**证券代码： 002020 证券简称：京新药业**

# 浙江京新药业股份有限公司

# 投资者关系活动记录表

编号：2015005

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ■特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □ 一对一沟通  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 东方证券黄文锋 中国国际金融兰兰 华富基金傅晟 尊道投资张伟生 中国健康产业基金应振洲 兴业证券李鸣  上海承周资产贺永捷、陈凯茜 毅木资本祝俭  恒信租赁章华杰 庄琰等 |
| 时间 | 2015年7月30日 |
| 地点 | 浙江京新药股份有限公司行政楼一楼会议室 |
| 上市公司接待人员 | 董事长吕钢先生、副董事长兼财务总监陈美丽女士、 董事会秘书徐小明先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **1、徐小明介绍深圳巨烽显示有限公司、浙江京新药业股份有限公司基本业务情况和未来发展规划。**  **2、回答机构投资者提问、现场交流沟通。**  **（1）公司为什么要收购巨烽显示公司，收购后的发展方向？**  公司对医疗器械行业关注已久，认为医疗器械行业未来发展前景广阔。巨烽显示在医用显示行业具有行业地位，是国内唯一能够批量为国外主流医疗器械制造商定制显示设备的企业。国内市场占有率在国产品牌中也处于第一位。医用显示器替代传统胶片将是一个趋势。国内医疗信息化，将带动标准化医用显示器高速增长。如收购成功，公司将进入市场前景良好的医疗器械行业，在原有医药研发生产的基础上，新增医疗专用显示设备生产和销售业务，有利于公司拓展和优化业务及产品结构，实现客户资源共享，满足客户多元化需求，并降低上市公司的单一医药业务经营风险，实现公司在医药及医疗器械领域内的综合发展。  **（2）公司原料药发展思路和定位如何？**  公司以原料药起家，原料药业务是公司重要板块之一，公司不会放弃原料药业务；原料药这两年已恢复增长，处于稳定增长期，但原料药发展空间不及成品药、生物制剂，不能有效支撑公司高速发展需求，公司将原料药定位在保障制剂业务，形成原料、制剂一体化，同时加大新技术开发，以新技术突破带动原料药业务发展。  **（3）公司未来业绩增长点主要在哪几块业务？**  公司未来发展主要还是在成品药业务的快速发展，通过自身研发、对外并购实施，现已拥有化学制剂、传统中药和生物制剂三大类产品，并形成了有核心、有重点、有培育的梯队系列产品。心血管药物以处于快速成长期的瑞舒伐他汀为主打产品；辛伐他汀在新一轮基药招标中在浙江等多个省份享受单独质量层次，增长明显；匹伐他汀已取得生产批件，有独家剂型，现处于市场培育期，有望起到很好的互补作用。消化类药物康复新液仅有4家厂商生产，未来竞争格局稳定，且市场规模扩张迅速，公司有30ml独家规格，进入浙江基药之后有望进入快速增长期；地衣芽孢杆菌活菌进入国家基药目录，目前竞争对手仅有东北制药一家，竞争格局较好有望开始逐渐贡献业绩。精神神经类药物也是公司未来发展的重要制剂产品线，抗抑郁制剂盐酸舍曲林，已成为国产第一品牌，新上市的治疗癫痫的产品左乙拉西坦，是国内首批获得厂家之一，市场前景巨大，还有待审的卡巴拉汀，治疗中重度老年痴呆用药，随着老年化时代的来临，这类精神神经类药物发展空间将更大。  公司致力于成品药快速增长同时，保持原料药的稳定增长，同时加大并购后的医疗器械业务板块的发展，以巨烽为平台，积极进入医疗器械板块，实现公司在医药及医疗器械领域内的综合发展。  **（4）公司销售团队、模式如何？招标对公司有无影响？**  公司销售采取“自营+代理”模式，公司销售采取在华东地区自营，在全国其他省市精细化代理销售的模式，有助于公司产品快速覆盖。随着目前体量的增大，会逐步开始按科室细化销售团队。招标降价对公司产品有一定影响，但公司制剂生产线通过欧盟认证，多个产品出口欧洲市场，通过区分质量层次，招标降价不会改变公司制剂产品整体增长向上的趋势。  **（5）以后并购方向如何？**  公司并购工作围绕公司战略实施，与巨烽联姻，巨烽在医疗器械细分领域具有一定行业地位和竞争力，借组公司资本和营销网络平台，可实现快速突破和发展；公司利用巨烽平台，快速进入医疗器械领域，实现在医药及医疗器械领域内的综合发展。为实现公司的持续快速发展，并购重组将是公司长期战略工作之一。 |
| 附件清单 |  |
| 上报日期 | 2015年7月31日星期五 |