

证券代码：002178

证券简称：延华智能

上海延华智能科技（集团）股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20150925-1

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国海证券股份有限公司：朱芸 SMC 中国基金（泓盛资产管理）：王帅、饶海宁 上海名禹资产管理有限公司：刘宝军 巨杉（上海）资产管理有限公司：谢宁宁 华宝兴业基金管理有限公司：徐欣
时间	2015年9月25日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、副总裁、投资总监：伍朝晖
投资者关系活动主要内容介绍	一、伍总简要介绍了公司基本情况。 二、互动交流： 1、公司相较于其他公司，在智慧医疗方面的优势 答：公司相较于其他企业，公司进行智慧医疗业务的优势主要有以下三个方面： 第一，智慧医疗业务拓展是自上而下开展，借助智城模式，公司全面参与智慧城市建设的顶层设计，将智慧医疗作为顶层设计的一部分，由上而下推进；第二，成电医星能够为公司提供技术和产品支撑；第三，公司与成电医星拥有各自优势，能够实现强强互补，能够更好的融合。 2、公司医疗信息化数据包含哪些数据，未来公司会借助这些

数据做什么。

答：从医疗信息化和智慧医疗两方面理解，有三类数据：第一类为全院级的医疗信息化数据（具有较高真实性的个人电子病历）；第二类为区域端数据（电子健康档案，即全生命周期的个人数据的信息化和电子化）；第三类为健康管理带来的持续激活的动态数据。借助成电医星在医院端积累的一千多家医院的资源，以及在成都市温江区、河北省鹿泉市、湖北省保康县和云南省巧家县的区域医疗信息平台，结合公司参与智慧城市顶层设计的智城公司，实施城市端的智慧医疗。智慧医疗的一个具体体现是智慧医疗云平台，在该平台上承载以上三类数据（电子病历、电子健康档案以及持续激活的个人健康数据），并实现三者的交互。在这一平台基础上再衍生其他新的商业模式。

3、公司能否获取智慧城市相关数据，是否存在合法性问题。

答：目前我国政府对于数据的把控力度较大，从国外经验和未来发展趋势来看，公共数据会逐渐放开。在公共数据没有放开前，为保证这些数据的安全性，政府必定会选择国资平台来运营。智城公司作为本地的国资平台公司，担任当地智慧城市数据运营商的身份是合适的，能够帮助当地政府运营这些数据，因而智城公司将在其中扮演重要角色。

未来数据的使用主要包括以下三个方面：一是个案数据不可用（因涉及个人隐私问题，获得个人授权除外）；二是大类数据可以适当使用；三是随着数据平台构建并不断扩大，未来数据平台和数据软件接口业务也将越来越多，公司作为数据平台的构建者，将会获得越来越多的数据接口业务，同时，未来除个人数据外的大数据运用的商业模式也将会层出不穷。

4、成电医星电子病历有何特点，成电医星未来业务发展方向。

答：（1）成电医星电子病历的特点

成电医星电子病历系统（临床诊疗信息管理系统）是以病

人为中心，具备组织结构化、输入自由化、数据库化和智能专家化的电子病历系统。通过核心技术“语素级临床语言解析技术”，对电子病历进行后台解析，随同电子病历一起保存，真正实现电子病历结构化，从而真正意义上实现电子病历“智能化”；同时，输入自由化不干扰医生临床医疗思维，不改变医生专业习惯，满足临床医疗要求。

依托成电医星电子病历系统“一体化和智能化”的特点，与医院基础信息管理系统无缝结合，形成了科学完整的一体化电子病历；同时通过对电子病历的结构化解析，与医嘱、检查、检验数据等其他临床数据结合，通过智能化处理，可以实现智能化的临床辅助医疗，实现：以疾病判断标准为依据，实现对疾病诊断的判断、提示、鉴别诊断；以疾病治疗标准为依据，实现对疾病治疗的判断、提示和评价；以临床路径标准为依据，对临床路径提供智能化支持、分析和评价；以医疗工作数量和质量为依据，对临床经济分析提供智能化支持、分析和评价。

此外，由于医星电子病历解析引擎可以嵌入任何其他电子病历系统使用，也可以将过去的各种 WORD 文档、TXT 文档病历、纸质病历扫描成电子文档后处理成结构化病历，因此可以为病历资料增加巨大的财富，进行电子病历数据的深入挖掘，为未来医疗大数据的应用提供有力支持。

（2）成电医星未来业务发展主要在两个方向

一是现有的全院级的医疗信息化业务会继续拓展。首先，大量的二级医院的医疗信息化尚未普及，该领域的市场空间仍然巨大；其次，在三甲医院领域，存在对原有医疗信息软件的替换需求，同时更多业务来自于满足三甲医院新需求产生的新市场，如医院对于电子病历质量控制、依据病情病种进行更加合理的医保控费等。针对大型三甲医院和部属三甲医院的新需求，成电医星储备了很多产品和技术，能够满足这些新的市场需求。

二是推进成电医星在区域医疗信息平台和城市级的医疗信息平台建设中的业务拓展。借助公司智慧城市建设，成电医星能够在城市级的医疗信息平台上实现业务量较大幅度的突破。

5、公司与成电医星如何在业务方面进行融合。

答：公司收购成电医星后，公司将从以下三个方面推进与成电医星的融合：

第一，结合成电医星自身特点，一方面，发挥其研发优势，为医疗信息化和大健康产业储备更好的技术和产品；另一方面，通过延华市场化体系弥补成电医星市场营销短板。公司具体计划为：一是成立医疗信息化的销售中心；二是在公司已有区域和智城公司中配置专职的医疗信息化产品销售；三是大业务（如智慧医疗业务）采取双方融合的方式，共同攻关；四是将成电医星植入智城公司，从顶层设计开始，将其产品和服务灌输入地方智慧城市建设之中。通过上述一系列措施，公司希望成电医星传统业务（全院级的医疗信息化业务）借助延华智能的市场平台和区位优势积极拓展提升、加快发展。

第二，共同进行新业务的打造，在区域医疗信息平台和城市级医疗信息平台建设过程中，融入成电医星业务，加快其扩张。

6、区域医疗信息平台发展缓慢的原因，公司收购成电医星后能否在此方面取得突破。

答：我国区域医疗信息平台发展缓慢的原因主要有以下三个方面：一是政府拨款有限，没有足够的资金来推动，同时未形成市场化的运作模式；二是在业务模式上存在一些缺陷。过往区域医疗信息平台上传的数据为电子健康档案，大部分数据多为非动态数据，时效性较差，数据价值不大；三是上传数据的真实性不足。以上三个方面导致区域医疗信息平台发展缓慢。

成电医星已有的四个区域医疗信息平台试点，实现了电子

病历和电子健康档案的交互，使公司未来在区域医疗信息平台加入健康管理数据，实现电子病历、电子健康档案和健康管理数据三方数据交互成为可能。

7、公司在城市级医疗信息平台业务领域的发展路径。

答：公司计划从以下两个方面推进城市级医疗信息平台建设：一是借助公司已有的智城公司，与当地政府沟通，寻找合适的城市搭建城市医疗信息平台；二是依托成电医星已有的区域医疗信息平台，借鉴其已积累的实践经验，以及区域医疗信息平台能够实现电子病历实时数据交换的功能，推动公司在城市级医疗信息平台业务发展。

8、公司在健康管理方面的规划。

答：近年来，延华智能在“绿色智慧医院”业务发展的基础上，依托承接的新型养老社区和科技助老平台项目，通过整合服务资源，针对社区居家养老和机构养老推出养老服务平台等系列产品，迈出大健康管理尝试的第一步。未来延华智能将加快向大健康管理领域纵深进军步伐，利用移动医疗、云计算、大数据、物联网等技术，通过健康服务与区域医疗资源结合，打造由卫生局管理端、医疗服务机构端、个人用户 APP（PC）端三位一体组成面向大众的区域健康服务平台。

成电医星在以“智能电子病历”共享为基础、“智能电子健康档案”为核心的区域医疗卫生信息平台产品方面具有明显优势，现有区域医疗卫生信息平台尤其是区域医疗信息云平台已经在部分区域实施运营。

收购完成后，延华智能将以成电医星现有软件信息平台和软件开发资源为依托，在智城模式顶层设计下，加快各地医疗机构信息系统和区域医疗卫生信息平台建设，构建强大的大健康数据平台，从而实现公司由医院端到城市端大健康管理产业链。

9、公司智慧环保和智慧节能的具体业务有哪些

答：智慧环保业务方面，公司参股了深圳世纪天源环保技术有限公司，提供智慧环保信息化系统、废气污染源监测系统、环境空气质量监测系统、废水污染源监测系统等；同时，提供工地扬尘、噪音监测、水质在线监测、气体在线监测、机动车尾气检测、环境监测设施市场化第三方运营等服务；智慧节能业务方面，公司控股子公司东方延华定位于为大型商业综合体、机场与交通枢纽、商务楼宇、星级酒店、商场超市、医疗机构、大型社区、工业厂房等建筑楼宇，提供从全过程咨询服务、低碳绿色方案设计到能源审计，从节能工程、合同能源管理到各类绿色建筑评估、设施管理等全方位的立体化专业服务。

10、公司智慧城市其他业务是否会参与

答：公司作为智慧城市服务与运营商，致力于在智慧医疗、智慧节能、智慧交通、智慧环保等智慧城市细分领域深耕细作，同时秉持“合作、分享、创造”的理念，公司亦会通过参控股、寻找合作方等多种形式参与智慧城市其他业务。

11、公司今年外延并购的方向。

答：并购大的方向是智慧城市产业链的上游、平台型、软件运营类公司，从产业角度，智慧医疗是公司今年的主要方向，在现有大健康产业链基本贯通的基础上，进一步完善和优化这一产业链。同时，在智慧节能、智能交通等相关领域也会寻找合适的标的。

12、公司今年的人员结构变化。

答：公司目前正在进行业务和收入结构的转型：业务结构方面，改变目前智能建筑业务一枝独秀的现状，实现智慧医疗、智慧节能、智慧交通以及软件咨询等智慧城市相关业务主导的局面。在业务结构变化的同时，推进收入结构转型，逐步将公司收入结构从目前以工程收入为主转变为以软件运营等服务性收入为主。

与之相适应，优化现有的智能建筑人员数量，同时加大智

	<p>慧城市中高端人才的引入，以适应公司智慧城市相关业务的快速发展。</p> <p>13、公司利润主要贡献来源及今年利润情况。</p> <p>答：根据公司 2014 年年度报告，公司 2014 年利润中以智慧建筑板块业务为主，其他利润来自智慧医疗、智慧节能等业务板块。公司完成收购成电医星后将与公司财务报表并表，加上公司自身已有的智慧医疗业务收入，预计公司最大的利润将来自以软件为主的智慧医疗业务板块。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2015 年 9 月 25 日