

常州亚玛顿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2015-005

<p>投资者关系活动类别</p>	<p>√ 特定对象调研 分析师会议 媒体采访 业绩说明会 新闻发布会 路演活动 现场参观 其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>国泰君安洪荣华、上海凯石益正资管丁振</p>
<p>时间</p>	<p>2015 年 05 月 25 日</p>
<p>地点</p>	<p>公司会议室</p>
<p>上市公司接待人姓名</p>	<p>董事会秘书：刘芹；证券事务代表：金振华；</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>一、签署《承诺书》 二、采取问答方式，由董事会秘书刘芹负责回答： 1、公司目前的生产状况如何？ 答：公司目前的生产状况良好，传统减反玻璃生产线处于满负荷生产的状态。公司今年计划建设的 100MW 电站项目也在稳步的推进中，预计其中 20MW 电站项目将在 6 月份并网。 2、公司 2015 年的经营规划？ 答：2015 年初，公司制定了全年的经营计划：1、AR 产品争取实现 3000 万平方米的销售；2、通过太阳能基金公司建设不少于 100MW 太阳能电站项目；3、公司 3C 产品能够实现小批量的销售。 3、公司 2mm 超薄玻璃钢化技术与国内外成熟的超薄玻璃钢化技术相比优势在哪里？哪种技术成本更低？ 答：目前，国内外做超薄玻璃的钢化技术主要采用的是化学钢化，（即将玻璃浸泡在化学容器里进行化学反应制成，这种钢化方式污染大、成品率低、成本高）相同面积化学钢化成本是物</p>

	<p>理钢化的 1.5 倍左右，而公司能实现 2mm 超薄玻璃的物理钢化。</p> <p>4、公司参股的美国 Solarmax 科技有限公司目前的状况如何？目前的上市进度怎样？</p> <p>答：公司参股的美国 SolarMax 科技有限公司目前运营状况良好，销售收入逐年递增。同时，该公司预计今年将完成上市工作。如上市成功，则有利于本公司持有该公司股份资产的保值增值。</p> <p>5、公司 5MW 的超薄双玻组件分布式电站项目并网至今发电量如何？</p> <p>答：由于公司 5MW 分布式光伏电站是去年 9 月底并网的，到目前为止未满一年，但从目前现有的发电量来看，与当时电站项目建设初期预估的年发电量较为相近。</p> <p>6、公司在德国以及迪拜设全资子公司主要目的是什么？</p> <p>答：公司在德国设立的子公司是属于销售公司，专门接国外订单从而销售公司的产品。公司在迪拜设立的子公司是海外工厂的形式，公司预计在迪拜组建产能 200MW 超薄双玻组件线，分两期完成。第一期为建设 100MW 超薄双玻组件生产线，预计 7 月份能建设完成。公司迪拜市场的布局，一定程度上避免海外“双反”对产品推广的阻碍。</p> <p>7、公司的新产品“多功能轻质强化光电玻璃”未来的市场前景怎样？</p> <p>答：公司早前对市场进行了全面的调研，目前该产品因为成本较高，因此主要适用于奢侈品、高档品。而公司的新产品在工艺上较传统的产品有较大的成本优势，市场前景更为广阔。</p> <p>8、公司未来的发展规划？</p> <p>答：公司致力于往更薄玻璃应用领域研究，并在玻璃这种基础性材料上进行其他技术的研发和创新，不但运用于光伏领域，还可以延伸至节能建材（电致变色玻璃）、电子消费类等领域。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2015 年 05 月 25 日