北京高能时代环境技术股份有限公司 2014 年度业绩暨现金分红说明会会议纪要

一、说明会基本情况

会议时间: 2015年5月13日15:00-16:00

会议形式: 通过上证路演中心(http://roadshow.sseinfo.com)进行网络互动

参加人员:公司董事、总经理陈望明先生、公司董事、董事会秘书凌锦明先生

二、说明会主要内容纪要

公司董事、总经理陈望明先生首先致辞,简要介绍了公司基本情况、经营理念等,接着陈先生与凌锦明先生回答了投资者提出的问题。主要问答内容摘录如下:

问:请问一下公司有什么核心技术优势?

答:公司的核心技术优势有:(1)公司传承中科院的科学理想,始终将技术创新作为企业发展的驱动力。公司现有国家专利37项,软件著作权6项,拥有40余项专有技术,并已成功应用于近百个国内外重点工程建设项目。公司积极参与国家与行业的技术、建设与污染控制标准的制定,现已主编3项行业标准,参编22项国家及行业标准。

- (2)公司针对重点业务领域建立了垃圾焚烧技术中心、填埋场技术中心、危险废物技术中心、工业废水技术中心、工业固废技术中心和环境修复技术中心六大技术中心,各技术中心之间相互协调、配合,形成公司强大的研发、实施、支持与服务优势。
- (3)公司立足于三大业务板块建立核心技术体系。城市环境板块,公司拥有生活垃圾生物干化技术、新一代焚烧技术、生物反应器卫生填埋技术、五大生态屏障技术、老旧填埋场改造扩容技术等核心技术;工业环境板块,公司拥有高能蠕动床(BGEF)技术、机械蒸汽压缩蒸发技术等核心技术;环境修复板块,公司拥有污染土壤固化/稳定化修复技术、热脱附修复技术、气相抽提(SVE)技术、原位注入修复技术等核心技术。公司不断保持自身技术的先进性和实用性,满足客户的新需求。

问:公司年报业绩下滑,中报会有所改善吗?中期分配否会有送转股?

答:公司 2014 年实现营业收入 77,651.26 万元,较上年同期下降了 0.70%,由于 2014年是公司业务转型期,业务拓展的力度加大,对于资金和人员的需求增大,致使当年销售费用和管理费用增长明显,因此 2014年净利润同比上年下降 17.27%。关于公司 2014年业绩

预测情况已在招股说明书中披露。

公司所属行业存在较强的季节性影响,主要因为: (1) 国内南方地区上半年雨季长,而 北方地区冬季气温低、不利于工程施工,尤其是西北、东北地区,冬季施工季节较短; (2) 政府主导的环保项目,从政府决策机制上看,上半年履行项目报批程序、下半年进入建设的 情况比较普遍; (3)每年一、二月份通常是我国的元旦和春节期间,工程施工人员假期较长, 综上因素,公司多数项目在三月份以后才陆续开工,上半年施工时间和施工量不足,会导致 上半年业绩与全年相比占比较小。

公司目前没有明确的中期送转股计划。

问:请问公司 2014 年为什么分红比例较低?

答:公司 2014 年度利润分配预案,现金红利总额与当年归属于上市公司股东的净利润之比低于 30%,主要因为目前公司正处于转型期,业务增长较快,在手订单量较多,后续业务开展对资金需求量较大,为顺利推动公司业务开展,2014 年度未进行高比例的现金分配;此分配方案符合公司现阶段的经营状况、资金需求及未来发展规划,符合公司《章程》中规定的利润分配政策,也符合法律、法规的相关规定,不存在损害公司股东特别是中小股东利益的情况,有利于公司的持续、稳定发展。

问:公司目前股价正常吗?公司今后的年销售增长率每年能保持多少?

答:公司的股价走势基于投资者对公司未来发展的预期和信心,影响因素较多,公司无法对股价作出评价和预测,提示投资者注意投资风险。

2014年和2013年公司新增订单金额分别为28.54亿元和15.62亿元,2014年同比增长82.73%。2015年公司预计新增订单约40亿元,公司在手订单中,工程类订单预计在未来两年内实现收入,投资运营类订单则分别于建设期和运营期实现工程建设收入,因此公司未来收入的增长主要取决于在手订单的实现程度。

问:请问公司 2015 年有并购的计划吗?

答: 2015年,公司的经营计划之一就是通过项目投资、兼并收购整合行业资源、完善公司业务板块,使其成为公司业务的新增长点。公司目前正在稳步推进这一计划,但并购计划的完成程度需根据各并购项目的成熟程度和双方的洽谈进展而定。

问:国家"土十条"还没有出台,环境修复的商业模式还未形成,请问公司在环境修 复方面计划如何发展?

答:环境修复领域虽已成为社会关注的重点,但由于政策法规尚不健全,存在责任主体不明、商业模式不清晰等问题,市场培育还需一定的时间。2015年,公司在环境修复领域的发展计划主要有:(1)技术方面,结合目前国内主要环境修复污染类型,完善现有修复技

术体系;引进国外先进技术与国内实践相结合,探索经济、高效的修复技术;大力推动修复专用设备和修复药剂的研发和研制。(2)人才方面,重点采用内部培养方式,加大技术类、工程类人才的储备;加大与国内外研究机构、合作伙伴的合作领域和合作深度;(3)市场方面,加大对土壤修复领域的市场拓展力度,进一步开拓地下水修复、污泥坑修复、废旧矿山修复等新领域。