

证券代码：002550

证券简称：千红制药

## 常州千红生化制药股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	深圳市徐星投资 许成；上海高楠投资 陆士忠
时间	2015年9月11日
地点	公司二楼会议室
上市公司接待人员姓名	蒋文群
投资者关系活动主要内容介绍	公司基本情况的调研。
附件清单(如有)	调研记录
日期	2015年9月11日

## 千红制药机构调研记录

时间： 2015 年 9 月 11 日

地点： 公司二楼会议室

参与调研对象： 深圳市徐星投资 许成； 上海高楠投资 陆士忠

公司参与人员： 蒋文群

签订保密承诺书情况： 已签订

记录人： 丁赛君

### 调研记录：

第一部分 公司董秘蒋文群女士向来访客人介绍了公司的主要品种、基本情况、产业架构及公司的发展战略。

#### 1、生物医药产业发展

##### (1) 现有产品的发展

公司主要产品涵盖酶制剂和多糖类药物两类。其中酶制剂着重于国内市场的扩张，主要为“怡开”牌胰激肽原酶系列和“怡美”牌复方消化酶，均具有广阔的市场发展空间。多糖类药物以肝素钠系列产品为主，原料药主要用于出口销售，标准肝素钠注射液用于国内市场和部分出口；

①胰激肽原酶：适用方向为糖尿病慢性并发症，是微循环改善剂。在德国，适用于因微循环障碍引起的男性不育；在日本，适用于妇女更年期综合症。目前在国内适应症主要为糖尿病并发症，眼底病变，周围血管病变。从销售规模来看，在国内连续多年市场份额排名第一。

②胰激肽原酶针剂：用于糖尿病并发症的住院病人。针剂采用肌

肉注射，有较高的生物利用度，临床推广针剂使用。随着国内三保合一，农村病人就诊率提高，未来公司该产品的针剂销售目标为单品过亿。

③复方消化酶：助消化类药物，剂型为微丸制剂。该产品靶点和作用机理较为明确，在胃部、小肠分别释放不同的酶类，且针对国人饮食结构，设置的淀粉酶含量较高。所有人群均适用，特别是儿童处在生长发育阶段、老年人胃功能退化，容易引起消化不良，这部分人群比例较大，也是市场中主要的目标客户。公司也将进一步研究营销策略，针对儿童市场、老年市场进行有针对性的推广。该品种为医院处方药和 OTC 双跨性的品种，在助消化领域靶点和作用机理明确，临床表现和治疗效果较好，公司将采用多种模式展开销售，还将探索利用移动互联网进行公司药品营销的模式，进一步提高公司产品的市场的覆盖面。按照目前的销售增长预测，该品种有望在短期内实现过亿，并有望能够成为几亿规模的大品种。

④门冬酰胺酶：适用于小儿淋巴细胞白血病。由于发病率较低，适应症受限，因此，该产品的市场容量有限，但是今年的销售情况比较好，公司将根据市场情况，目前的竞争者主要有日本协和、美国默沙东等外国药企，公司将在这个领域占领的更大市场份额。

⑤肝素钠系列产品：肝素制剂目前公司销量位居市场前三，受价格因素的影响，对收入规模增长有一定影响；公司战略为实施以原料药与制剂并重发展战略，即在确保在欧美市场原料药销售市场份额不下降的前提下，实现制剂产品、小分子肝素原料药及制剂的出口，期

望通过 2-3 年的时间实现多个亿元级规模的产品；

## （2）公司研发战略：

公司强化以常州千红国际生物医药创新药物孵化基地为核心的三大创新平台建设，明确了各平台的职责和研发方向，互相协同促进发展。

第一层次创新平台，以众红研究院为主体。这是公司与日本、加拿大团队共同成立的研究院，为公司控股子公司，主要从事创新药物、生物新材料、干细胞研发与短平快研发项目四个方面并举的研发。众红研究院的领头人马永博士，是从日本回国的教授，在国外从事药物研究十多年。目前众红研究院同时展开多个系列的研发平台建设。

第二层次创新平台，以公司新品开发部为主体的江苏省生物创制药物工程技术研究中心研发团队，负责创新药物的产业化成果转化和仿制药品的研发。

第三层次创新平台，以生产工艺技术研究团队为主，负责对现有产品的生产工艺创新及产品质量升级，确保产品在市场的竞争力。公司目前的酶类药物质量标准被提升为国家标准，还受邀参与了美国肝素标准的修订工作，并有部分标准被采纳。

## （3）子公司发展

众红研究院目前成立 4 年多来，已经在临床快速检测诊断及食品安全检测试剂研发项目方面取得了一批可以进行产业化的专有技术及产品。为使这些专有技术产品尽快产业化，整合产业化必须具备的技术、质量、资金、市场等资源，快速形成市场规模，获得经济效益，

公司与江苏众红及千红高管团队共同出资设立控股子公司“江苏晶红生物医药科技股份有限公司”（以下简称：晶红生科）。

公司对外投资设立控股子公司晶红生科，表明公司除发展壮大生物医药本业外，将利用众红生物拥有的技术平台，快速进入体外临床快速诊断（包括临床快速诊断试剂、分子诊断、基因检测试剂等）、第三方医学诊断、细胞治疗等医疗健康核心技术领域，符合公司做大做强的发展战略，以提高公司的核心竞争力，促进公司的长远发展。

## 2、医学健康产业发展

公司将积极参与当前常州市公立医疗机构改革试点工作，搭建好这个医疗平台，并逐步介入移动医疗领域，利用优秀的互联网平台，整合各类资源，逐步建成多层次、分级的医疗网络，服务于广大患者。同时以医院为平台，建立高档养老产业，将高档养老服务推向社会，服务于有需要的家庭和老年人。未来有望利用资本市场的力量，通过收购兼并的形式，首先在沪宁沿线上延伸，未来视情况不断扩大产业范围，形成规模效应，在服务广大人民，取得较好社会效益的同时，也能取得良好经济效益。

## 第二部分 交流环节

1、问：目前国家医保控费对胰激肽原酶的招标有影响吗？

答：有一定影响，但胰激肽原酶去年进入专家共识、用药指南后，还是具有一定的品牌知名度，所以影响在可控范围之内。

2、问：复方消化酶的增速情况？

答：保持了一定比例的高速增长，下半年预期增速还会加快。

3、问：为什么市场对公司怡开有如此高的认可度？会不会担心有新的竞争者？

答：首先，公司是首次将胰激肽原酶主治糖尿病并发症写入药品说明书的企业；其次，公司的质量标准被提升为国家药典标准，所以说公司是标准的制定者。在这个品种上我们公司的技术和质量具有独特的优势，可以做到标准的领跑者；公司在这个品种上有稳定和独特的工艺流程；整个市场的引导也都是由我们公司来主导的。因此，我们认为在这个品种上公司具有较高的优势基础。

4、问：怡开在糖尿病领域空间很大，公司为什么还要多业务进行拓展？

答：未来公司的发展战略是将医药与健康养老产业一体化，也正是考虑到两个产业的协同作用，可以将边际效益发挥到最大作用。

5、问：公司并购方向是什么？

答：主要考虑几个方面：一是对方需有完整、持续经营的队伍和环境；二是目前要有一定的销售规模；三是公司产品未来三年到五年内有一定的发展价值，如有与公司互补的产品类型公司，则是更理想的。目前公司还在积极寻找资源的过程中。