

证**券代码**：000157

证**券简称**：中联重科

公**告编号**：2015-047 号

中联重科股份有限公司 2015 年半年度报告摘要

1、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，投资者欲了解详细内容，应当仔细阅读同时刊载于巨潮资讯网或深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的半年度报告全文。

公司简介

股票简称	中联重科	中联重科
股票代码	000157	01157
上市交易所	深圳证券交易所	香港联合交易所有限公司
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	申柯	郭韬
电话	0731-85650157	0731-85650157
传真	0731-85651157	0731-85651157
电子信箱	157@zoomlion.com	157@zoomlion.com

2、主要财务数据及股东变化

(1) 主要财务数据

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	10,571,350,008.70	13,988,787,862.47	-24.43%
归属于上市公司股东的净利润（元）	-309,832,566.03	900,058,151.68	
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	-398,951,331.54	826,078,707.59	
经营活动产生的现金流量净额（元）	-4,180,598,034.42	-4,604,736,392.37	9.21%
基本每股收益（元/股）	-0.04	0.12	
稀释每股收益（元/股）	-0.04	0.12	
加权平均净资产收益率	-0.78%	2.14%	下降 2.92 个百分点
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	100,788,488,692.08	93,757,955,793.25	7.50%
归属于上市公司股东的净资产（元）	40,133,241,785.05	40,830,793,317.80	-1.71%

(2) 前 10 名普通股股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数		593,923				
前 10 名普通股股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持普通股数量	持有有限售条件的普通股数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
香港中央结算（代理人）有限公司（HKSCC NOMINEES LIMITED）	境外法人	18.53%	1,427,665,483	0		
湖南省人民政府国有资产监督管理委员会	国有法人	16.26%	1,253,314,876	0		
长沙合盛科技投资有限公司	境内非国有法人	5.02%	386,517,443	0		
佳卓集团有限公司(GOOD EXCEL GROUP LIMITED)	境外法人	2.19%	168,635,680	0		
智真国际有限公司	境外法人	2.19%	168,635,602	0		
长沙一方科技投资有限公司	境内非国有法人	2.04%	156,864,942	0		
弘毅投资产业一期基金(天津)(有限合伙)	境内非国有法人	0.84%	64,600,000	0		
中国建银投资有限责任公司	国有法人	0.32%	24,340,809	0		
广东恒健投资控股有限公司	国有法人	0.31%	24,000,000	0		
招商证券股份有限公司－安信中证一带一路主题指数分级证券投资基金	其他	0.28%	21,420,435	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明		长沙合盛科技投资有限公司、佳卓集团有限公司与长沙一方科技投资有限公司为一致行动人。				
参与融资融券业务股东情况说明（如有）		无				

(3) 前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(4) 控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

3、管理层讨论与分析

2015年上半年，全球经济增速低于预期，经济增长外需环境形势严峻；新常态下国内经济增速换挡压力加大，经济结构调整阵痛加剧，经济增长下行压力和挑战依然较大。工程机

械行业正经受产能严重过剩、市场需求不振、利润大幅下滑“深度调整期”考验；农业机械行业基本面持续向好，根据农业机械工业协会数据，2015年上半年行业营业收入同比增长7.1%；环境产业空间巨大，但行业仍处于技术解决方案缺乏、中小企业为主、竞争同质化、市场集中度高度分散、新进入者增多的竞争格局。

报告期内，公司实现营业收入约105.71亿元人民币，实现归属于母公司股东的净利润约-3.10亿元人民币。公司2015上半年营业收入同比下降24.43%，主要原因系工程机械板块混凝土机械、起重机械两大主导产品市场需求进一步萎缩及公司坚持从紧的销售政策，但混凝土机械、起重机械市场占有率仍在行业数一数二；公司农业机械、环境产业两大新兴板块营业收入同比增长，且占比达35%，已成为新的业绩增长点。

面对有史以来最复杂、最严峻的外部环境，公司紧紧围绕“战略提升、管理变革、产品升级、产业转型”的方针，持续做好精干、精简、开源、降本、增效工作，以新思维和新举措探索出适应宏观经济新常态下的经营思路与方法。

A、公司经营情况回顾

一、战略转型落地生根，实现四大板块齐头并进

公司在工程机械板块继续蓄力外，加速向环境产业、农业机械、金融领域布局转型升级，已成功转型为集工程机械、环境产业、农业机械和金融服务四大板块于一体的装备制造企业。

一是环境产业实现从环卫设备提供商到环境产业整体方案提供商和投资运营商的转型。

环境产业板块餐厨垃圾处理、建筑垃圾处理、垃圾分选设备实现产业化突破，尤其是通过并购意大利LADURNER公司，使环境产业具备国际领先的技术实力，并以淮安晨洁项目作为试点平台，整合LADURNER公司的国际领先技术和项目运营经验，打造中国餐厨垃圾处理的样板工程。

二是农业机械板块发展势头良好。2015年上半年，农业机械收入实现高于行业的增长。自并购奇瑞重工以来，公司农业机械板块致力于成为“国内领先的农业生产机械化整体解决方案服务商”，并在北美设立研发中心，实现耕、种、管、收、烘干等全程农业机械制造产品研发，其中，“杂交水稻超高产农机农艺融合示范项目”成功抢占农业机械市场制高点；基于互联网+远程智能控制技术的河北示范基地的落成开启农业机械板块向“智慧农业、精准农业”方向稳步迈进。

三是“产融结合”的功能价值得到逐步释放。财务公司正式挂牌成立，为旗下成员单位提供高质量、全方位、个性化的金融服务，实行资金集中管理、资金结算、资金融通、金融服务等功能，将发展成为公司的全球化集约资金管理中心、金融集成服务中心与产融协同利润中心；作为金融服务业务的管理控股平台-中联资本的设立，将加快推进公司产融结合，为公司发展成为全球化高端装备制造企业提供全方位金融服务与支持。

二、多措并举强管理，精耕细作显成效

(1) 坚定不移控制经营风险

一是加强应收账款风险防范。根据市场环境变化，采取多样化市场管理策略，对逾期客户制定有针对性的催收方案，加大账款催收力度；从收紧信用政策、加强客户资信评审、主动放弃低质订单、落实催收责任等多角度严控新增风险。

二是加强设备的管理。加速二手设备处置，在传统销售方式基础上推出保值租赁、加盟经营租赁、先租后售销售模式，借助公司微信、电商等互联网平台拓展二手设备销售渠道；应用物联网技术，对设备进行跟踪、预警、核查，降低设备失控风险。

(2) 加速公司产品升级与转型

实施“产品4.0”工程，全面梳理产品型谱，融合信息、智能和互联网技术、新材料技术、制造工艺技术、工业设计技术等全面提升产品，将产品在“技术、质量、成本、服务”四个方面做到极致，打造具备绝对竞争优势产品。

(3) 强力推进全方位降本增效

一是强力推进在设计、采购、制造、销售、服务、职能管理等经营环节降本工作；

二是精简流程，取消非增值节点，提升工作效率；

三是优化组织结构，减少管理层级，增强市场应变能力，降低隐性管理成本。

(4) 严格执行全面预算管理

实施全面预算信息化管控，对生产、采购、资金、费用等进行全面控制，实时监控与调度，将精细化经营理念落到实处。

(5) 强化队伍建设

系统开展提升正能量和培养工匠精神的各类活动，多项措施提升干部与骨干员工素质、加强干部与骨干员工梯队建设、稳定干部与骨干员工队伍，激发员工活力及创新能力。

三、自主创新成果丰硕，巩固行业技术领先地位

报告期内，公司QAY800V743全地面起重机在“2015年中国工程机械年度产品TOP50”评选中荣获“应用贡献金奖”；专门为核电领域量身定制的3200吨履带起重机再次中标核电项目，为国家的核电建设做出应有的贡献；公司北美研发中心与国内团队合作完成的大马力拖拉机成功下线引领农机装备向高端迈进；在“2014年中国农业机械年度产品TOP50”评选中谷王TB60小麦联合收割机荣获“应用贡献金奖”、谷王DC150批式循环谷物干燥机荣获“市场领先奖”、谷王PQ45全喂入履带式谷物联合收割机荣获“技术创新奖”。LYSP80水平预压式垃圾转运站成套设备、ZLJ5164TSL无尘作业干扫车、中小型系列纯电动扫路车等三项产品通过部级科技成果鉴定，整体技术达到国际先进水平；公司被认定为《国家鼓励发展的重大环保技术装备（2014版）》中的“餐厨垃圾预处理成套装备”、“移动式渗滤式处理装备”技术装备依托单位。继续实施“蓝色五号”计划，加速机制砂设备、干混砂浆设备、垃圾分选设备、建筑垃圾处理设备等产品产业化进程；立足基础创新，以关键零部件为突破口，致力于共性技术研究，夯实技术发展的基础。

注重知识产权布局创新，支撑产品市场开拓，2015年上半年国内专利授权548件，其中发明专利332件，同比增长100%。强化技术标准创新，提升装备制造的国际话语权，公司主导的国际标准《建筑施工机械与设备 混凝土及灰浆预制机械与设备 第1部分 术语和商业规格》进入CD阶段，《起重机械遥控操作安全标准》国际标准提案完成征求意见稿。主导承担8项国家/行业标准制修订，持续发挥行业领军作用。

四、全球化市场开拓加速推进，实现高起点上的新发展

加速推进“走出去”和“走进去”的企业国际化进程。公司成立“一带一路”专项办公室，与众多“一带一路”大型施工企业保持紧密合作关系，率先入驻中国-白俄罗斯工业园，借助国家“一带一路”战略带动国际化拓展站上新的起点。

全面推进泛太、非洲、中亚、中东、南亚重点聚焦区域的一国一策、一区一策的差异化营销策略，满足不同市场的个性需求；报告期内，在行业出口整体下滑的背景下，建筑起重机械、路面及桩工机械境外营业收入同比增幅分别为69%、199%。

五、商业模式变革深入推进，培育竞争优势新动力

公司继续探索变革装备制造业传统的商业模式，积极实践和丰富“互联网+”理念和计划，

确立了“产品在网上、数据在云上、市场在掌上”产业互联网发展思路。

一是成立专门的组织机构，储备专业人才，搭建和完善商业模式创新平台。二是在多领域进行业务试点。在营销领域，“微信商城”正式上线，运用移动互联网工具、大数据分析方法“零距离”联接客户，为实现精准营销奠定良好基础；在智能服务领域，在物联、云平台支持下的移动终端设备和微信等应用，为客户提供定制化智能服务；在精益生产领域，由预测生产向订单生产转型，为建立高运营效率竞争优势奠定基础。

B、公司未来发展的展望

一、行业发展趋势与市场展望

(1) 工程机械市场

受国内固定资产与房地产投资低迷、终端设备保有量高企影响，2015年下半年行业有效需求依然不足，行业短期内难以全面回升改善。2015年下半年，国家将坚持积极的财政政策不变调，稳健的货币政策松紧适度，基建投资将适度增长，国家将加强落实已批准的基础设施投资项目的开工建设，进而拉动局部地区终端设备需求。

海外市场方面，工程机械企业将继续借助“一带一路”国家战略，通过中资外带、援外项目、本地化工厂等多种方式，加强对东亚、东南亚、中亚、非洲、南美等市场需求强劲地区的拓展。

(2) 环境产业市场

2015年下半年，环卫机械市场需求趋于稳定；但环境产业正处于发展黄金期，行业保持快速增长势头。随着我国环境治理深入，生活垃圾分选、餐厨垃圾处理、建筑垃圾处理、渗滤液处理、污泥污水处理等业务前景广阔，各省市PPP项目快速发展，可能催生一批中大型订单，技术创新能力强、网络布局完善、品牌影响力强、资金实力充沛的企业将在竞争中脱颖而出。

(3) 农业机械市场

随着农村劳动力结构变化、农业现代化和生产集约化的推进，我国农机化率有望继续提升。在传统农机与互联网、物联网、大数据技术融合的趋势下，农机将打破传统制造业界限，实现农机与农艺结合，智能服务与装备制造融合，全程化、大型化、智能化的高端农业机械将迎来迅猛发展，拥有技术、品牌、渠道、资金优势的公司有望迎来市场份额提升的机遇。

二、2015年下半年主要经营工作思路

2015年下半年，公司着重发展“2+2+4”战略，即立足产品和资本两个市场，推进制造业与互联网、产业和金融的两个融合，做强工程机械、环境产业、农业机械、金融服务四个板块，打造一个全球化的高端装备制造企业。

4、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

本报告期，公司合并范围发生变化，子公司中联重机股份有限公司、湖南中联工程机械有限责任公司、甘肃中联东盛工程机械有限公司、陕西雄图中联工程机械有限责任公司和山东益方中联工程机械有限公司纳入合并范围。

(4) 董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

适用 不适用

中联重科股份有限公司
董 事 会
二〇一五年八月三十一日