代尚洋外购的一块。同时理工的优势在于研发，尚洋的优势在于市场，两者的结合能够发挥很好的协同效应。

二、北京尚洋东方环境科技股份有限公司基本情况介绍：

公司成立于 2002 年 9 月，注册资本 6000 万元。公司是以环保高新技术产品开发、销售、转让、咨询、培训、环保信息系统集成、环境工程为主体的高新技术企业及国家重点“双软”企业，专门从事环保领域（数字信息相关）的软件开发、系统集成、优化解决方案以及提供环境监控所需的先进设备、售后服务、产品升级及维护等。

公司的核心业务包括：地表水水质自动在线监测系统、环境质量管理信息系统、污染源在线监测系统及环境监测分析仪器销售等四个方面。公司凭着雄厚的技术实力与一批对事业执著追求的专业人才，紧跟国际先进技术，保持与国际上最优秀的企业保持密切的技术合作，目前已经是中国最大的系统集成商和运营商，并力争做中国最优秀的“数字环保专家”和“水源安全专家”。公司经过技术积累和技术创新，在地表水水质自动在线监测系统业务上，已经成为本行业的标准制定专家。公司产品在全国 16 个省都有覆盖，很多地方都有很高占有率。

1、行业发展

近几年政府比较重视大气监测，水是紧密联系老百姓的民生问题，十二五的重点就是水质水源安全监测，相信政府和有关部门会逐步加大对水监测的力度，预计 15

至 17 年会有较快的发展。

2、市场空间

1) 地表水，交接责任监测、水环境管理。交接断面需要选取水面 1.5 米，河边 1.5 米作为代表监测 PH 值，溶解氧，COD，氨氮，总磷，总氮等。县与县的市负责，市与市的省负责，省与省的国家负责，浙江的五水共治做的很出色。

2) 饮用水的安全问题。在水源取水口安装监测设备。估计全国 3300 个县，660 个市，省会 30 几个，至少 4,5 千个站点。

3) 地下水和近海污染问题。这一块的市场空间非常大。

3、产品情况

目前主要产品为地表水水质自动在线监测系统、环境质量管理信息系统、污染源在线监测系统及环境监测分析仪器，在研产品有生物预警系统、重金属监测、地下水监测探头。与理工监测合作后能够加快新产品的研发和速度，增强研发力度。产品价格与重金属监测有关的比较贵，根据重金属来区分。与重金属监测无关的产品约 1,2 百万。

4、竞争对手

水的技术要比气难，水监测的技术门槛比较高，目前主要的竞争对手也集中在 6,7 家。

5、业务发展

1) 新产品研发；依托理工监测的平台，融合理工监测的技术进行新产品研发的加快和深入。2) 饮用水源监测的巩固和地下水、近海污染监测的拓展；3) 水质监测运行维护的重点投入。运维一块的快速发展会对公司的盈利结构发生较大变化。4) 新的环保法出来后，对企业污染要追溯责任和罚款，现有的体系会发生天翻地覆的变化，公司可能会介入企业污染源监测。

三、江西博微新技术有限公司基本情况介绍：

公司是国内领先的电力工程造价软件和电力信息系统供应商，是经江西省工业和信息化委员会认定的软件企业、经江西省科学技术厅认定的高新技术企业，江西省优秀高新技术企业。旗下拥有北京博微广华科技有限公司、江苏博微电力科技有限公司和江西博微智能化工程有限公司三家全资子公司。公司在北京、广东、江苏、陕西、甘肃、新疆等地设有办事处机构，服务网络遍布全国。

公司自 2000 年成立以来，秉承“博为 广大志在专业，微为 细致意在用心”的企业精神，坚持“坚定信念、承担责任、勇于创新、合作共赢”的价值观，以帮助客户成功、推动电力信息化建设发展为使命，广泛为国家电网公司、南方电网公司、中国电力建设集团公司、中国能源建设集团公司、中国华能集团、国电集团、大唐集团、华电集团、中电投集团等超过 20000 家客户提供优秀产品和服务。

公司严格依据 ISO9001 质量管理体系和 CMMI3 软件研发项目管理体系开展产品设计和开发工作，强调专业与创新并重，持续不断在用户关键应用领域进行技术研发投入与创新。以快速响应客户需求、为客户提供全生命周期的服务作为持续发展的源动力。

公司将持续加大在电力行业工程信息化建设领域的研发投入，与电力企业用户携手，加快推动行业信息化建设进程，实现“电力信息化服务产业的领航者”的企业发展愿景。

1、产品情况

公司目前主要是做电力工程造价软件，已向定制研发项目管理软件和信息化管控平台做拓展，未来拟推出量算软件。产品价格根据配置选择进行确认。例如发电土建、发电安装、送变电、送电线路都可以分别对应概算、预算、清单、结算。公司产品能为用户节省了大量的时间，能为用户提高效率 30 倍，并能解决甲乙双方的校核问题。

2、目前的经营模式

买产品免费服务至重大行业标准改版。行业标准改版时间由中电联与定额总站来定，一般计划是 3 到 5 年，但不一定按照计划来。但由于主网造价、配网工程、技改检修等的标准改版会交替进行，能支撑博微业绩一直向上发展。

3、市场空间

公司的目标市场是约 8 万人电力工程师。未来需求主要在于电力行业新增投资导致新增的行业的的需求、企业新增的工作人员和更新换代需求。

调研结束。