

常州亚玛顿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2015-004

<p>投资者关系活动类别</p>	<p>√ 特定对象调研                      分析师会议                  媒体采访                              业绩说明会                  新闻发布会                          路演活动                  现场参观                  其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>中投证券李凡、王海青；招商证券韩创、王晶晶；国泰君安证券祝捷；上海玖歌投资叶涛金；上海偕沣资产周钢；中信证券张晓亮；申万宏源王钦、顾溢辉；</p>
<p>时间</p>	<p>2015年03月09日</p>
<p>地点</p>	<p>公司会议室</p>
<p>上市公司接待人姓名</p>	<p>董事会秘书：刘芹；证券事务代表：金振华；</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>一、签署《承诺书》                  二、采取问答方式，由董事会秘书刘芹负责回答：                  1、公司2014年AR产品的产能利用率情况如何？                  答：公司全年生产传统AR玻璃2,800多万平方米，基本处于满产状态，其中第四季度产能为全年最高。                  2、公司2mm超薄钢化玻璃生产线预计产能有多少？目前有无转固？                  答：公司2mm超薄钢化玻璃生产线设计产能达3,600万平方米，生产线已于2014年底前全部转固。                  3、公司2mm超薄双玻组件有几条生产线？产能约为多少？良品率如何？                  答：由于受项目所在地理位置的特殊性影响以及出于生产工艺布局调整的需要，公司对部分生产线进行了适当调整，将原计划购进六条太阳能组件生产线调整为四条，并对四条组件生产线进行技术升级和改造，使其产能仍然能达到450MW，良品率一</p>

一般在 99%以上。

4、公司新产品超薄双玻组件与传统的组件比较优势是什么？

答：与传统组件比较，超薄双玻组件具有轻量化、长寿化、安全化、美观化、可透光化等特点，可有效降低组件制造成本，提高光伏组件效率。同时该产品优势明显、性能突出，将会替代传统组件运用于环境条件严苛的地方，如：海边、雪地、以及需要防火耐高温的区域，日常也可运用于屋顶、停车场、农业大棚、电站等项目。

5、公司 5MW 的超薄双玻组件分布式电站项目相比使用传统组件的分布式电站发电量能提升多少？

答：首先由于 5MW 电站项目规模较小，其次分布式光伏发电主要以屋顶为主，而不同厂房的屋顶向阳面及接受光照的情况各有不同，同时不同地区阴雨、雾霾等气候条件也不同，因此将超薄双玻组件与传统组件发电量进行对比较为困难且不准确。为此，公司后续开发太阳能电站项目，将在同一个地区建设既有超薄双玻组件又有小批量传统组件的电站项目，届时可以凭更加直观的数据进行对比。

6、目前太阳能产业基金中公司的占比情况如何？该基金在 2015 年度有何计划？

答：太阳能产业基金中公司占 99.9%的股权，宁波弘石占 0.1%的股权。太阳能产业基金计划在 2015 年度建设 100MW 的太阳能电站项目。

7、公司的“多功能轻质强化光电玻璃”项目有哪些新产品？未来以什么产品为主？新项目建设进度怎样？

答：新项目具体分为两个大类：一是智能型玻璃，主要应用于建筑节能窗、也可应用于室内装饰、隔断、柜台、投影屏等；二是平板照明玻璃，主要应用于光电玻璃领域的 LED 发光玻璃，具体可以应用于玻璃幕墙、景观照明、装饰应用等多方面。目前，新项目正在实施土建工程，预计到 2015 年底部分生产线将会调试完成，进行小批量生产。

	<p>8、公司 2015 年的经营规划？</p> <p>答：2015 年初，公司制定了全年的经营计划：1、AR 产品争取实现 3000 万平方米的销售；2、通过太阳能基金公司建设 100MW 太阳能电站项目；3、公司 3C 产品能够实现小批量的销售。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2015 年 03 月 09 日