

证券代码：002279

证券简称：久其软件

北京久其软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： JQRJ2015-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	上海申银万国证券研究所有限公司 刘洋、孙家旭 中邮创业基金管理有限公司 许进财、杨欢 泰康资产管理有限责任公司 赵岩 大成基金管理有限公司 刘明 汇丰晋信基金管理有限公司 李元博 建信基金管理公司 周武、邵卓 民生加银基金管理有限公司 乐瑞祺、吕江峰 嘉实基金管理有限公司 周龙、张丹华、刘辉、陈少平 泰达宏利基金管理有限公司 余晓畅 中国人寿资产管理有限公司 朱战宇 方正证券股份有限公司 王彬彬、翟炜 广发基金管理股份有限公司 傅友兴 银华基金管理有限公司 和玮 巨杉（上海）资产管理有限公司 秦宇斌 国海证券股份有限公司 田庚 莫尼塔（上海）投资发展有限公司 马斯劼
时间	2015年04月24日 9:00-12:00时
地点	北京市西城区金融街20号航宇大厦·申银万国办公区

<p>上市公司接待人 员姓名</p>	<p>董事长 赵福君 董事会秘书 王海霞 互联网金融负责人 吴鹏翎 投资者关系主管 邱晶</p>
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>（一） 公司业务介绍</p> <p>公司相关人员向本次活动参与对象主要介绍了公司在传统业务、大数据以及移动互联网领域的拓展情况以及未来发展战略布局；同时介绍了公司近期并购对象华夏电通的相关情况，包括本次并购的背景和目的，标的公司的主营业务、经营状况以及未来发展前景等。</p> <p>（二） 会议交流内容纪要</p> <p>1、 公司为什么会考虑布局互联网金融领域，公司拓展该领域有什么优势吗？</p> <p>答：自公司 2012 年筹划战略转型以来，一直在思考如何实现互联网、移动互联新技术与公司传统业务的融合与创新，如何能让公司沉淀了十余年的管理信息化经验焕发出新的活力。随着公司财务共享中心解决方案在各中央企业集团的推广，以及中央企业集团上下游企业融资需求的旺盛，公司看到了在互联网金融领域开拓的机会和方向。公司通过为大型企业集团提供供应链金融服务以及为其员工提供个人 P2P 金融服务，不仅有助于增强公司企业集团客户的粘性，同时可为企业集团客户建设一个健康发展的生态圈。另外，互联网金融是互联网+领域必不可少的一个环节，能与公司在移动互联领域的其他业务形成很好的协同效应。</p> <p>2、 公司互联网金融业务目前进展如何？</p> <p>答：运营方面，新公司核名已完成，工商登记设立手续正在办理当中；团队方面，核心团队已基本组建完成，都是在该领域有至少 5 年以上经验的专业人士；产品方面，目前处于内部测试阶段，近期会先行内部模拟上线，随后会正式上</p>

线；对外合作方面，与银行、基金等相关单位的合作洽谈正在进行。

3、 公司司机驿站产品推广情况如何？

答： 截止目前，司机驿站产品目前已在 200 余个地市进行了推广，拥有司机用户近 10 万，企业用户 1 万有余。

4、 司机驿站产品的支付功能什么时候可以开通？

答：简单解决支付问题很容易，但要解决沉淀资金留存问题比较有挑战，另外公司司机驿站产品开通支付功能还要考虑解决保险、放空赔付等相关问题，完成整个智能配货过程的闭环。目前产品后台研发工作，以及与第三方支付公司、保险公司等合作伙伴的洽谈都正在进行中，预计新版产品会在今年 6 月份上线。

5、 目前市场上有很多与司机驿站类似的产品，与其相比，司机驿站有什么竞争优势。

答：从产品功能看，目前市场上确实有一些与司机驿站类似的产品，都是解决智能配货问题。 与其相比，首先，公司司机驿站产品专注于解决公路干线普货整车的配货问题，在产品定位、设计理念、推广模式等方面有所区别，另外，我们认为 APP 产品的运营更为重要，目前，交通运输行业有几个痛点待解决，如放空问题、货损保险问题、发票问题等，公司正在积极解决交易闭环中的各类问题。

6、 亿起联科技 2014 年为何没有达到承诺业绩目标，预计今年情况如何？

答：由于苹果公司于 2014 年 10 月份对 App Store 的排名规则及算法进行了调整，导致亿起联科技 2014 年 11 月和 12 月的收入受到一定影响。针对苹果公司政策的调整，亿起联科技已积极采取应对措施，如强化精准营销推广、大力培育自有媒体、加强安卓平台的研发等，预计今年实现业绩承诺应该没什么问题。

	<p>7、 公司本次收购华夏电通的目的是什么，华夏电通今后的发展前景如何？</p> <p>答：华夏电通是国内专业的视讯应用产品及解决方案提供商，其数字法庭产品在全国各级法院客户市场有很高的占有率。目前，我国人民法院正深入推进司法公开，法院信息化建设也在不断完善中，其中数字法庭产品正从标清向高清过渡。公司本次通过并购华夏电通，将进一步丰富完善公司产品和服务内容，并有助于进一步增强电子政务及企业集团领域的客户粘性，同时，利用公司本身的客户资源，也将进一步促进华夏电通产品向其他客户领域拓展。</p> <p>8、 公司其他移动互联产品，如哒咩办公产品近期推广情况如何？</p> <p>答：哒咩产品已经从单一考勤产品升级为一款企业级办公应用产品，可协助客户实现考勤、沟通、日志、审批等功能。公司该产品主要采用线上推广模式，如百度推广，目前已有用户 2 万余人。公司目前正在调整该产品的运营模式，将对使用用户开放所有功能，进一步扩大该产品用户规模。</p> <p>9、 公司未来的战略布局是什么，比如并购方向。</p> <p>答：公司已确立了传统业务、大数据以及移动互联网三大业务领域战略布局，未来公司将通过内生增长与外延式发展相结合的方式，实现公司业绩持续增长。</p> <p>本次投资者关系活动中没有发生未公开重大信息的泄密。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2015 年 4 月 24 日