**证券代码： 002020 证券简称：京新药业**

# 浙江京新药业股份有限公司

# 投资者关系活动记录表

编号：2015008

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ■特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □ 一对一沟通  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 中国国际金融股份有限公司：范海涛、文尽远、李梦遥、陈明、兰兰 |
| 时间 | 2015年9月17日 |
| 地点 | 浙江京新药股份有限公司行政楼一楼会议室 |
| 上市公司接待人员 | 董事会秘书徐小明先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **1、徐小明介绍公司基本情况、主要产品、拟收购标的巨烽公司情况等。**  **2、机构投资者提问、交流、沟通。**  **1）公司主导产品有哪些、竞争力如何？**  瑞舒伐他汀14年销售超2亿元，今年继续保持快速增长，市场格局良好，公司瑞舒伐原料、制剂一体化生产，制剂生产线通过德国（欧盟）认证，具有较强市场竞争力。  康复新液今年增长也较快，公司产品规格齐全，30ml独家规格，招标上有优势，并已进入多省地方基药，市场竞争较稳定，有望继续保持较快增长趋势。  地衣芽孢杆菌是唯一进入国家基药的活菌制剂，竞争对手只有一家，市场稳定，自12年底上市以来，销售保持了倍增式增长。  其他产品如辛伐他汀、盐酸舍曲林等都有较快增长，新产品左乙拉西坦、匹伐他汀等推广顺利，未来几年均有望培育成过亿产品。  **2）巨烽情况及竞争力？**  巨烽显示是国内一家主要从事医用显示器研发、生产与销售的高科技公司，核心业务主要为医疗器械设备制造商提供定制化医用显示器；为医院提供标准化医用显示器。是国内唯一能够批量为国外主流医疗器械制造商定制显示设备的企业。  国外定制业务主要是根据客户需求，提供定制化医用显示器，客户包括GE、Philips、Simens等，经过十多年的合作，订单在不断增加；国内主要是为医院提供标准化医用显示器，较多用在会诊中心，使用巨烽品牌，在国产品牌中市场占有率处于第一位。  **3）公司原料药业务情况如何？**  近些年，原料药市场竞争较稳定，价格也在企稳并略有上升，公司不断加强原料药的技术改进和提高，生产工艺每年都有改进，从而成本下降，毛利率上升，还将保持稳定增长。  **4）制剂出口情况如何？**  公司较早布局国际市场拓展，制剂车间2006年就通过欧盟认证，2008年实现少量出口，近年来客户生产订单逐步转移至公司，因而制剂出口增长较快，目前主要的制剂出口品种有辛伐他汀、氯吡格雷、二甲双胍、左乙拉西坦等，现订单、市场较稳定。  在国际市场拓展上，公司不局限于OEM业务。公司与合作多年的英国客户合作，在英国伦敦成立合资公司，进行产品注册、销售，这是公司制剂国际化战略走出的历史性第一步。已有瑞舒伐他汀钙片，氯吡格雷、氯雷他定等多个产品进行了合作和产品注册。  **5）公司还有哪些在研、将上市的新产品？**  神经类药物也是公司未来发展的重要制剂产品线，除已上市的盐酸舍曲林、左乙拉西坦，还有待审的卡巴拉汀，治疗中重度老年痴呆用药；已申报的盐酸美金刚缓释胶囊，治疗中轻度老年痴呆用药，缓释剂型用药更精准，疗效更确切；随着老年化时代的来临，这类精神神经类药物发展空间将更大。  心血管类药物主要是他汀类产品，是公司主要产品线之一，已有辛伐、瑞舒伐、匹伐，还将有阿托伐上市，产品线较齐全，有较强竞争力。  **6）公司未来并购方向如何？**  公司并购工作围绕公司战略实施， 收购巨烽，快速进入医疗器械领域，实现在医药及医疗器械领域内的综合发展。为实现公司的持续快速发展，并购重组将是公司长期战略工作之一。 |
| 附件清单 |  |
| 上报日期 | 2015年9月17日 星期四 |