

## 江西三川水表股份有限公司

### 关于与龙江环保集团股份有限公司签署战略合作协议的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

日前，江西三川水表股份有限公司（以下简称“公司”或“三川股份”）与龙江环保集团股份有限公司（以下简称“龙江环保”）签署战略合作协议，现将有关情况公告如下：

#### 一、合作概述

本着“强强联合、互利互惠，真诚合作、携手发展”的原则，为了发挥双方各自资源优势，在供水行业的计量水表选型、更替、计量系统改造、物联网水表应用等方面开展战略合作。为此，三川股份与龙江环保签订了《战略合作协议》。

#### 二、合作对方情况

公司名称：龙江环保集团股份有限公司

注册地址：哈尔滨市南岗区长江路368号哈尔滨经济技术开发区管理大厦11层1109

法定代表人：陆致成

注册资本：32,000万元

经营范围：环保水务方面的项目开发运营、技术咨询、技术服务；国内贸易；供排水管网建设、经营（中方控股；凭许可经营的，在取得许可后方可从事经营活动）。

#### 三、《战略合作协议》的主要内容

##### （一）战略合作

(1) 龙江环保将三川股份作为牡丹江和佳木斯等供水公司在线80万台水表智能化改造的主要合作方，选用三川股份研发和推广的物联网水表或其他智能水表；

(2) 三川股份以优惠价向龙江环保提供水表产品及抄表服务，水表产品与抄表服务的具体价格由双方根据市场现行价，并综合考虑资金占用时间与成本等因

素协商确定。

(3)在水表产品法定使用年限内，三川股份免费为龙江环保提供技术培训、安装指导及售后服务，当在线智能表达到50万台时三川股份在龙江环保所在地设立专门的服务机构，保证售后服务的本地化。

(4)在法定使用期限届满时，三川股份将以以旧换新、更换易损件等合理与可行方式对龙江环保在线水表进行更新改造，以保证双方利益和合作的延续性。

## (二)、三川股份具体工作内容

(1) 三川股份提供技术服务，针对具体的计量水表选型、安装、更替等方面提供相应技术服务及咨询。

(2) 三川股份提供计量水表供货过程中的相关服务。

(3) 三川股份负责对龙江环保定期人员的培训。

(4) 三川股份根据龙江环保需求，双方共同开发符合龙江环保使用要求的计量水表。

## (三) 合作期限

(1) 合作期限为五年（2015年—2020年），合作期满后视具体情况续签本协议。

## (四) 双方的责任和义务

### (1) 龙江环保的责任和义务

1) 龙江环保为三川股份的设计、实验等工作提供便利条件和相关服务。

2) 龙江环保同意双方结合牡丹江、佳木斯等项目实际情况，共同研究和探索供水计量水表的改造、更替等工作。

### (2) 三川股份的责任和义务

1) 三川股份同意对龙江环保委托的项目中，在仪表选型等一切计量系统相关方面提供服务。

2) 在成套设备供货等方面，给予龙江环保的设备价格不高于当期市场同类设备的价格。

3) 在配合龙江环保进行调试运营等方面提供无偿技术支持，并以优惠价格提供技术服务。

4) 双方皆承认对方为自己的战略合作伙伴，并允许对方在彼此网站的显著

位置标识合作方的旗帜徽标链接或文字链接。

#### （五）双方具体安排

双方拟定分三个期间阶段性进行合作，即：模拟期、完善期、稳定期。

##### （1）模拟期：

合作的第一阶段，要求尽快过渡到完善期。这一阶段需要双方的工作具体会面。

1) 6月20日前，由牡丹江、佳木斯龙江环保供水有限公司分别拿出方案，确定户表改造的工作标准、流程、成本、费用等，各划出一块市辖行政区，到11月30日前后完成共10万台物联网水表的安装、使用，并在使用过程中进行数据分析，为后续工程提出方向性建议。

2) 阶梯水价的实施及成效，应对过程障碍的措施。

3) 对二次供水设施存在的问题，提出整改方案，6月份进行2到3个物业小区的改造，并在11月份拿出数据分析的结果。

4) 对工业用表的选型工作在6月底提交改造方案，并做改造前的记录。8月份有条件地进行先改，并做好数据记录。

5) 龙江环保尽快选派2-4名专业技术人员到江西三川水表股份有限公司进行相关业务知识的培训，为抄表、安装等售中服务做好准备。三川选取2名工作人员在当地常驻。

##### （2）完善期：

1) 2015年12月至16年2月，组建并完善联合办公的机构，双方互派人员进行售中、售后服务，保障计量收费的顺利进行及应对复杂化用水环境的措施，并进行数据分析。

2) 在现有基础上，全面实施智能化改造，力争到2017年底，完成两个水司在线户表改造80万台的任务，实现“智慧水务、智慧服务”的目标。

3) 完善数据化信息平台。将改造前与改造后的数据对比分析，包括产销差率、成本费用等，以及手机APP、网络支付功能的实施，并建立产销差率、营业收入的绩效考核机制。

##### （3）稳定期：

1) 组建联合服务公司，对已改造项目进行全面系统地评估，并对售中、售后服务全面负责。

2) 合作双方的合作内容发生变化时，联合服务公司将相应跟进工作，拓展智慧水务、智慧服务的内容：手机 APP、网络支付功能，管网、流量、压力、水质监控、DMA 分区计量管理，为水司进一步降低产销差率提供支持。

#### 四、本次合作对公司的影响

本次合作极大提升公司智能水表市场占有率，提高公司经济效益，将有力促进公司物联网水表等智能水表、环保水工产品的市场营销，将成为公司营销的范例，也将带来示范效应，进一步推动公司实施“智慧水务、环保水工”的发展战略。同时，本次合作将充分显现公司产品的社会效益。

特此公告。

江西三川水表股份有限公司董事会

2015年6月11日