

证券代码：002322

证券简称：理工监测

宁波理工监测科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	《浙商》杂志 记者 胡俊翔
日期、时间	2015年2月3日 14:00
地点	公司会议室
公司接待人姓名	董秘李雪会，证代俞凌佳
附件清单(如有)	无
投资者关系活动主要内容介绍	<p>第一部分：关于收购</p> <p>1、为什么在这样一个节点选择收购一个电力工程项目建设信息化服务提供商和一个水质自动在线监测系统整体解决方案供应商</p> <p> 宁波理工监测科技股份有限公司（以下简称“公司”）上市以后恰逢国家电网公司推行智能电网规划，公司经历了蓬勃的发展，但是公司也很早意识到了产品系相对单一，客户依赖度高的发展瓶颈，一直以来在积极寻找突破。2013年，公司更是提出新的战略发展规划，初步形成了新的战略发展思路：以监测技术为中心、以监测领域为主导产业，通过在线监测技术的积累与延伸，致力于将产品体系覆盖至电力监测、能效测控、环境监测、安全监测，将业务领域拓展至电力、节能、安全、环保。成为技术领先、质量领先、服务领先、市场占有率领先的行业翘楚。</p> <p> 公司管理层特别是公司董事长一直以来除了积极进行新产品研发及新领域拓展，也积极进行并购重组方面的探索。2014年，公司和江西博微新技术有限公司（以下简称“博微新技术”）及北京尚洋东方环境科技股份有限公司（以下简称“尚洋环科”）达成一致，公司通过发行股份及支付现金收购博微新技术100%股权，发行股份及支付现金购买尚洋环科100%股权。</p> <p> 博微新技术专注于电力工程信息化领域，形成了覆盖电力工程生命周期的造价工具系列软件，其电力工程造价工具软件的市场占有率连续多年保持市场第一，拥有一</p>

定的定价话语权，经营活动现金流稳定，盈利质量较高，且逐年稳定增长。收购完成后，博微新技术作为公司全资子公司，可以为公司贡献较多的利润和稳定的现金流，从而降低公司由于客户招投标的不确定性导致的业绩波动，进一步提高公司盈利能力。

尚洋环科处于快速发展期，在水质监测领域有较强的市场影响力，随着后续水质在线监测市场的快速发展，尚洋环科未来有较强的盈利能力。同时，收购尚洋环科可实现行业经验、市场能力与公司技术实力的优势互补，提升尚洋环科的内在盈利潜力，有利于公司在环保领域进一步产业链，进一步提高盈利能力。

2、这项收购理工监测有什么特别的意义

本次收购完成后，公司业务将实现多元化发展，博微新技术和尚洋环科作为公司全资子公司，可以为公司贡献较多的利润，从而降低公司的业绩波动，使得公司毛利率和净利率获得提升，每股收益获得增厚，盈利能力获得增强，盈利规模获得提高，进一步提升对股东的回报。

1、收购博微新技术 100%股权的意义

1) 实现客户资源融合，提高对电力客户的综合服务能力

公司与博微新技术均为电力系统客户提供产品和服务，并在各自领域具有较高的知名度和影响力。本次收购完成后，双方通过共享客户资源，可进一步实现客户资源的持续融合，促进各自产品和服务在电力系统的推广和应用，更好地满足客户的综合性服务需求。

2) 促进信息技术交流和人才共享

公司的在线监测技术是一门多学科交叉的新兴技术，涉及微电子技术、测控技术、通信技术、嵌入式软件技术、计算机应用软件技术、故障诊断技术、信息融合技术、人工智能技术以及环境适应技术等多个学科。博微新技术在行业应用软件领域耕耘多年，形成了具有丰富软件和信息系统开发经验的研发团队，以及成熟的研发模式和研发体系。本次收购完成后，公司和博微新技术可以开展全方位的技术交流和人才共享，充分利用各自优势，取长补短，及时、准确地把握信息技术发展趋势，促进新产品、新技术的研发和成果转化。

3) 发挥优势互补，进入电力服务新市场

公司和博微新技术在电力市场均有较深的行业经验，在各自业务领域均处于市场和技术的领先地位。本次收购完成后，双方将发挥各自在电力市场的优势，通过技术手段为电力客户带来更高效、智能的服务，产生较好的业务协同效应。

2、收购尚洋环科 100%股权的意义

1) 以本次收购为契机，战略性进入环保产业领域

随着生存环境不断恶化、环境隐患持续暴露，国家对环保领域的投入不断加大。伴随着“两高”司法解释不断落实、新版《环保法》自 2015 年 1 月 1 日起正式实施、环境税立法及征收等政策层面突破，我国工业污染治理有望在高压下步入崭新阶段。监测体系完善也是环保税费征收的前提条件，面临良好的市场发展机遇和较大的市场空间。

尚洋环科专注于环保领域的水质在线监测系统集成等业务，形成了较强的技术和经验积累，在我国水质在线监测系统集成市场处于较为领先的市场地位。本次收购完成后，尚洋环科将借助理工监测较强的监测技术积累和设备开发能力，进一步提升对水质在线监测系统整体解决方案的技术实力，未来公司将以尚洋环科为平台全面拓展和整合水质监测、治理等相关业务，战略性打造监测和治理相结合的环保产业链。

2) 发挥业务协同，提高竞争力

尚洋环科的业务集中于水质在线监测系统集成，其所用设备较多采取外购方式，整体毛利率偏低。理工监测自成立以来专注于监测技术在电力、环保、安全等领域的应用，拥有较强的研发能力，目前产品主要来自于自主研发，并且有较强的生产和交付能力。本次收购完成后，双方可以实现优势互补，提高尚洋环科的关键设备自主生产能力，形成业务协同，进一步提高公司的整体竞争实力。

3、本次收购完成后对公司影响：

1、实现优势互补，增强电力系统客户覆盖和服务能力

本次收购完成后，公司和博微新技术可以开展全方位的技术交流和人才共享，充分利用各自优势，取长补短，及时、准确地把握信息技术发展趋势，促进新产品、新技术的研发和成果转化。公司与博微新技术均为电力系统客户提供产品和服务，并在各自领域具有较高的知名度和影响力。本次收购完成后，双方通过共享客户资源，可进一步打通在电力系统的客户关系网络，实现客户资源的持续融合，促进各自产品和服务在电力系统的推广和应用。

2、延伸产业链，创造新的利润增长点

尚洋环科聚集于环保领域中的水质监测领域，发展前景广阔，并且与公司主业电力在线监测业务有着较高的技术相似度。本次收购将有助于公司延伸现有产业链、战略性开拓环保业务领域、创造新的利润增长点，未来公司将围绕水质监测、治理等环保领域继续加强内生和外延式发展，提升可持续发展能力。

3、发挥协同效应，提高盈利能力

尚洋环科聚集于环保领域中的水质监测领域，为客户提供水质在线监测的整体解决方案，但是其核心产品目前自主化生产较少，以外购为主，因此利润率不高。尚洋环科所采购的监测设备的核心监测技术与公司的电力在线监测产品有着较高的相似度。本次收购完成后，公司将针对性加强水质监测产品的开发，提高产品自主生产比例，将有助于公司及尚洋环科未来提高盈利能力。

同时，借助公司、博微新技术强大的嵌入式软件技术、应用软件技术以及平台化软件开发技术，未来公司在电力和环保领域的软件产品市场上将有更强的竞争力，提高行业信息化服务能力。

另外，公司与尚洋环科均有一定的安装、调试、运维服务，博微新技术也有一定软件运维的技术服务，未来有利于集中安排人员调配，降低运营成本，提高工作效率和盈利能力。

第二部分

1、从理工监测的成长来看，目前，理工监测发展到了一个什么样的阶段，在行业内处于什么样的一个位置？

目前，公司正在积极进行转型升级和业务拓展。公司将以监测技术为中心、以监测领域为主导产业，通过在线监测技术的积累与延伸，致力于将产品体系覆盖至电力监测、能效测控、环境监测、安全监测，将业务领域拓展至电力、节能、安全、环保。成为技术领先、质量领先、服务领先、市场占有率领先的行业翘楚。

公司是国内最早从事电力高压设备在线监测领域的专业化企业，在多年专业化发展过程中突破了电力高压设备在线监测领域的多项关键技术，形成了完全自主创新的产品，在推动行业发展的同时，确立了在行业中的优势地位。

2、作为一个国家高新技术企业，理工监测的核心技术与核心竞争力是什么？

1、技术优势

公司经过多年技术创新，掌握了多项在线监测核心技术。目前在在线监测领域，公司拥有多项发明专利，多项计算机软件著作权，以及多项通过自主研发取得的非专利核心技术；多项技术在国内同行业都处于领先地位。公司相关核心技术有利于公司向能效、安全、环保等领域的拓展。博微新技术专注于电力工程项目建设信息化业务，形成了对电力工程全生命周期的深刻理解，积累了丰富的行业应用经验和实践经验；尚洋环科在水质自动在线监测、数字环保等领域也拥有较为领先的系统集成研发设计能力。上述各项综合技术能力为公司在未来经营中建立了较好的技术优势。

2、市场和品牌优势

理工监测、博微新技术和尚洋环科在各自原有业务领域均处于较为领先的地位。理工监测是国内最早从事电力高压设备在线监测领域的专业化企业，在多年专业化发展过程中突破了电力高压设备在线监测领域的多项关键技术，形成了完全自主创新的产品，在推动行业发展的同时，确立了在行业中的优势地位。博微新技术的软件产品以其在实用性、成熟度、稳定性等方面的优异表现获得广大用户的信赖和支持，在电力行业内享有较高的品牌知名度和美誉度，并获得相关部门和客户的高度认可。尚洋环科已完成的水质自动在线监测系统数量在行业排名领先，在四川、河南、江苏、浙江、北京及重庆等地占据较大市场份额，项目质量和服务能力得到了客户的广泛认可，

已形成良好的市场信誉度和品牌认知度。

3、客户和服务体系优势

理工监测、博微新技术都是服务于电力客户，双方在电力领域积累了较强的客户资源，未来能够通过客户资源共享和协同服务增强竞争优势。

在客户服务体系方面，理工监测、博微新技术和尚洋环科均建立了较为完善的技术支持和售后服务体系，能够在较短的时间内满足客户的售后服务需求。公司未来通过提供专业、完善的售后服务和运维服务，既改善了客户服务体验，提高了客户粘性，又增加了稳定的技术服务收入。

3、在证券市场上市，对理工监测企业产生了什么样的影响和变化

1、极大的促进了公司的快速发展，募投项目的实施使得公司的主营业务得到了较快的增长，多样化的并购手段使得公司能够更快更好的向战略发展方向迈进。

2、对公司的品牌提升起到了积极作用，扩大了公司的知名度，提高了公司的市场地位和影响力。

3、使公司的管理理念得到更好的提升，对公司管理水平的提高起到促进作用，上市后公司积极规范运作和管理，完善公司治理结构，为公司长远健康发展奠定基础。

4、上市为股权激励的实施提供了良好的基础和平台。公司于 2012 年推出股权激励，通过合理的阶梯式激励对象的配置、适宜的不同权重设置，使得公司高级管理人员和核心人员能够分别得到适宜的、有效的激励，从而充分调动他们的工作积极性和主动性。有利于公司各项业务的顺利开展，保障公司持续、健康、稳定地发展。

上市不但为公司带来了能量和发展，同时也带来了责任和义务。作为上市公司，就意味着对公众有一定的责任，公司上市后一直致力于公平、及时、透明的披露信息，并保证披露信息的真实、准确、完整。

公司还积极给予投资者持续良好的回报，自 2009 年上市以来，公司每年都进行现金分红，派发现金红利总额 1.09 亿。并进行了两次 10 转 10。

基于对公司长期发展的信心，公司董事长、世纪控制人之一周方洁先生在 2012 年进行了股票增持。

公司还积极接待投资者的来电来访，定期举行进行业绩说明会，积极参加投资者接待日活动。

资本市场给了我们一个做大做强的发展平台，作为一个上市才 5 年多的中小企业，理工监测的资本市场之路才刚刚启程。我们期待与资本市场的碰触带来的火花，也希望进一步领略资本市场的强大实力和巨大魅力。

第三部分 未来产业布局

1、理工监测在接下来的几年是什么样的规划？

本次收购完成后，公司未来在提升综合竞争力、加强市场和业务开拓方面的计划主要包括以下几点：

（1）提升对电力客户的综合服务能力

公司与博微新技术均为电力客户提供产品和服务，并在各自领域具有较高的知名度和影响力。本次收购完成后，公司将重点整合双方的客户资源和技术合作，一方面实现客户资源的融合，促进各自产品和服务在电力系统的推广和应用；另一方面，利用技术创新手段解决电力客户在设备智能化、系统平台化等方面的问题，从销售产品为主逐步转为提供技术解决方案和服务为主，提升对电力客户的综合服务能力。

（2）完善环保产业链布局，加强环保市场开拓能力

环保领域是公司计划大力投入的战略方向。本次收购完成后，公司和尚洋环科在水质在线监测系统方面实现了技术能力与市场能力、服务能力的结合，未来将加大在地表水、饮用水水源地、地下水及近岸海域、工业污水排放地等领域的水质在线监测市场开拓。此外，公司将进一步向环保领域中的污染治理、项目运维等方向拓展，建立从监测到治理运营的环保产业链。因此，公司计划在未来进一步加强对环保领域的其他业务方向的市场开拓。

（3）提升内部协同，提供盈利能力

本次收购中各方在技术和市场等方面有较好的协同性，发挥这些协同效应需要公司积极加强产品研发、技术共享和协作。未来公司将致力于提高水质监测的关键设备自主研发和生产能力，加强公司整体的软件平台化开发能力，将协同效应转化为具体的盈利能力。

（4）加强新产品、新业务培育

在线监测技术是一项具有广泛应用领域的通用技术，除电力设备外，还可应用于环境监测、安全监测、对大型旋转设备运行状态监测等。未来，公司在对现有产品进行升级改进的同时，将继续培育新项目，开发新产品，向新的业务领域拓展。公司重点投入的“电力巡检机器人”、“动态能效管控系统”、“实时能效测控系统和能效管理服务”等产品已经实现阶段性突破，公司将继续在相关产品研发和市场推广方面加大投入，使之逐步成为公司新的业务增长点。

2、目前理工监测投入特种机器人研发是出于什么样的考虑？

特种应用机器人技术是集机械、信息、材料、生物医学等多学科交叉的战略性高技术，对于推动相关技术与产业的发展起着重要的支撑和引领作用。特种应用机器人

有别于工业机器人，分为专用服务机器人和家用服务机器人，其中专用服务机器人是指在特殊环境下作业的机器人。专用特种机器人行业对促进智能制造装备发展、提高突发事件应急处理能力、增强军事国防实力等具有重要的意义。

近年来，世界各国都十分重视发展特种服务机器人，试图抢占这一前沿科技的制高点。研究开发新型的特种服务机器人，用以替代抢险救援人员进入消防、煤矿、地震、电力、核工业等行业中的危险环境进行作业，辅助医生开展微创手术等活动，将成为特种服务机器人专项研究的重要方向。国家《服务机器人科技发展“十二五”专项规划》指出，“十二五”期间，我国服务机器人专项将始终围绕国家安全、民生科技和经济发展的重大需求，着力突破制约我国服务机器人技术和产业发展的关键技术，不断推出更具应用价值和市场前景的产品，积极探索新的投融资模式和商业模式，努力打造若干龙头企业，把服务机器人产业培育成我国未来战略性新兴产业。

3、可以大致说说机器人业务的方向和布局吗？

理工监测将“特种应用机器人”作为产品战略开发方向之一，组建了专业的技术团队，已开发了电力巡检机器人，拟进行管道专用机器人、水下机器人、巡线机器人等产品的开发、生产与销售。

采访结束。