

常州亚玛顿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2015-002

<p>投资者关系活动类别</p>	<p>√ 特定对象调研 分析师会议 媒体采访 业绩说明会 新闻发布会 路演活动 现场参观 其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>中银国际证券赵颖芳、应宜、张丽新；盈锋资本祁腾；</p>
<p>时间</p>	<p>2015 年 02 月 06 日</p>
<p>地点</p>	<p>公司会议室</p>
<p>上市公司接待人姓名</p>	<p>董事会秘书：刘芹；证券事务代表：金振华；</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>一、签署《承诺书》 二、采取问答方式，由董事会秘书刘芹负责回答： 1、目前太阳能光伏组件产品中使用减反玻璃的比例是多少？ 答：目前使用减反玻璃的太阳能光伏组件约占 70%-80%。 2、公司新产品超薄双玻组件与传统的组件比较优势是什么？ 答：与传统组件比较，超薄双玻组件具有轻量化、长寿化、安全化、美观化、可透光化等特点，可有效降低组件制造成本，提高光伏组件效率。同时该产品优势明显、性能突出，将会替代传统组件运用于环境条件严苛的地方，如：海边、雪地、以及需要防火耐高温的区域，日常也可运用于屋顶、停车场、农业大棚、电站等项目。 3、公司超薄双玻组件的良品率是多少？ 答：公司生产超薄双玻组件的良品率达 90%以上。 4、目前市场上生产减反玻璃的企业越来越多，竞争也越来越激烈，公司如何应对？ 答：国内诸多原片供应商已在市场上推出光伏减反玻璃，市场</p>

竞争日趋激烈。我公司在国内最早、目前规模最大的光伏减反玻璃生产商，从产品的性能和质量上都占有优势。同时，公司还将通过不断的技术创新，进而提升核心竞争力。

5、公司 2014 年研发团队的研发费用占比是多少？

答：公司 2014 年研发费用占销售收入的 3%以上。

6、目前公司在迪拜设立工厂规模如何？什么时候能够实现生产？

答：公司预计在迪拜组建产能 200MW 超薄双玻组件线，分两期完成。第一期为建设 100MW 超薄双玻组件生产线。计划上半年能够小批量投产。

7、公司的“多功能轻质强化光电玻璃”项目有哪些新产品？未来以什么产品为主？新项目建设进度怎样？

答：新项目具体分为两个大类：一是智能型玻璃，主要应用于建筑节能窗、也可应用于室内装饰、隔断、柜台、投影屏等；二是平板照明玻璃，主要应用于光电玻璃领域的 LED 发光玻璃，具体可以应用于玻璃幕墙、景观照明、装饰应用等多方面。目前，新项目正在实施土建工程，预计到 2015 年底部分生产线将会调试完成，进行小批量生产。

8、公司的新产品“多功能轻质强化光电玻璃”未来的市场前景怎样？

答：公司早前对市场进行了全面的调研，目前该产品因为成本较高，因此主要适用于奢侈品、高档品。而公司的新产品在工艺上较传统的产品有较大的成本优势，市场前景更为广阔。

9、公司 5MW 的超薄双玻组件分布式电站项目相比使用传统组件的分布式电站发电量能提升多少？

答：首先由于 5MW 电站项目规模较小，其次分布式光伏发电主要以屋顶为主，而不同厂房的屋顶向阳面及接受光照的情况各有不同，同时不同地区阴雨、雾霾等气候条件也不同，因此将超薄双玻组件与传统组件发电量进行对比较为困难且不准确。

为此，公司后续开发太阳能电站项目，将在同一个地区建设既

	有超薄双玻组件又有小批量传统组件的电站项目，届时可以凭更加直观的数据进行对比。
附件清单（如有）	无
日期	2015 年 02 月 06 日