证券简称: 众业达

众业达电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2015-003

投资者关系活动	√特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (<u>请文字说明其</u>	他活动内容)_
参与单位名称及	中信证券股份有限公司一易申申	
人员姓名	招商证券-张夏	
时间	2015年6月16日	
地点	众业达电气股份有限公司会议室	
上市公司接待人	董事会秘书 张海娜	
员姓名	副总经理杨松	
	1、公司的主营业务及战略情况。	
	公司主营业务为通过自有的销售网络分销签约供应商的工业电气元器件产品,以及进行系统集成产品和成套制造产品的生产和销售。	
投资者关系活动主要内容介绍	公司将继续坚持"三覆盖"即"区域覆盖"、"产品覆盖"和"行业覆盖"的发展战略,不断开拓有关业务,逐步拓展公司的销售市场和规模,同时整合制造业资源,持续发展系统集成和成套制造业务,将公司打造为"中国最优秀的专业电气服务商"。 2、公司未来发展主要关注哪些领域?	
	在集成方面,公司未来将主要围绕新能源电动车的充电设施、机器人应用、船舶电气应用、地铁轻轨的电气应用等领域。	
	3、请介绍一下与珠海银隆新能源有限公司合作的预装式充电	

站业务。

公司全资子公司汕头市众业达自动化电气工程有限公司与珠海银隆电器有限公司签订了《预装式充电站采购合同》,为其提供二套用于纯电动公交大巴充电的预装式充电站,用于珠海公交系统。预装式电动客车充电站涉及工业电气箱体、高低压配电、逆变整流、控制系统、工业网络系统等,此项合作是公司开拓纯电动客车业务的重要开端,未来公司将继续拓展相关市场,为公司带来新的利润增长点。

4、收购工控网后的协同效应?

公司通过本次收购工控网,可以将自身的线下销售渠道网络与工控网的线上渠道网络相结合,将产品的销售网络迅速拓展到目前的线下子公司和办事处暂时未覆盖到的地区以及部分偏远地区,突破线下子公司和办事处的辐射范围,打破地域界限,实现公司销售模式的扩展。

同时,公司的产品优势在于配电类标准产品、配电类成套制造业务以及部分自动化产品与成套制造,而工控网的产品优势在于自动化标准产品、工业易耗与备品备件,双方各自专注工业产品的不同领域。公司本次收购工控网可以扩充公司的可销售产品的品类和数量,实现增量协同效应。

另外,公司的客户集中在中大型成套制造商、机械制造商 以及系统集成商,工控网的电子商务平台可以覆盖配电、自动 化,甚至是机械零部件的全工业客户,打开二级分销渠道、终 端用户存量市场。本次收购,可以扩大公司的客户类型覆盖面, 产生客户类型增量协同。

附件清单(如有)

无

日期

2015年6月16日