

中联重科股份有限公司 关于授权中联重机股份有限公司开展保兑仓业务的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

在中联重科股份有限公司（以下简称“公司”）收购中联重机股份有限公司（以下简称“重机公司”）的控股权前，重机公司开展保兑仓业务模式已取得成功，对其产品的销售起到了明显的促进作用。为进一步满足重机公司经营发展的需要，按照有关法律、法规的规定，公司拟授权重机公司开展总额不超过5亿元、为期不超过6个月的保兑仓业务。《关于授权中联重机股份有限公司开展保兑仓业务的议案》已经公司第四届董事会第十次会议审议通过，无需提交股东大会批准。现将相关事项公告如下：

一、保兑仓业务情况介绍

保兑仓，是指银行向生产企业（卖方）及其经销商（买方）提供的以银行承兑汇票为载体的金融服务。具体操作方式是：银行向经销商（买方）收取一定比例（最低不少于30%）的承兑保证金，银行开出以经销商（买方）为付款人、生产企业（卖方）为收款人的银行承兑汇票，专项用于向生产企业（卖方）支付货款。经销商（买方）每次提货需先向银行交存货物对应金额的保证金，银行在经销商（买方）存入保证金的额度以内签发发货通知，生产企业（卖方）只能凭银行

签发的发货通知确定的发货金额向经销商（买方）发货。经销商（买方）实现销售以后向银行续存保证金，银行再次签发发货通知，如此循环操作，直至保证金余额达到或超过银行签发的银行承兑汇票金额。承兑汇票到期时，如保证金余额低于承兑汇票金额，则由生产企业（卖方）补足承兑汇票与保证金的差额部分给银行。

二、拟开展业务情况概述

（一）额度及担保额度

重机公司拟与有关金融机构、经销商合作开展为期不超过六个月的保兑仓业务，保兑仓额度为人民币5亿元，重机公司为经销商提供连带担保责任额度不超过人民币35,000万元（即，经销商缴付承兑保证金数额与保兑仓额度之差），担保期限依据合同约定。

（二）保兑仓协议主要内容

重机公司、经销商与合作银行签订《保兑仓业务三方合作协议》，协议主要内容包括：

1、融资方式

根据经销商申请及经销商提供重机公司、经销商双方的《购销合同》及业务贸易背景等资料，经合作银行审查通过，合作银行为经销商提供银行承兑汇票专项用于购买重机公司货物的贷款。

经销商申请开立银行承兑汇票的同时，须按最低不少于票面金额的30%的标准向合作银行交存初始保证金。

2、提货规则

经销商每次提取《购销合同》项下的货物时，需向合作银行提出

申请，并填写《提货申请书》。同时向经销商在合作银行开立的保证金账户中存入相当于该次提货金额的保证金。合作银行核对经销商缴存的保证金数额后，向重机公司发出《提货通知书》。

重机公司收到合作银行出具的《提货通知书》后，向合作银行发出《提货通知书收到确认函》，同时按照合作银行的通知金额向经销商发货。

3、银行承兑汇票到期

在每张汇票到期日前 10 日内，如果合作银行对于经销商的授信融资额度超过其出具的《提货通知书》或发放给经销商的提货权凭证中载明的累计金额，即合作银行出具的《提货通知书》或发放给经销商的提货权凭证中载明的累计金额小于承兑汇票的票面金额时，合作银行有权向重机公司发出《退款通知书》。

重机公司收到《退款通知书》后，应按《退款通知书》的要求将承兑汇票的票面金额与《提货通知书》中载明的累计金额的差额退还给合作银行。

(三) 对拟开展保兑仓业务经销商的要求

为确保上市公司利益不受损害，重机公司对拟开展前述业务的经销商提出如下要求：

- 1、与重机公司合作业务 1 年（含）以上；
- 2、按时回款、无拖欠款和无故延期付款情况；
- 3、无逃税、漏税记录，银行信用记录正常；
- 4、资产负债率不超过 70%；
- 5、有一定的资产及措施为重机公司实际担保额提供反担保。

三、授权事项

1、授权重机公司与有关金融机构、经销商合作开展上述保兑仓业务。

2、授权重机公司管理层代表重机公司签署上述保兑仓业务相关合作协议。该授权有效期为自 2015 年 7 月 1 日至 2016 年 6 月 30 日止。

四、独立董事意见

中联重机股份有限公司开展保兑仓业务，是为了满足该公司经营发展的需要，有利于进一步促进产品销售，加快资金回笼，并严格控制了对外担保风险，不存在损害公司和中小股东利益的行为。公司董事会的决策程序符合相关法律、法规及《公司章程》的规定。同意《关于授权中联重机股份有限公司开展保兑仓业务的议案》。

特此公告。

中联重科股份有限公司
董 事 会
二〇一五年三月二十八日